

<<做人赢在影响力>>

图书基本信息

书名：<<做人赢在影响力>>

13位ISBN编号：9787807001454

10位ISBN编号：7807001453

出版时间：2008-1

出版时间：海南

作者：黑幼龙

页数：207

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<做人赢在影响力>>

内容概要

一个人能否成功，在于他能否拥有良好的人际关系，能否成功地影响他人。本书运用了卡内基“与人沟通的九大法则”，让读者在短时间内拥有影响力，并快速建立广泛的人际关系。

本书的可贵之处在于，作者对影响力的诠释不是纯功利的，其中蕴含着深切的道德人文内涵——“感恩与宽恕”正是影响力的源泉。

<<做人赢在影响力>>

作者简介

黑幼龙，中国台湾卡内基训练发起人，中国台湾最具影响力的人之一 河南荥阳人，美国罗耀拉大学硕士。
1987年将全球知名企管训练课程“卡内基训练”引入台湾省，帮助企业发挥人力资源潜能，增加企业竞争力。

<<做人赢在影响力>>

书籍目录

自序：好好地活一生序曲：成功，属于有影响力的人人际关系法则一：不批评，不责备、不抱怨批评和攻击，效果零奇迹发生了！
批评和责备，只会造成冲突，伤害亲密关系的利刃做到“三不”有妙法世界是心的镜子我的实战录：反求诸己，让我从“黑脸”变“白脸”人际关系法则二：给予真诚的赞赏与感谢人类本质最殷切的需求每个字都有深意影响一生的深远力量杰出领导人的必修科目赞美，也有技巧白纸黑字更胜言语赞美要在当下我的实战录：鼓励别人向上提升的魔法人际关系法则三：引发他人心中的渴望work smarter, not harder你的条件，是老板的需求吗？先掌握他人心中的渴望换个角度，解决难题千万别用鲜奶油草莓钓鱼我的实战录：让员工比老板更关心公司人际关系法则四：真诚地关心他人比赚钱更重要的事生命中最后的美好关怀可以融化冰墙趁早播下关怀的种子比斥责更有效要对别人感兴趣……人际关系法则五：经常微笑人际关系法则六：记得别人的名字人际关系法则七：聆听。
鼓励他人多谈自己的事人际关系法则八：谈论他人感兴趣的话题人际关系法则九：衷心让别人觉得他很重要结语：影响力，始终来自感恩与宽恕附录：心谈卡

<<做人赢在影响力>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>