

## <<人性的弱点全集>>

### 图书基本信息

书名：<<人性的弱点全集>>

13位ISBN编号：9787806885574

10位ISBN编号：7806885579

出版时间：2010-5

出版时间：天津社会科学院出版社

作者：戴尔.卡耐基

页数：497

译者：易枫

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<人性的弱点全集>>

### 内容概要

接受卡耐基教育的有社会各界人士，其中不乏商界巨擘、军政要员。甚至包括几位美国总统。

卡耐基在实践基础上撰写而成的著作，是人类历史上最畅销的成功励志经典。他的主要代表作有《人性的弱点全集》、《人性的优点全集》、《语言的突破全集》等。这些书出版后，立即风靡全世界，被誉为“人类出版史上的奇迹”。

本书汇集了卡耐基的思想精华和最激励人心的内容，是作者最成功的励志经典荟萃，出版后立即获得了广大读者的热烈欢迎。

只要不断研读本书，相信你也可以发掘自己的无穷潜力，创造辉煌的人生。

## <<人性的弱点全集>>

### 作者简介

戴尔·卡耐基，世界著名成功励志大师，美国“成人教育之父”。

20世纪早期，美国经济陷入萧条，战争和贫困导致人们失去了对美好生活的愿望，而卡耐基独辟蹊径地开创了一套融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的教育方式，运用社会学和心理学知识，对人性进行了深刻的探讨和分析。

卡耐基成人教育课堂上讲述的许多普通人通过奋斗获得成功的真实故事，激励了无数陷入迷茫和困境的人，帮助他们重新找到了自己的人生，过上了快乐的生活。

## <<人性的弱点全集>>

### 书籍目录

人性的弱点 本书将帮你达到的八项技能 本书的形成,为什么是由戴尔·卡耐基写成的 从本书获得最大教益的九条建议 第一篇 人际交往的基本技巧 第1章 要想采蜜,就不要踢翻蜂果 第2章 与人交往的秘诀 第3章 激发他人的强烈需求 第二篇 让别人喜欢你的6种方法 第4章 这样做你就会到处受欢迎 第5章 产生良好印象的简单方法 第6章 牢记他人的名字 第7章 如何成为优秀的谈话家 第8章 如何让虽人对你感兴趣 第9章 如何使人马上喜欢你 第三篇 如何赢得别人的赞同 第10章 你赢不了争论 第11章 如何避免树敌招怨 第12章 勇于承认自己的错误 第13章 一切从友善开始 第14章 苏格拉底的秘诀 第15章 处理抱怨的灵丹妙药 第16章 如何赢得合作 第17章 从对方的立场看问题 第18章 每个人都需要的东西 第19章 激发高尚的动机 第20章 戏剧化地表达你的意见 第21章 提出有意义的挑战 第四篇 领导艺术:如何改变他人而不招致反感或怨恨 第五篇 创造奇迹的信 第六篇 使你的家庭生活更幸福人性的优点

## <<人性的弱点全集>>

### 章节摘录

‘从这些经验中我能获得什么教训？

’ “我常常发现,这种每周的自我反省让我很不愉快。

我对自己的错误常常感到痛心。

但是几年之后,这些错误也就不怎么出现了。

现在,有时我在这种自省之后,会感到极大的宽慰。

这样长期坚持下来,这种自我分析、自我教育的方法,比我所试用过的任何方法都更有效。

“这种方法帮助我增强了决断能力——对我的为人处世也有很大的帮助。

我非常乐意推荐这种方法。

” 为什么不用类似的方法,来检验你是如何应用本书所介绍的原则的？

如果你这样做,就会有两种效果： 第一,你将会发现,自己所接受的是一种有趣而宝贵的教育。

第二,你将会发现,自己的为人处世能力将大大提高。

9.你将会发现,本书最后有几页白纸,你可以写下运用这些原则所取得的成果。

注意将姓名、日期和结果写清楚。

这样将会激励你更加努力。

当你在多年之后再翻看这些时。

将会觉得其乐无穷！

为了从本书获得最大教益： a.培养一种深刻而强烈的、掌握为人处世原则的欲望。

b.在阅读下一章之前,将前面的章节读两遍。

c.阅读的时候,要经常停下来问自己,如何才能运用各项建议。

d.在每个重要的观点旁边做记号。

<<人性的弱点全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>