

<<好人脉都是处出来的>>

图书基本信息

书名：<<好人脉都是处出来的>>

13位ISBN编号：9787807238294

10位ISBN编号：7807238291

出版时间：2013-1

出版时间：林文力 远方出版社 (2013-01出版)

作者：林文力

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<好人脉都是处出来的>>

内容概要

林文力编著的《好人脉都是处出来的》除讲述人脉的建立、深度开发和维护等常识外，还包含心理学、营销学和哲学、礼仪文化等方面的知识，以生动具体的实例，重点阐释了构建人脉的意义、理念、方法和实战技巧。

《好人脉都是处出来的》的这些方法和技巧能够帮助你结识工作中的亲密挚友，赢得领导的青睐，创造惊人的业绩，最终借助人脉杠杆的力量，撬开自己的财富之门。

<<好人脉都是处出来的>>

书籍目录

第一章 人脉，人生的资本之王——善聚人脉助你走向成功 人脉，终身受用的无形资产 多个朋友多条路 人脉即“圈子” 人脉改变命运 人脉的高度决定事业的高度 正确认识和对待“人脉” 第二章 礼尚往来，通晓人情世故——良好的人际关系是打造人脉的基础 人情大于事情 好人缘来自与人分享 说话看场合、看对象 路留一步，味让三分 交际应酬不可少 有“礼”走遍天下 悟透“人性”，低调做人 诚而不傻，实而不憨 不要无意中得罪人 第三章 将心换心，人脉不是吃出来的——经营人脉必须遵守的基本法则 互惠互利关系更长久 切忌盲目追求“人脉基数” 经营人脉不能急功近利 厚养人情，学会感情投资 主动结交落难英雄 想得到别人帮助，先帮助别人 君子之交淡如水 既要锦上添花，又要雪中送炭 人情“账户”不宜透支 第四章 职场人脉，处处留心皆贵人——职场新人培养人脉的快捷门径 盘点你的人脉资源 培养团队精神 塑造良好的个性 自信是拓展人脉的法宝 正确选择事业方向 人际交往的必备技巧 充分利用语言的力量 为未来储蓄人情 关系要攀才会有 用心做事，让自己成为潜力股 把身边的人都当做潜在的贵人 第五章 升职加薪，人脉决定速度——经营人脉只做不说的秘诀 不断增加自己被利用的价值 亲和力就是人脉力 一诺千金，让自己值得信赖 推功揽过，做事到位不越位 用激情感染你身边的人 永远比别人多做盎司 让自己变得不可取代 主动“曝光”自己，扩大影响力 第六章 开放人脉，扩大你的“圈子”——深度开发人脉资源的N种方法 选择量身定做的“圈子” 营建高效的人际关系网 把握交往的层次与分寸 敢于结交成功人士 活用同学关系网 活用亲戚关系网 活用父母关系网 活用同事关系网 活用老乡关系网 第七章 瞄准目标，整合人脉资源——经营人脉的最高境界与实战策略 人生发展需要策略 向自己的偶像学习 灵活把握竞争与合作的关系 整合你的人脉资源 人脉竞争需要共赢之心 与团队共命运 当众拥抱你的敌人 把对手变成朋友 乐于与人共享人脉资源 第八章 人脉保鲜，用心用情是关键——人脉网络的高级维护技巧 把握人脉的保质期 编织牢固的关系网 提升你的个人魅力 学会营造新鲜的人脉圈 做到人走茶不凉 重拾已断的人际关系 经常检视人脉的质量 清理和优化人脉圈 增强人脉经营的智慧

<<好人脉都是处出来的>>

章节摘录

美国好莱坞流行着这样一句名言：“一个人能否成功，不在于你知道什么，而在于你认识谁。

”斯坦福研究中心也曾发表过一份调查报告，指出：一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自人脉。

许多成功，看似幸运之神的眷顾，其实多半是努力经营人脉的结果。

拥有良好人脉的人，总是能够呼风唤雨、无所不能。

而那些成功的企业家、政界精英等，也无一不重视经营自己的人脉，很多人都兼有“脉客”的身份。人脉的巨大价值已经为全世界所公认。

中国是礼仪之邦，在经营人脉方面不仅有着悠远的传统，更有着富含哲理的经营之道。

这都是值得我们发掘的宝藏。

可以说，经营人脉，已经成为与提升自己工作能力相辅相成的主动获取机遇的有效助力，成为专业能力的杠杆和“放大器”。

当你成为“人脉高手”时，你会发现，你的专业能力已经不知不觉地达到了一种“前所未有”的水平。

再仔细观察周围，你还会发现：不少有能力、有经验、有资源的人士，由于不重视人脉的经营，羞于“传播自己的价值”，在职场、商场、官场中总是那么的“不起眼”，引不起别人注意，白白浪费了自己的才能。

不要惊奇，21世纪的成功哲学是：成功=知识+人脉。

如果你想成为明天的赢家，除了靠个人的知识才能和勤奋努力外，还必须着手建立起属于自己的人脉关系网，并善加经营。

本书除讲述人脉的建立、深度开发和维护等常识外，还包含心理学、营销学和哲学、礼仪文化等方面的知识，以生动具体的实例，重点阐释了构建人脉的意义、理念、方法和实战技巧。

这些方法和技巧能够帮助你结识工作中的亲密挚友，赢得领导的青睐，创造惊人的业绩，最终借助人脉杠杆的力量，撬开自己的财富之门。

<<好人脉都是处出来的>>

编辑推荐

林文力编著的《好人脉都是处出来的》内容介绍：中国是礼仪之邦，在经营人脉方面不仅有着悠远的传统，更有着富含哲理的经营之道。

这都是值得我们发掘的宝藏。

可以说，经营人脉，已经成为与提升自己工作能力相辅相成的主动获取机遇的有效助力，成为专业能力的杠杆和“放大器”。

当你成为“人脉高手”时，你会发现，你的专业能力已经不知不觉地达到了一种“前所未有”的水平。

再仔细观察周围，你还会发现：不少有能力、有经验、有资源的人士，由于不重视人脉的经营，羞于“传播自己的价值”，在职场、商场、官场中总是那么的“不起眼”，引不起别人注意，白白浪费了自己的才能。

不要惊奇，21世纪的成功哲学是：成功=知识+人脉。

如果你想成为明天的赢家，除了靠个人的知识才能和勤奋努力外，还必须着手建立起属于自己的人脉关系网，并善加经营。

<<好人脉都是处出来的>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>