

<<你不可不塑造的性格>>

图书基本信息

书名：<<你不可不塑造的性格>>

13位ISBN编号：9787806875056

10位ISBN编号：7806875050

出版时间：2007-9

出版时间：白山出版社

作者：杨丽丽

页数：252

字数：220000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<你不可不塑造的性格>>

### 前言

一天，一个牧师正在准备讲道的稿子，他的小儿子却在一边吵闹不休。牧师无奈，便随手拾起一本旧杂志，把夹在里面的一幅世界地图扯成碎片，丢在地上，说道：“儿子，如果你能拼好这张地图，我就奖励你。”

牧师以为拼好这张地图会使儿子花费上午的大部分时间，他也可以更安心地准备自己的稿子。但是没过10分钟，儿子便来敲他的房门。牧师看到儿子手里拿着拼好的地图，感到十分惊奇：“孩子，你是怎么拼好的？”

儿子说：“这很容易，在地图的另一面有一个人的照片，我只要把这个人的照片拼到一起，然后把他翻过来，地图也就拼好了。我想如果这个人是正确的，那么，这个世界也就是正确的。”

牧师奖励了儿子5角钱，满意地说：“你让我想到了明天讲道的题目：如果一个人是正确的，他的世界也就会是正确的。”

所谓“一个人是正确的”，除了正确的人生观和世界观，还包括人的良好性格。英国著名文豪狄更斯曾经说过：一种健全的性格，比一百种智慧都更有力量。这句不朽的名言告诉我们一个真理：有什么样的性格就会有什么样的人生。如果一个人的性格是健康的，那么他的人生也会是快乐的、幸福的；如果一个人的性格是病态的，那么他的人生也会是痛苦的、忧伤的。如果一个人想改变命运、创造辉煌，就必须改变自己的不良性格，培养健康的、有利的性格。

一个人的性格特征将决定着其健康状况、交际关系、职业选取、管理好坏、婚姻选择、事业成败等等，从而根本性地决定着其一生的命运。如果将一个人比作一栋大厦，那么性格就是大厦的钢筋骨架，而知识和学问等则是充斥于骨架中的混凝土。钢筋骨架决定着大厦能建多高，建多壮，是高耸入云的摩天大楼还是低矮的简易楼房；性格决定着你的的一生是悲剧连连、平平庸庸还是建功立业、让人敬仰。

“武圣”关羽，一生骁勇善战，却因刚愎自用，败走麦城，被俘而亡。青年诗人顾城性格孤僻，心地狭窄，后来发展到畸形、扭曲、精神崩溃，最后他杀妻灭子后自戕其身，制造了一个惨绝人寰的悲剧。生活中因不良性格而造成的悲剧屡见不鲜，而因良好性格带来的成就也是不胜枚举。英国女首相撒切尔夫人，因其性格刚毅、坚韧敢为成为政坛“铁娘子”。企业界的明星人物杰克-韦尔奇，因其敢想敢为、开创进取，使通用电气公司创造了不平凡的业绩，成为“美国最受推崇的公司”，而其本人也获得了“全球第一CEO”的美誉。

如此来看，性格对人生的影响的确十分重大。正像一位哲人所说的：“播种行为，收获习惯；播种习惯，收获性格；播种性格，收获命运。”一个人的性格有其先天的因素，但并非不可改变，后天的培养对性格的形成也是非常重要的。我们每个人只有通过塑造和优化自己良好的性格，才能不断地扬弃性格弱点，才能不断地超越自我，从而改变自己的命运，赢得人生美好的未来。

本书正是一本帮助你塑造良好性格的指导书，书中首先对性格的内涵以及对人生的影响作了全面的阐述，然后，列举了有益于个人发展的十六种性格特质，用事理结合的方式，将其各种表现生动地展示出来，并给我们指出了努力塑造的方向。希望读者真正能从此书中受益匪浅，真正能役使自己的性格，创造属于自己的幸福人生。

## <<你不可不塑造的性格>>

### 内容概要

英国著名豪狄更斯曾说过：“一种健全的性格，比一百种智慧都有力量。”是的，有什么样的性格，就会有什么样的人生，无数的事实都证明了这一点。一个人的性格决定了他以各种事物的不同态度，最后得出不同的结果，从而产生不同的人生境遇。

性格是一种力量，更是一种资产。

成功与失败无一不与性格有绝对密切的关联。

培养良好的性格，把握性格系统中的亮色，是成功的必要准备。

完善了你的性格，也就塑造了你的成功之路；把握了性格，也就把握了成功。

所以，请相信性格的力量。

相信性格是可以改变生活和命运的力量。

相信会计核算决定着你的事业前程与生活质量。

相信培养良好性格将使你受益终生。

本书正是一本帮助你塑造良好性格的指导书，书中首先对性格的内涵以及对人生的影响作了全面的阐述，然后，列举了有益于个人发展的十六种性格特质，用事理结合的方式，将其各种表现生动地展示出来，并给我们指出了努力塑造塑造的方向。

希望读者真正能从此书中受益匪浅，真正能役使自己的的性格，创造属于自己的幸福人生。

## <<你不可不塑造的性格>>

### 书籍目录

你不可不知的性格 性格探秘 性格的内涵 性格决定健康 性格决定交际 性格决定职业 性格决定管理 性格决定婚姻 性格决定命运自信型性格令你力量无穷 自信是人生不竭的动力 要有积极的自我意识 自信的人首先要认识自己 信心可来自于暗示 别把自信变成自负自制型性格令你三思而行 自制是成大事不可缺少的素质 张扬个性要有度 急躁地对待不如低调地处理 适可而止才能保住人的根本 做驾驭情绪的高手善思型性格令你柳暗花明 善思多谋易成功 做一个思想独立的人 让你的思维巧妙地转个弯 经验必须活学活用 观察思索求得真知 理性思考莫猜疑求新型性格令你机会更多 创新是幸福 不要流于平庸 创新意识需要培养 创新并非是高不可攀的事情 用逆向思维打破常规学习型性格令你储备充足 活着就要不停地学习 读书完美你的人生 善读书者不易输 打破学校与社会的知识界限 勤奋会带来收获 充分利用你的时间理智型性格令你更加成熟果断型性格令你行事干练行动型性格令你接近成功豪爽型性格令你大气灵秀坚韧型性格令你不易屈服刚毅型性格令你勇敢无畏社交型性格令你人脉融通沉静型性格令你稳重宽厚快乐型性格令你远离忧愁宽容型性格令你备受崇敬韬略型性格令你智慧无穷性格测试

## &lt;&lt;你不可不塑造的性格&gt;&gt;

## 章节摘录

性格决定职业 鲁国大夫季康子向孔子打听他几个得意门生的才干，孔子一一作答。季康子问有军事才能的子路可否从政。

孔子说，子路个性相当果敢，可为统御之帅；如果从政，恐怕不太合适，因为他过刚易折。

季康子又问请子贡出来做官好不好。

孔子说不行，因子贡太通达，把事情看得太清楚，功名利禄全不在眼下，如果从政，也许会是非太明而不妥当。

季康子又问冉求是否可以从政。

孔子说，冉求是个才子、文学家，名士气太浓，也不适合从政。

孔子这样的先哲圣人，也非常重视性格在一个人成就事业中的重要作用。

导致事业成功的因素很多，包括职业的选择、受教育的程度、个人综合能力以及个人的性格等。

而在各种因素之中，个人性格和职业选择又是最基本的因素。

性格不同，做出的职业选择不同，取得的成绩不同，因此成功的概率也不同。

不同性格的人所选择的职业不同，性格能让你在一种职业环境中获得成功，但在另一种职业环境中却大受挫折。

性格是一个复杂、动态的混合体，由遗传、后天累积的经验、与周围环境的相互作用以及有意识和潜意识构成。

每个人的性格中都有一些恒定的偏好，无论时间如何流逝，它们都保持着本质的稳定。

性格偏好，就像一个人的左右手。

我们每天都要使用自己的两只手，但出于本能，一定偏好使用其中的一只，因为它能更自如、更充分地发挥它的功能。

当然，我们也可以不用很擅长书写的那只手写字，但会感到别扭、费力，而且写出来的字也不如另外一只手写的字，因此性格偏好就意味着我们以某种方式做事的天生爱好。

如果你发现自己处在不适宜的管理职位上或者认为某个职业不适合自己，通常是因为职位角色的要求和你的个性偏好不相匹配。

为了有效行使职能或做好这份工作，我们常常需要改变自己已定型的性格定位，这便带来焦虑和紧张。

举例说，一个内向的人需要在一个大型演讲会上发表演说或者一个急脾气的人要扮演关系协调者的角色，这会让他们感到紧张或将工作搞砸。

由于性格偏好与职业角色的要求不协调，个人潜能便不能有效发挥，工作表现自然不如意。

由此看来，你的性格决定了你该干什么。

如果把一句比喻用在性格与职业上，则性格是脚，职业是鞋。

合脚的鞋子能使你行走起来轻松自如，健步如飞；而不合脚的鞋子再漂亮也会夹脚，更可怕的是，它不仅会使你走起路来别扭难受，甚至还会磨破你的脚。

穿着不合脚的鞋子，你就可能会与成功失之交臂，就可能在人生的跑道上与冠军擦肩而过。

如果你能认识自己的性格，并力图使之和职业角色的要求相互匹配起来，那么你一定能在工作中保持和加强你的优势，控制和减少你的劣势，职业表现肯定强于别人！

如果你想取得职业的成功，首先要理解、认清自己的性格；其次是明确在哪种环境下工作，最大限度地发挥自己的个性优势。

夏远原来是位出色的销售经理，他具有随和、易与人交往、工作努力等特点。

由于工作表现出众，他被公司提升为高级营销经理，每天面对的工作也从原来的销售队伍管理、客户拜访转变为区域数据分析、市场调研计划和广告促销活动策划等。

同事和朋友很羡慕夏远的新职位，但他却感到新工作非常枯燥，宁愿走访客户。

出现这种情况，显然是公司和夏远都没能弄清销售人员和营销经理是两种截然不同的职业，角色对性格的要求存在着很大的差异。

从专业角度而言，营销经理的任务是从公司长远的营销战略出发，寻找、确定市场机会，制定营

## <<你不可不塑造的性格>>

销策略、规划和组织新产品或服务上市，确保销售活动达到预定的目标；而销售人员则是负责实施新产品进入市场和促进、维持销售活动。

因此，营销经理大多具有以数据为导向的性格偏好，擅长规划远景蓝图，善于洞悉客户需求与行为间的关系，但销售人员的缺点是短期行为多，无整体战略性和缺乏整体分析能力。

尽管相当部分的营销人员来自于销售队伍，但不是所有的销售人员都能胜任营销经理的职业角色。

在上面的这个故事中，如果你是夏远，你会怎么办呢？

也就是说，当你的性格与职业相冲突时，你想改变的是你的职业还是性格？

几乎人人都懂得绝不能削足适履这一道理，我们肯定是去寻找适合自己性格的职业。

然而，遗憾的是为了职业而改变性格的人却比比皆是。

职业这双鞋难道就真的需要用改变性格的巨大代价来适应吗？

这是典型的本末倒置。

这一日常生活中再简单不过的道理，为什么我们有些人却要花上几年，甚至是几十年的时间才能真正领悟到呢？

要知道，如果一个人的职业与自己性格特点相符合，那么枯燥的工作也会变得丰富多彩，趣味无穷，就会产生工作动力。

如果一个人的性格与职业不吻合，那么这个人的工作就始终是被动的。

可以说，一个人的职业是否与自己的性格特点吻合，直接关系到人生事业的成败。

一般来说，性格外向，反应迅速灵活，情绪丰富易兴奋的人，极易适应环境，但注意力不稳定，兴趣易转移。

他们不适宜从事机械性的工作和要求细致的工作。

如打字员、校对员、检查员、化验员、数据登记人员、文字排版人员、机要秘书等。

一个十分内向，反应速度慢，相对刻板而不灵活，情感细腻，做事谨慎小心，观察力敏锐，善于觉察别人不易察觉的细小事物，容易感到疲劳的人，管理、导游、外交、公安、军官等职业就不适合于他们。

简而言之，外向强烈的人，在需要手部动作灵活、语言反应迅速、判断迅速果断的工作岗位上，比内向的人更具有相对的优势，而在需要精细、认真、持久的工作岗位上，性格内向又更合适一些。

总之，你的性格与你的职业是息息相关的，聪明的人会使自己的职业与性格找到一个完美的结合点。

<<你不可不塑造的性格>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>