

<<创业者圣经>>

图书基本信息

书名：<<创业者圣经>>

13位ISBN编号：9787806886786

10位ISBN编号：7806886788

出版时间：2011-7

出版时间：天津社会科学院出版社

作者：赛斯·高汀

页数：248

译者：毛心宇,徐屹然

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<创业者圣经>>

### 前言

引言 在这个国度，任何人都无权干涉他人的工作。

换句话说，每一个人，都有权选择自己创业。

请静静地想一秒钟。

无需任何授权，也无需任何政府的许可，如果你找到了一些具有销售价值的东西，就可以创建自己的公司，开始自己的事业了。

这是一个伟大的国家，不是吗？

这是一本教你如何在拥有少量资金的情况下，实现自己梦想的书。

在这本书中，将会完成超乎你想象的东西：通过向他人提供产品和服务，你将会寻找到能赚很多钱的机会，从而开创一项伟大的事业，创立一种美妙的生活方式。

在通常情况下，每一个创业者都没有太多起步资金，但是他们拥有很多创业的灵感和不怕吃苦的精神。

迈开创业的脚步，他们将汗水化为事业的生存和繁荣，他们为客户提供增值服务，为自己的员工赢得丰厚的薪水，从而博得人们的满意。

创业者建立起自己的王国，并且使其变得越来越好。

事实上，每一项事业--从IBM到当地任何一家小企业，都是从创业开始的，通常其创始人都是并不聪明、没有很多资金、没有更多人际关系的普通人。

也许，他们在创业时可能还没有你现在对自己憧憬得多。

决心成为一名创业者是一种对自由的向往。

自己作出决定，自己为客户作出解答，在大千世界中寻找到属于自己的一角，并且努力去经营它，使其成为自己生长的土壤。

对许多企业家而言，重新找回当年创业时的精力和兴奋是非常难实现的目标。

虽然一无所有，对前途却毫不畏惧，不顾众人批判的眼光，从零开始的勇气，是你一生中只能拥有一次的东西。

我就是这样度过的。

1986年，我创立了自己的第一家公司。

今天，我拥有40多位员工，我们公司今年的收入将会达到500万美元。

在这条路上，我的风险投资收入约为400万美元。

所以，我知道这个过程的另一面意味着什么。

我曾经多次和银行家、商业计划、保险公司的核心人员、各种各样的晚宴打过交道，仅仅是为了节省那微薄的几美元而已。

不管你是否相信，通常情况下创业都会获得比较好的结果。

创业者会一直专注于制订的日程计划。

如果你能合适地安排自己的商业结构，你便会赚更多的钱财。

我不会推荐其他开始创业的方法。

创业教给企业家的是以金钱为主导的创业论中所学不到的东西。

它迫使你必须充满创造力，坚忍不拔而且要极富智慧。

更重要的是，它会迫使你主动倾听市场，而不是你自以为是地告诉市场你想象它需要什么。

这个世界处处被商机所充斥，有人为了寻找巨大的商机，不惜投入500万、1000万，甚至1亿美元。

在本书中，我将分析众多启动资金不足一年支出的公司，它们中的大多数都是家喻户晓的。

但是创业绝对不只是关于如何建立能够获取高额利润的公司，更多情况下，它是关于如何建立规模不大却能赢得利润的小公司。

一个好生计、一种好生活方式，且能够很好地支配自己的生活，这是所有这本书的读者的美好梦想。

在本书中，你可以获得数以百计开创自己商业版图的企业家的建议。

你可以找到关于市场、销售、财务、生产、定位、公共关系、招聘以及权益的内容，也可以找到如何

## <<创业者圣经>>

在你的余生寻找金钱和生活平衡的答案。

如果非要给本书制定一个目标的话，那就是：让你明白如果我们能够做到，那么你也一定能行。最糟糕的事情不是失败，而是在一开始的时候就不敢去尝试。

## <<创业者圣经>>

### 内容概要

赛斯·高汀为所有白手起家梦想创业的人们写了一本入门圣经。不论你是希望通过创业在商界大展宏图，还是想把创业当作一种生存手段和方式，这本书都大有裨益。

高汀将教你看清自己的优势和劣势，告诫你放弃那些不切实际的危险幻想，并绘声绘色的传授给你有关商业模式、销售技巧、广告宣传、财务规划等方面的知识。

高汀本人就是一个非常成功的白手起家的创业者，他在本书中详细讲述了自己从几乎一无所有到拥有价值数百万美元的神奇经历；同时，还汇集了95家不同公司在创业之初的经验或者教训。

本书不是向你灌输商业理论，也不仅仅是讲成功故事，句句都是经验之谈，不愧为所有创业者的必备“圣经”。

## <<创业者圣经>>

### 作者简介

赛斯·高汀 (Seth Godin)

美国著名管理与营销类畅销书作家，毕业于斯坦福商学院。

前雅虎营销副总裁，后从事著述和演讲事业。

被誉为是当今观察力最敏锐、观点最犀利的营销大师，被《商业周刊》评价为“信息时代终极企业家”。

已出版的著作有：《紫牛——从默默无闻到与众不同》、《《营销人都是大骗子》、《喷嚏营销》、《做不可替代的人》等。

## <<创业者圣经>>

### 书籍目录

致谢  
引言  
第一章 欢迎来到创业者的世界  
创业者宣言  
什么东西是大公司拥有而你没有的  
第二章 开始创业  
在开始的时候走对路  
便宜没好货  
做一名创业者还是自由职业者  
跟着钱走  
只有你才是你自己  
不要在刮胡子的时候创业  
如何聪明地创业  
做正确的事的纯粹快乐  
行动重于策划  
第三章 财务规划  
关于财务报表  
持续得分  
最后一件事  
如果有了收入，你就几乎成功了  
第四章 成功创业的9条秘诀  
秘诀1：找到那些不太关注现金的人  
秘诀2：活着就是成功  
秘诀3：成功将带来更多成功  
秘诀4：每3个月回顾一次自己的目标和商业计划  
秘诀5：与赢家合作  
秘诀6：小心选择合伙人  
秘诀7：做广告是一种投资  
秘诀8：寻找行业顾问  
秘诀9：学习为河马清理牙齿的小鸟  
第五章 成为专家  
名片和其他能够给人留下印象的东西  
房租  
你的员工  
价格：生意的窍门  
先评估，后出价  
跟富人做生意不比跟穷人做生意更难  
客户的价值是什么  
律师  
在律师身上投入尽量少的资金和精力  
合伙制  
按需购买法律服务  
第六章 交易的工具  
当你销售的时候可能听到的10大谎言  
与客户更好地相处的10大原则

## <<创业者圣经>>

人们不选择你的3个理由

关于电脑, 你最需要知道的5件事情

每个创业者都需要的4份文档

第七章 给创业者的10大箴言

箴言1: 勇敢一点

箴言2: 节省一点

箴言3: 享受过程

箴言4: 眼见不一定为实

箴言5: 养成好习惯

箴言6: 分析错误

箴言7: 寻找专家的帮助

箴言8: 写下你的规划

箴言9: 为你的时间收钱

箴言10: 记住你来自哪里

第八章 个人生存

时间、金钱和道德标准

国税局

现金流

快速和无畏

你的座右铭

第九章 创业之外

## <<创业者圣经>>

### 章节摘录

创业者宣言 将下面的句子贴在浴室的镜子上，并且在每晚睡觉前大声朗读。

· 我是一个创业者。

我很主动，我有自己独到的见解和勇气，我没有很多钱。

我一定能够成功，因为我的努力和专注能够击败一切很强大或者资金雄厚的竞争者。

我无所畏惧。

我只关注于我事业的扩张——而不是政治、职业进步或者其他无用的、令我分心的事情。

· 我将会把我所有的技能变成我公司的每一个重要的部分，我更加意识到聘用专业人才才是成功的秘诀。

我将会成为一个充满热情、有才能的技术使用者，以此来保存我最宝贵的两项资产：时间和金钱。

· 我的秘密武器是，我知道如何更好地与政府部门处理好关系。

我会使自己比其他任何公司更加快速和敏捷。

· 我拥有激光束般的力量。

有些事情会企图遮盖我的光芒，但是我决不会动摇，不会偏离我原来的目标和计划，除非我决定改变它，而且我知道计划并非一成不变。

· 我将为此付出长期的努力。

创业使我永远不会成为一个机会主义者，创业是对我的品牌和未来的一种投资。

生存就是胜利，每一天我都在更加接近成功。

· 我保证我比其他任何人更了解我的领域。

我会不断地阅读、学习并且传授这些知识给他人。

我最大的资产是我能够通过我的努力为客户提供增值服务。

· 我认识到当自己处于优势时期时对他人好，远比自己处于劣势时对他人好要更有用。

我会尽量真诚地对待一切，并且不会利用我无所畏惧的创业者身份去获得不公平的优势条件。

我会时刻将名誉挂在身边，无论我走向何处，我会每天对其进行投资，并尽力保护我的名誉。

· 我是一个新手。

我知道他人在坚定不移地帮助我成功，我对他们对我提供的帮助非常感谢。

同时我也明白帮助他人的力量。

在我力所能及之时，我会毫不保留地向他人提供同样的帮助。

· 我一无所所有，所以不害怕失去——这也正是我最重要的优势。

· 我是一个销售人员。

总有一天，我的收入会来源于销售，而且这些销售不依靠其他任何使者或销售代表，只能由我来实现。

我会想他人所想，供他人所需，以此来实现我的销售。

· 我是一个游击营销者。

我会一贯、持久地为自己和自己经营的事业而不断投资。

· 我会权衡我的所作所为，不会对自己或配偶撒谎。

我会为自己制定严格的财务目标，并且诚实地审视自己的行为表现。

我会制订严格的时间和金钱计划，并且保证不会逾越计划的规定。

· 最重要的是，我将谨记过程才是最好的回报。

我将每天在学习中学会成长的快乐。

.....



## <<创业者圣经>>

### 编辑推荐

《紫牛》、《部落》作者，世界著名管理咨询专家赛斯·高汀畅销10年经典之作。

作者赛斯·高汀被美国权威杂志《商业周刊》称为“信息时代终极企业家”，在IT界很有号召力

。本书特别适合IT创业人士，对其他行业同样有用。

关于商业模式、销售技巧、企业管理、财务规划最基础最易懂的知识传授。

不必读MBA你也可以像职业CEO一样管好自己的公司。

<<创业者圣经>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>