

<<赢家兵法>>

图书基本信息

书名：<<赢家兵法>>

13位ISBN编号：9787806817643

10位ISBN编号：7806817646

出版时间：2005-11

出版时间：上海社科院社出版

作者：（美）卡维尔，（美）贝加拉 著，张竹敏 等译

页数：209

译者：张竹敏

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<赢家兵法>>

内容概要

这《赢家兵法：前克林顿总统顾问讲述人生竞争的韬略》不会马上改变你的人生。如果你购买《赢家兵法：前克林顿总统顾问讲述人生竞争的韬略》并阅读这《赢家兵法：前克林顿总统顾问讲述人生竞争的韬略》，你不会马上挣得一百万美元——至少不是因为你马上购买了《赢家兵法：前克林顿总统顾问讲述人生竞争的韬略》的缘故。

《赢家兵法：前克林顿总统顾问讲述人生竞争的韬略》不是《圣经·新约》，不是《死者书》，不是《塔木德经》，也不是《古兰经》。

购买这《赢家兵法：前克林顿总统顾问讲述人生竞争的韬略》不会马上使《今日》节目对你作一小时的专访，也不会使异性突然发现你魅力四射，不可抵挡。

你从《赢家兵法：前克林顿总统顾问讲述人生竞争的韬略》中将得到的是：如何在人生竞争中争当赢家的有效而正确的韬略。

你将学到争当赢家的手段和策略，这些手段和策略是经受了真刀真枪实战考验的，是经受了白热化政治斗争的熔炉考验的。

<<赢家兵法>>

作者简介

詹姆斯·卡维尔曾许许多多主持政治竞选活动，次数之多，业内无人能望其项背。著有四本畅销书：《一切都是公正的》（与玛丽·马增琳合著）、《我们是正确的，他们是错误的》、《政治活动的内幕》、《忠心耿耿：忠诚的事例》。

保罗·贝加拉在克林顿执政期间一直担任总统顾问。他是1992年帮助克林顿·戈尔进行竞选活动的高级政治战略家，一直在美国和国外从事政治竞选活动。他还是著名的政治评论家和乔治城大学研究公共政策与管理的教授。

著有畅销书：“我们的儿童都在学习吗？”：对乔治·W.布什不利的事例》。

<<赢家兵法>>

书籍目录

志谢引言第一篇 不认输，永不认输第二篇 奉承恭维第三篇 踢屁股第四篇 抢占制高点第五篇 战略与战术第六篇 开诚布公第七篇 教你与人沟通第八篇 埋头苦干第九篇 化腐朽为神奇第十篇 老兄，脑筋灵活点第十一篇 走出困境第十二篇 赢家之道结论作者介绍

<<赢家兵法>>

章节摘录

面对这些失败，林肯并没有灰心丧气，而是顽强不屈，坚持战斗。他又败于哈珀斯渡口和羊倭镇(此后他撤了自己的将军之职)。然后，在新的将军的指挥下，林肯还是输掉了第一次弗雷德里克堡之战。而且，这一连串的失败还只是战争头两年的一部分。

对于这种情况，林肯也不免感到沮丧。

在战争期间，他的儿子威利死了，他的妻子也成了你死我活的政治攻击的对象，因她据传大肆挥霍搞豪华排场(包括购买一张高级的床，该床至今仍放在白宫林肯的卧室里)。

但是，尽管遭到了所有这些失败，林肯最终还是取得了胜利。

得克萨斯州出色的流行歌曲作家金基·弗里德曼曾用柔和的颤音唱道：“再也不会会有像耶稣那样的犹太人了。

”同样，我们可以说，再也不会会有像林肯那样的政治家了。

斯人永逝，但他那百折不挠、坚忍不拔的精神永远值得发扬。

我们可以这样夸口说，你随便向我们举出一个成功的人物，我们都可以指出他曾遭受过的种种失败。

本书两位作者虽然获得了成功，但我们干政治参谋这一行有好多年遭到了一连串的失败。

鉴于自己是一个无力雇人开业的穷律师，詹姆斯决定从政，在路易斯安那开始了其担任政治顾问的生涯。

詹姆斯就这样干起了政治顾问这一行，并且遭遇了一连串的失败。

在路易斯安那一事无成，之后詹姆斯受雇于迪克·戴维斯，帮助他竞选弗吉尼亚州的参议员。

<<赢家兵法>>

媒体关注与评论

即使马基雅弗里和孙子再生，他们作为政治战略家提出的谋略至多也不过与詹姆斯·卡维尔和保罗·贝加拉大同小异而已。

我之所以请他们俩当顾问，是因为其才识谋略，无人能出其右。

——美国前总统比尔·克林顿 不论是对民主党还是对共和党来说，不论是在政治舞台还是在商业战场上，好的谋略就是好的谋略。

詹姆斯·卡维尔和保罗·贝加拉合写的这本书很有见地，集中了很多好的谋略。

——众议院前议长纽特·金里奇 卡维尔让我为此书写个短评。
他与我素未谋面而屈尊有

<<赢家兵法>>

编辑推荐

即使马基雅弗里和孙子再生，他们作为政治战略家提出的谋略到多也不过与詹姆斯·卡维尔和保罗·贝加拉大同小异而已。

我之所以请他们俩当顾问，是因为其才识谋略，无人能出其右。

——美国前总统比尔·克林顿 不论是对民主党还是对共和党来说，不论是在政治舞台还是在商业战场上，好的谋略就是好的谋略。

詹姆斯·卡维尔和保罗·贝加拉合写的这本书很有见地，集中了很多好的谋略。

——众议院前议长纽特·金里奇 卡维尔让我为此写个短评。

他与我素未谋面而屈尊有求于我。

我开始阅读原稿（我打算浏览一遍——结果我逐字逐句地读完了它，还错过了好几个星期天的全国橄榄球联盟比赛）。

我喜欢这本书。

我打算零买50本，送给我的CEO朋友们。

这本书里有真正的智慧——远远胜过一大堆老生常谈的自助类废话。

这本书适用于商业竞争吗？

百分之百适用。

毕竟，各行各业都有一本难念的经，就是说，手腕要强硬。

妙极了！

——汤姆·彼特《追求卓越》的作者

<<赢家兵法>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>