

<<吕不韦十讲>>

图书基本信息

书名：<<吕不韦十讲>>

13位ISBN编号：9787806999172

10位ISBN编号：7806999175

出版时间：2007-6

出版时间：哈尔滨出版社

作者：周华文

页数：284

字数：185000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<吕不韦十讲>>

### 内容概要

中国历史上的权臣和名相不胜枚举，然而真正能让人记得住名字的又有几人？

吕不韦，这位将商人与政治家两种角色融会贯通的名相、幕后政治的操盘者、显赫与悲剧的结合体，是任何一段中国名臣史都不能忽略的内容。

他为什么要将怀孕的姬妾送给秦国公子异人？

他为什么要组织手下门客，编纂一部融合各家思想的《吕氏春秋》？

他为什么在太后对自己频频示爱的时候，反而退却，向太后推荐了一名恶棍做情人？

他为什么没有在嬴政立足不稳的时候谋朝篡位？

他为什么在实力尚存的时候选择自杀，而不是外逃或者叛乱？

这些问题，是吕不韦一生中最难解的谜，也是最引起后人争论的话题。

要解开这些谜，只有从吕不韦的商人性格与政客作风出发，才能寻找出令人满意的答案。

而这些问题，本书正要从吕不韦的双重身份——政客与商人中进行解析，并揭示出吕不韦在双重身份的困境中无法自拔的悲剧人生。

## &lt;&lt;吕不韦十讲&gt;&gt;

## 书籍目录

第一讲 商人的政治思维 经商：吕不韦的第一桶金 “奇货可居”：商人的政治眼光 追求利益最大化  
第二讲 外来户的政治豪赌 游说与利诱：风险投资的追加服务 商鞅：吕不韦的反面教材 张仪：吕不韦的“精神教父”  
第三讲 商人伦理与官僚帝国精神 儒商：吕不韦的理论导师 政商：权谋中悟得失 贤商：得财有道的清醒者 商与战：中国商业文化的精髓  
第四讲 偷龙转凤：追加投资的内幕 一箭双雕：巩固地位的“献宝” 失败的教训：秘密任务拒绝合作者 狸猫与太子：真假难分的传说与事实  
第五讲 高额回报：从商人到宰相的转型 优化管理，只为长期利润 雪中送炭：长线投资的特色 胡雪岩：吕不韦的“门徒” 错失良机：不懂投资的“近视眼”  
第六讲 以“权”“财”求才：养士的政治功用 眼光放长远：养士就是养家 客与士：鱼龙混杂的群体 知人善任：吕不韦的人才观  
第七讲 《吕氏春秋》，著书为谁 形象工程，还是实用手册 失败的帝王教科书 反独裁：先知者的警告 理想世界：吕不韦的乌托邦  
第八讲 《吕氏春秋》中的“商道”与“才论” 经商之道，信义为先 把握机遇，获利之本 用人须先重人 培训比挖掘更重要  
第九讲 后宫引发的政治地震 后宫得宠，小人得势 城门失火，太后失势 吕不韦倒台前的局势 鸟尽弓藏：权相的悲惨结局  
第十讲 功臣宿命：吕不韦必死 君臣斗争：皇权时代永远的主题 骑虎难下：权臣命运的悖论 命悬君手：功臣与商人的悲剧  
后记 参考书目

## &lt;&lt;吕不韦十讲&gt;&gt;

## 章节摘录

追求利益最大化 仅仅发现“奇货”但不能把这样的资本运用得当的人，不是一个成功的人。

吕不韦恰恰具备了两个素质：发现“奇货”的独到眼光和用好“奇货”的全局观。

吕不韦自认识异人后非常兴奋，他跑回家问其父亲：“种田能获利几倍啊？”他的父亲回答说：“十倍。”

吕不韦又问：“经营珠宝生意能获利几倍？”其父答：“一百倍。”

“那么，帮一个国王登上王位、安定一个国家呢？”吕不韦的父亲听了儿子的话，一定非常惊讶。

他说：“那就获利无数了。”

吕不韦对父亲说：“您看那些脸朝黄土背朝天的务农者，累死累活而不得丰衣足食

如果建国立君，不仅我们可以享用不尽，还可以泽被后世。

我现在想做这件事了。

吕不韦与其父亲的对话见于《战国策·濮阳人吕不韦贾于邯郸》，不知为何，司马迁为吕不韦写传，没将这段话写进去。

通过这段对白，我们可以获得许多信息。

一是吕不韦此时正与其父亲一起在邯郸经商。

吕不韦想在异人身上投资，可能还有所犹豫，所以回家问其父亲。

二是吕不韦是商人世家，其父亲就是一个成功的商人。

这从吕不韦在拿不定主意之时向其父亲请教一事即可看出。

三是吕不韦的父亲虽然还活着，但已经退居二线，其生意由吕不韦来经营，老头子只是起个顾问的作用，已经没有决策权了。

所以吕不韦在打定主意之后对其父亲说：“今力田疾作，不得暖衣余食。

今建国立君，泽可以遗世。

愿往事之。

“愿往事之”一语，分明不是向其父亲请示或与其父亲商量的语气。

四是吕不韦的父亲既然已经退居二线，年纪肯定不小了，应当在六十多岁吧。

那么，吕不韦此时也当在四十岁左右了。

人到四十，社会经验、人生阅历也比较丰富了，思想也比较成熟了，考虑事情也比较周全了。

很难想象，一个二十啷当岁的血气方刚的小青年会如此深谋远虑。

还有最重要的一条信息，吕不韦没有明说，但道理是明摆着的，那就是：商业利益最大化，是商人永恒的追求。

脸朝黄土背朝天的农民，一年到头胼手胝足还不能丰衣足食，这绝不是吕不韦愿意做的事情。

经营珠宝生意，能够获利百倍，自然比农民强多了。

但在已经成为富商的吕不韦眼中，也不过是小富而已。

小富即安，这是小农意识，与吕不韦的思想格格不入。

吕不韦所追求的，不仅他自己要得到富贵，还想泽被后世子孙。

在先秦的富商当中，卓氏是非常成功的。

其家族绵延百余年，到了西汉时期，仍是巨富。

范蠡先从政后经商，也非常成功。

他在齐国经商化名鸱夷子皮，在陶地经商化名朱公，“十九年之中三致千金”。

范蠡致富不忘众乡亲，常常接济穷亲戚和贫困故交。

范蠡年老之时，将生意交给子孙经营，“子孙修业而息之，遂至巨万”。

吕不韦可能认识到，卓氏也好，朱公也好，都是富而不贵。

## <<吕不韦十讲>>

若想“贵”，必须从政。

范蠡是先经国后经商，而他要反范蠡之道而行之：先经商再经国。

他以为，那样，他才能做到“泽可以遗世”。

“泽可以遗世”可以从两方面理解。

儒家倡导“穷则独善其身，达则兼济天下”。

发达之后，就应为天下黎民谋福祉。

所谓儒商，不仅仅指商人有文化，而且要有抱负，要有社会责任。

吕不韦想留给后世的“泽”，应该有“达则兼济天下”的意思。

联系到后来吕不韦发达之后的所作所为，我们可以肯定，吕不韦绝不是一个普通的商人，他是一个深受儒家思想熏陶的商人，是一个有远大抱负的商人。

然而商人毕竟是商人。

他的抱负再远大，也与其追求的商业利益紧密相连。

他所说的“泽可以遗世”，当然包含为其后世子孙铺平富贵之路的意思。

后来他潜移秦国国祚，可谓对“泽可以遗世”一语的再通俗不过的诠释。

所以，在吕不韦看来，唯有“建国立君”，才能实现其商业利益的最大化。

商人，谁不愿追求最大的利益?(P14-P16)      &hellip;&hellip;

<<吕不韦十讲>>

编辑推荐

王朝的建立需要血与泪的浇注，是谁无怨无悔地奉献了自己的一腔热血，又是谁默默无闻地流尽了最后一滴泪？历史的车轮不会因为他们的牺牲而驻足。

“狡兔死，走狗烹。

飞鸟尽，良弓藏。

敌国破，谋臣亡。

”这是几千年中国历史文化的经典性总结。

尖锐与现实的评判折射的是吕不韦之类的名臣们悲惨的结局。

慨叹吕氏悲惨的人生之余，我们似乎应该回过头，看看他传奇般的人生。

本书正要从吕不韦的双重身份——政客与商人中进行解析，并揭示出吕不韦在双重身份的困境中无法自拔的悲剧人生。

<<吕不韦十讲>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>