

<<历史中的生存游戏>>

图书基本信息

书名：<<历史中的生存游戏>>

13位ISBN编号：9787806998465

10位ISBN编号：7806998462

出版时间：2007-3

出版时间：哈尔滨

作者：马尔塔沙.葛拉西

页数：285

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<历史中的生存游戏>>

内容概要

本书以17世纪西班牙著名智者巴尔塔沙·葛拉西安的《智慧书》箴言为线索，以古代中外历史中的战争谋略、宫廷政治和江湖骗局等为事例，立足于现代社会人际关系和商业竞争，分析了为人处世、行走社会、功成名就、圆润通达的种种技巧。

剖析近代欧洲宫廷政治和江湖骗术，探讨中国古代历史权势与名利争斗。
用心、斗智、出奇，为达目的而进行的人与人之间的角逐。

这是一场场游戏，一场场关系着国家命运和个人成败的生存游戏。

本书思想精炼、故事生动，读后能从故事中借鉴历史教训，从道理中感悟生存的方略。

<<历史中的生存游戏>>

作者简介

作者：（西班牙）巴尔塔沙·葛拉西安 编译：彭书滩 巴尔塔沙·葛拉西安，1601年出生于西班牙阿拉贡的贝尔蒙特村。

青少年时期，在托雷多与萨拉戈萨修习哲学与文学。

于1619年入耶稣会见习修行，此后50年历任军中神甫、告解神甫、宣教师、教授及行政人员。

他的第一本书足以想象笔法刻画理想领导者的《英雄宝镜》。

之后，他的其他作品接踵而至。

其《智慧书》与马基雅弗利的《君主论》以及孙武的《孙子兵法》齐名，被誉为“人类三大智慧奇书”。

巴尔塔沙·葛拉西安的丰富的人生经验使他显示出了超人的智慧。

<<历史中的生存游戏>>

书籍目录

1 掌控人生主动让人需要而不是感激成功需有所谋获取人们的关注不战而屈人之兵不要轻易表露自己的真实意图为自己造势诡计总是不动声色的掌握,王动精明的骗子总是显得很愚蠢攻心为上要有成熟的判断力利用别人的弱点漠视的态度更高明登高而去其梯善于“攻心”该出手时就出手用诚恳攻陷堡垒善于利用现成的有利条件利用别人获得信息得饶人处且饶人让自己变得高深莫测让别人保住面子用智慧控制别人宰相肚里能撑船了解对方的弱点借助别人的力量要敢于冒险攻其无备,出其不意2 洞悉生存方略择善而交左右逢源而不依附任何人把弱势转化为强势让自己不可替代行众人之事,持自身之思想察言观色,左右逢源转移注意力是一种巧妙的伪装以个性引人注目善于听取别人的建议懂得适可而止成为公众表演人物用心去做每一件事做一个现实主义者关照身边的人创造友谊以牟利少依赖朋友,多利用敌人沉默是金良禽择木而栖打破常规是制胜的法宝学会自我创造善于“狐假虎成”行为一旦确定,魅力就会消失平易近人是获得人心的最好方法把话变个说法说对未来有所预见只养自己需要的鹰让自己神秘学会放弃3 铭记处世要以警惕伪装的诚实莫让“烟幕”迷了眼不要被假象迷惑不为小事所困扰防人之心不可无不要完全让别人满足不要卷进无休止的纠纷中愤怒使你陷入他人制造的旋涡不要局限于前人的成就不要被胜利冲昏头脑滥用夸张的言辞是不明智的不要逞口舌之能争辩不能赢得荣耀星星不可遮掩太阳的光芒勿以鸡蛋碰石头切勿墨守成规不要把自己孤立起来不要和上司争风头谨防嫉妒兼听则明,偏信则暗追逐金钱过犹不及4 驾驭进退规则以退为进先胜而后求战让人信服,而非征服欲擒故纵随机应变,保全自己假装糊涂知己知彼才能进退自如先为不可胜,以待敌之可胜退让是最好的进攻站在竞争势力的中间以静制动“打击牧羊人”规则虚怀若谷,以情动人放长线,钓大鱼重赏之下必有勇夫谨慎与大胆制造假象迷惑对手懂得隐匿与现身退一步,海阔天空给予利益与恳求恩惠凡事三思而后行把荣誉的桂冠戴在刚人头上步步为营,稳扎稳打最好的朋友可能正是最大的敌人软硬兼施,以柔克刚对手也可以利用知人善任胜利时更要谨慎

<<历史中的生存游戏>>

章节摘录

版权页：插图：尽管威廉讨厌俾斯麦，但是他明白自己更需要俾斯麦，因为没有他的帮助，自己的权位就会面临危机。

于是，他任命俾斯麦为宰相。

虽然两个人在政策上有分歧，但并不影响国王对他的重用。

每当俾斯麦威胁要辞去宰相之职时，国王从自身利益考虑，便会让步，这种方法很奏效，可以说，俾斯麦在真正意义上掌握了国家的权力。

当时，很多野心勃勃的青年政客，都希望自己能够在国家政权领域中占有一席之地。

于是，他们把精力倾注在最有权势的人物身上，希望能够以此掌握权力。

而俾斯麦则认为，依附强势是愚蠢的行为，因为强势已经很强大了，他们可能根本就不需要你；而与弱势结盟则更为明智，可以让别人需要你而依附于你，让自己成为他们的主宰力量。

他们不敢离开你，否则将会给自己带来危机，他们的地位就会受到威胁，甚至崩溃。

俾斯麦聪明地攀上了权力的最高峰，他身为国王的左右手，不仅牢牢地掌握了自己的命运，同时也掌控着国家的权力。

意大利的卡曼约拉伯爵1442年受雇于威尼斯城。

当时威尼斯和佛罗伦萨长年交战，矛盾难解难分。

卡曼约拉伯爵是所有首领中最赫赫有功的一位。

一天，伯爵应邀前往威尼斯，接受盛情的款待和崇高的荣誉。

晚上，总督邀请他共进晚餐。

然而他并没有在总督府享受盛宴，而是被带进了大牢——他以莫须有的罪名被控，第二天，在圣马可广场被斩首示众。

还有许多和他一样骁勇善战的将领，损失他一个并不会影响统治者的地位。

在这个世界上，失去一个可以替代的人对于权势者来说，并不会太多的损失。

中国有句成语“兔死狗烹”，意思是说事情成功后，一些曾经有过功勋的人，往往得不到好的报答，因为他们再也不被需要了，迟早都会有新人取而代之。

<<历史中的生存游戏>>

编辑推荐

《历史中的生存游戏》：人生之中，知何时退让为上策、何时进攻是时机.方可圆润通达。

而无视进退规则者只能永远失败，甚至遭逢厄运。

每个人的行为都是在意识的支配下进行的，如果你能用自己的言行打动别人的心，就等于让别人的意识在你的影响下进行。

这样，你想通过对方达到自己的目的也就不是什么难事了。

把握主动权才能成为真正卓越的人，这将使你获得双倍的好处。

在机会均等的条件下，占据主动必然拥有优势。

为人处世要圆而不滑。

很多时候我们按常规方式与人交往，不容易达到我们的目的。

这种情况下，就需要给对方造成一种声势，使其不加防备，从而顺利地达到我们的目的。

袒露之心犹如一封在众人面前摊开的信。

要有潜藏隐秘的城府，巨大的空间和微小的沟壑均可让重要的事沉淀深藏。

含蓄来自于自我控制，能够保持缄默才能取得真正的胜利。

利用别人的喜好，观察他的性格弱点，然后把荣耀的桂冠戴在他的头上，你就可以从他那里得到你想要的。

这是一个双赢的策略，在任何时候都是适用的。

要赢得对方的心，最有效的方法就是尽量以最简单的方式，向他阐明你的行动如何让他受惠。

在中外历史中，为了得到权势，为了驾驭他人，无数人把玩着生存游戏。

他们深谙人性丛林的进退规则，洞悉他人的心灵弱点，从而能够进退自如，将胜券牢牢握于掌中，一举成功。

不同阶层人们的生存妙法职场与江湖中的进退规则。

<<历史中的生存游戏>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>