

<<棋局双赢>>

图书基本信息

书名：<<棋局双赢>>

13位ISBN编号：9787806764305

10位ISBN编号：7806764305

出版时间：2003-9

出版时间：上海文汇出版社

作者：苗丰强

页数：239

字数：221000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<棋局双赢>>

内容概要

十几年前，苗丰强在伦敦看到一艘满载机器设备的大船逡巡在静谧的河上，把氧气灌入河中，担负起整治泰晤士河的任务。

他深深领悟，看不见的空气其实有多样的应用方式。

后来联华实业与英国氧气公司结盟，成立联华气体公司，取得半导体、食品、医疗等领域的气体应用技术，而苗丰强参与的一连串策略联盟行动也就此展开。

二十一世纪，全球化的年代，庞大的全球市场充满企业成长的诱惑力，但也步步充满成长的陷阱，一不小心，就可能酿成不可收拾的危机。

所有企业都面临全球市场的激烈竞争，必须思考：应该采取什么样的营运模式，才能掌握最大的优势。

既然企业都需要成长，那么既要因应全球变局，又要避免成长太快带来的危机，采取策略联盟是其中一个重要途径。

前奇异（GE）公司总裁威尔许曾说：策略联盟是全球竞争游戏中，很重要的一部分。

.....如果你想要在全球市场上获胜，最不智的做法，莫过于自认可以完全靠自己的力量，赢得全世界。

近年来，神通集团全球四十多家公司重新布局，形成变形虫般的网络组织，每家公司都在集团中找到新的定位，在电子信息产业中各自拥有独特的核心竞争力，但又彼此密切配合，发挥集团综效。本书谈的就是神通集团为了因应全球化的挑战，如何透过科学算命，掌握策略联盟的契机，同时加强企业内部基础建设，厚植竞争实力，改写企业命运的故事。

全书共分为三部：第一部描绘集团中分属计算机制造、通路、化学、气体等不同领域的公司，如何藉由合资、并购等策略联盟方式而成长茁壮；第二部分分析策略联盟的理念、做法和成败的关键；第三部则讨论全球化企业的经营管理之道。

书中对于联华神通集团的实力如何在苗丰强这位科技沙场老将的领导下日益壮大，又如何“成长而不混乱”，一路稳健走来，有精采描述。

<<棋局双赢>>

作者简介

苗丰强，联华神通集团董事长，美国加州大学析克莱分校电机及电脑工程学士，加州大学圣塔克莱拉分校企管硕士，2002年获颁台湾“交通大学”荣誉博士。
曾任职美国英特尔公司，并参与开发著名的8080微处理器。
1976年返台加入神通电脑，通过与国际知名企业合作与策略联盟，集

书籍目录

关于文汇财经丛书推荐序 策略联盟：文化与价值的叠加 柳传志 既竞争又合作的时代来临 李远哲
短期牺牲，长期双赢 张忠谋自序 在不断变动中，把稳企业方向盘前言 全球化时代的经营策略第一部
策略联盟的故事 第一章 活棋对弈，布局全球——从神通到神达 第二章 创造中间商的无穷价值——联
强迈向全球化 第三章 以世界为谷仓——新聚思的诞生 第四章 奇异公司到台湾——神基改写企业命运
第五章 史无前例的并购案——慧智开创第二春 第六章 传统工业新生——两大气体公司联姻 第七章
点“硅”成金——半导体业创造新商机 第八章 敌人变盟友——联成的三赢策略第二部 策略联盟的哲
学 第九章 什么是策略？
第十章 策略联盟成败的关键 第十一章 谈判之道 第十二章 合作的艺术 第十三章 策略联盟与企业改
造 第十四章 新时代的并购第三部分 如何管理全球化企业 第十五章 财务管理六字诀——BEPaid 第
十六章 N次元网络组织 第十七章 国际化人才的物质与条件 结语 把“人的价值”放第一位 附录 联华
神通集团大事记 作者小传 从合作中创造双赢

<<棋局双赢>>

章节摘录

插图

<<棋局双赢>>

媒体关注与评论

书评2002年，新聚思（SYNNEX）稳居全球第3大通路商，联强国际名列美国《商业周刊》全球信息业百大第4大，神达电脑跻身《福布斯》杂志全球500强企业之列。

苗丰强活用策略联盟，带领神达从一家小代理商，茁壮成长为年营业额3000亿（台币）的全球性大集团。

联华神通集团董事长苗丰强告诉你：竞争，并不可怕，成功，要有策略……

<<棋局双赢>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>