

<<语言的突破全集>>

图书基本信息

书名：<<语言的突破全集>>

13位ISBN编号：9787806898314

10位ISBN编号：780689831X

出版时间：2008-2

出版时间：珠海出版社

作者：戴尔·卡耐基，旋木 著

页数：362

译者：旋木

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<语言的突破全集>>

前言

语言是人们交流的工具，是人类社会文明的重要基石，没有语言人类的前程将是一片黑暗。学好语言，掌握语言知识，形象、准确，生动地使用口语，是一门非常重要的学问。

将口才作为一种敲开成功之门的金砖，则是世界是最伟大的成功学导师戴尔·卡耐基。作为现代成功学教育的开山始祖卡耐基，他在现代成人教育领域开设的第一门成功学课程就是“讲话术”也称“演讲”课。

卡耐基的培训课程首先从培养口才开始，卡耐基把自己的“演讲”课程编辑成书，定名为《语言的突破》，给口才这门艺术，上升到了一个突破人生困境的高度，这都和他自己的经历和成功之路有着非常直接的关系。

卡耐基出生于美国密苏里川的一个农民家庭，1906年，在华伦斯堡的州立师范大学学习时，他的处境非常糟糕，由于家里支付不起上大学的住宿费用，他每天都要在马背上颠簸十几英里的路程，回到家里还要必须干完农活才有时间研习功课，由于贫穷他不能参加学校组织的各项活动，因此在内心深处有着很强的自卑。

后来他母亲发现了这个问题，就建议他参加学校的辩论队。

她意识到，也许辩论和演讲能给儿子带来他所需要的自信和勇气。

正是这件事促成了卡耐基一生的转折。

他经过刻苦努力，一年后，就开始在辩论中屡屡获胜，并且获得了辩论大奖，从此他确信培养一种在大庭广众面前表达思想观点的能力，可以建立一个人应有的自信和勇气，有了这一点，就有能力去做任何事情。

正是因为有了这样的自信，戴尔·卡耐基满怀信心地走进了社会，开始了他毕业后的职业生涯。尽管在工作的过程中，也经常遇到困难和挫折，但经过几年锻炼，很快地成熟起来，并有了一点小小的成绩。

然而，他在工作中看到许多人做事缺乏方法，缺少应有的自信，他觉得自己有能力去帮助他们，而且应该去帮助他们，他想到如果要想开创自己的事业，必须自己去闯，也许这正是一个机会。

于是1912年起，卡耐基就开始试着在纽约的青年会开办了美国教育史上的第一节“演讲”课，引起了很大的反响。

参加的人越来越多，卡耐基也是一次又一次地将授课的地点，从一个地方移到另一个更大的地方。

许多协会组织及民间机构，也纷纷邀请他前往授课，由此，开始了他取得辉煌成就的一生。

如今尽管卡耐基先生离开人世已半个世纪，然而他创办的卡耐基国际培训机构，“卡耐基演讲训练班”遍布全球各地。

他们帮助成千上万的人，树立了自信，走上了成功之道。

他的作品越来越受到广大读者的欢迎和肯定，迄今为止，还不曾有人能超越他。

据此我们相信《语言的突破全集》的出版，一定会得到读者的肯定。

无数推销员因为运用了这些原则，使他们的销售业绩迅速上升。

屡次参加课程训练的妻子们说，自从他们的丈夫受了这样的训练后，自己的家庭比以前更快乐了。

一位手下有340个员工的老板参加了这一训练课程。

多年来，他曾没有限制或顾虑地指使、批评、指责员工。

他不会从口中发出仁慈的称道与鼓励。

在参加了训练课程后，这位老板完全改变了他的的人生观。

他的企业也充满了一种从未有过的忠诚、热忱和团队精神——340位朋友。

克服当众说话的恐惧，对于我们做的一切事情都会有极大的潜移默化的功效。

那些接受这项挑战的人，会发现战胜当众说话的恐惧，已经使他们脱胎换骨，进入了更丰富、更圆满的人生。

在交际中，最困难的是如何开口说第一句话，而这句话必然是整个交际中的关键一步。

在口语交谈中，不管你多么聪颖，才气过人，也难免言语失态和出现意外，使自己陷入难堪的

<<语言的突破全集>>

境地。

这时就应当从容镇定，动用技巧应变的方法，摆脱困境。

<<语言的突破全集>>

内容概要

卡耐基的著作，是从凝结了卡耐基无数心血的讲义、教材中逐步丰富发展而成的。
《语言的突破》是世界上最有效的口才学教程。
阅读本书能让人们克服畏惧、建立自信，更有效地说话，它能让人顺其自然地发挥自己的潜在智慧，在各种场合下发表恰当的谈话，博得赞誉，获得成功。

<<语言的突破全集>>

作者简介

戴尔·卡耐基（1888～1955）是美国心灵自助和成人教育领域最富盛名的导师，拥有全世界最为广大的读者。他所开创的思想体系，深刻影响了几代美国人的生命，是“美国梦”积极精神的内核。卡耐基先生大力提倡人们应该通过对人性的深刻认识，激发出积极和快乐的进取精神，从而发掘自己的最大潜能，改善自己的工作与生活，并最终实现自己的人生价值。

<<语言的突破全集>>

书籍目录

第一章 有益说话的基本法则驾驭你的谈吐自卑要不得自信很重要交谈中的提问技巧说理十三法自然地表达主题套牢对方给对方下套的秘诀学会幽默幽默的作用第二章 沟通的艺术沟通是意见交流人际关系是你的财富沟通的目的行为言语的沟通言语沟通的要领文字沟通第三章 充满魅力的通用语言说话要讲究场合说话要看对象说话的时机与原则讲究说话的策略学会聪明地呼吸旋律起伏的谈吐迷人的口才说话能力与诚实语言善用魅力语言构筑语言磁场第四章 使人折服的处世语言善于使用文明语言表达不同意见的秘诀说服他人的艺术说服别人的高招一切从对方观点出发把握说服的三要素抓住被说服者的心理增强你的说服力说“好”话的技巧第五章 打动人心的交际语言社交的礼貌言谈的细节电话交谈的学问商务中的交谈技巧不可滥用恭维的话一见如故谈话术推销语言的要素和谐家庭对话术第六章 巧妙的控制批评批评四要素控制谈话的方法要学会拒绝控制对方的策略把批评作为一种忠告批评不要太过分第七章 必备的语言技巧掌握“曲”的说话技巧掌握“直”的说话技巧掌握说话的“深”与“浅”掌握说话的“轻”与“重”掌握遣词用句的技巧第八章 致胜的谈判技巧给你几个谈判的忠告避免争吵乃上上之策谈判可用这几招心急吃不了热豆腐参照背景定谋略第九章 成功的演讲方略确定演讲的主题配合听众态势语的意义与特点态势语的运用引起听众的共鸣成功演讲的要素即兴演讲应用

<<语言的突破全集>>

章节摘录

幽默有着以机智渡过难关的力量。

不管对方如何生气，一旦触到幽默，就会忘记不快的过去。

笑是一种外在形式。

如果我们的语言是内容，那么幽默该是衬托内容的形式了。

这一形式可弥补内容的缺点，并把内容引向深入。

卡尔拉尔曾经就“争论”有过精辟的观点：“真实的幽默与其说源自头脑，不如说发乎内心。切不要做言辞的奴隶。

当你和别人争论时发火，那这争论就变成了你为自己辩解的无谓的争吵。

”他指出，在发生争吵时，应最大限度地利用微笑的力量，弱化争吵的要素。

(2) 重复失误也会被人视为幽默 有个年轻人尿急，闯进公厕，却没有看见门上的“女”字，连敲都不敲，一把拉开了门。

不料，里面是位漂亮小姐。

年轻人张皇失措，推开门就蹦了出来。

一会，他觉得不妥，又重新拉开门，向那女郎鞠了一躬并说：“对不起了，小姐。

” 这是一个幽默故事的情节。

故事里的年轻人不是失误一次，而是接连失误，但令人忍俊不禁的是他的第二次失误。

女厕所的小姐一开始只是觉得这人不可理喻，感到很生气，但见到那个年轻人接连失误，也只好大声笑了起来。

仅一次失误，有时会毁了整个人生，正是“一失足成千古恨”。

即使那个失误是非常细小，不值一提，但给人的刺激会是非常巨大的。

可是，接连重复同样的失误，即使是铁石心肠的人，也难免会一笑。

因为，一次失误也许是故意的，是出于恶意的。

可同一个人接连犯同样的错误，就会想到他或许是无意的，并无恶意的。

有两个同事。

A因为儿子不成器，气呼呼地上了班，而B却因为儿子考上了大学喜不自胜。

B一上班，没看见A的脸多云转阴，自顾自叫了起来。

“喂，我儿子考上s大法律系了。

” 要知道，s大可是全国数一数二的名牌大学。

B不顾A的反应，还在唠叨着：“怎么样？

你儿子可比我儿子强多了吧？

” A哭笑不得，只好应了一句，“恭喜你，我们还是不要谈了吧。

” A有些生硬地说出这句话，就埋头于自己的业务。

他真想找点理由跟B吵一吵，可还是忍住了。

谁知B君还是不依不饶地说：“喂，我听说你儿子也是学法律的？

我们赌一赌好吗？

看谁的儿子先通过国家考核？

” 听到这儿，A不禁哑然失笑。

他觉得B这个人太好笑了，怎么能哪壶不开提哪壶，偏说别人的伤心事呢？

<<语言的突破全集>>

编辑推荐

将口才作为一种敲开成功之门的金砖，是世界最伟大成功学导师戴尔·卡耐基。作为现代成功学教育的开山始祖卡耐基，他在现代成人教育领域开设的第一门成功学课程就是“讲话术”也称“演讲”课。

卡耐基的培训课程首先从培养口才开始，卡耐基把自己的“演讲”课程编辑成书，定名为《语言的突破》，它将改变你的一生。

像它改变了20世纪世界几代人一样！

读一读《语言的突破全集》吧，同您的口才一样，不要打断他人的谈话。

让他讲完，即使他是在抱怨。

你如果打断他，就是暗示他所说的不值一顾。

演讲者与听众之间建立的和谐关系，是一切成功演说的关键。

与人交谈时，应专心聆听。

不要显出无聊的样子，或露出一副“我早知道了”的表情。

如果他说错了话，也不要当场指正。

等他说完，再提出你的想法，即使你说得不对，他也会很乐意接受指正。

成功的演讲者，必须增加和扩大自己的文字储存量，必须时常让自己的头脑接受文字的洗礼。

<<语言的突破全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>