

<<只有更好>>

图书基本信息

书名：<<只有更好>>

13位ISBN编号：9787806975893

10位ISBN编号：7806975896

出版时间：2005-9

出版时间：海天出版社

作者：托尼·高登

页数：180

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<只有更好>>

内容概要

本书再现了作者由一位普通业务员成长为百万圆桌顶尖会员理事会主席的历程。成功的必胜信念、简单实用的营销技巧已随着世界不同文字广泛传播，激励着成千上万追梦的人得到更好的经验，取得更好的业绩!

<<只有更好>>

作者简介

托尼·高登生于1946年，早年结束一段不甚顺利的学校生涯后，初时从事零售业，22岁时开始从事寿险销售，尽管遭到家人的反对，他还是坚持到底，不惧艰难昂首向前。

他早期在寿险行业中的业绩，一直是在一般业务员的水平之下，他自己也承认前八年都是挣扎过来的，收入仅够糊口。

甚至有一段时间，他之所以留在这个行业里，只是因为找不带其他工作。

突然有一天，他漫长的学徒生涯结束了，他找到了目标、信心以及决心，从而达到了事业的顶峰。

他于1977年获得百万圆桌协会的会员资格，1978年获得该协会顶尖会员的资格；1989年他被邀请担任圆桌协会顶尖会员主席，2001年他成为了圆桌协会第一位来自北美以外地区的主席。

托尼参加寿险协会(不列颠及爱尔兰寿险核保人协会)多年，曾当选该协会1984/85年任期的会长。

托尼笑称自己是一名笨学生，但是一旦学会就永远不会忘记。

他26年以来一直保持着超人的业绩水平。

无论是销售还是管理，托尼相信成功是不简单的机遇。

敬业和良好的习惯是成功的基石。

书籍目录

1 第1章 起点19 第2章 成功的目标32 第3章 工作职责描述37 第4章 财富之轮40 第5章 名字里面有什么48
第6章 嗨!乔治57 第7章 锁定目标客户群63 第8章 面谈技术77 第9章 销售技巧95 第10章 企业家保险110
第11章 水桶理论124 第12章 带着“P”一起工作130 第13章 你所拥有的一切都不属于你136 第14章 死钱
变活钱149 第15章 签约结案161 第16章 抓住关键点170 第17章 进入未知世界175 第18章 成功只是一种选择

<<只有更好>>

媒体关注与评论

书评这是一本重要的读物，其中充满了伟大构想。

托尼·高登是我们这一行里的超级明星之一，他的销售观念既基本，又容易传授，任何人只要采用这些观念，业绩量一定会提高。

Norman G.Levine 托尼发现了成功的主要因素：努力工作、知识，与人沟通的技巧。

他在书里详细列举了如何对这些要素进行有创意的运用。

任何人想要在这一行里卓越超群，本书不可不读。

Lyle L.Blessman

<<只有更好>>

编辑推荐

这是一本重要的读物，其中充满了伟大构想。

托尼·高登是我们这一行里的超级明星之一，他的销售观念既基本，又容易传授，任何人只要采用这些观念，业绩量一定会提高。

NormanG.Levine 托尼发现了成功的主要因素：努力工作、知识，与人沟通的技巧。

他在书里详细列举了如何对这些要素进行有创意的运用。

任何人想要在这一行里卓越超群，本书不可不读。

LyleL.Blessman

<<只有更好>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>