

<<这么说你就被灭了>>

图书基本信息

书名：<<这么说你就被灭了>>

13位ISBN编号：9787807407232

10位ISBN编号：7807407239

出版时间：2011-9

出版时间：上海文化出版社

作者：刘同

页数：213

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<这么说你就被灭了>>

### 前言

很早很早，看过一个笑话。

说是一位有钱人驾驶着自己新买的小型直升机，在空中特别得瑟地飞。得意扬扬之后，他忽然发现自己迷路了。

他看到前面一栋高楼的楼顶站着两个人，于是降低了高度，声嘶力竭地喊着问路：“嘿！你能告诉我，我在哪儿吗？”

两个人抬头，用看白痴一样的眼神看着这位可怜的富豪。

半天，其中一个大喊着：“嘿！

伙计，你现在在飞机上！

这是一个关于美国律师的笑话。

有钱人立刻判定那个大声告知答案的人是美国律师，因为他提供的消息准确无误，没有漏洞，但却毫无价值。

这是一本关于职场的书，我无意针对大洋彼岸或者地球上任何一个角落的律师。

我想说的是，在关于职场那点事儿上，我们每天所面对的传媒，无论是期刊、报纸、电视或者其他，都开设了职场相关的专栏，传授各种各样所谓的技巧、攻略，甚至声称发现了办公室里的BUG，你可以利用。

所有内容都在对你说：“按照我的来，你可以无限打怪！

无限升级！

事实是这样吗？

未必是，这类指导，给你带来的多是一些大而无当，看似准确无误，没有漏洞，实则毫无价值的信息。

这就好像你在休假的时候，有人告诉你，你应该去钓鱼。

这能给你带来乐趣和收获。

也有人告诉你，什么水域更适合钓鱼、什么钩子能钓鱼、什么鱼饵能诱鱼。

那些都是对的，可问题是，你也许更想知道，你常去的水域如何能更好地钓到鱼、自己已有的钩子如何才能钓到鱼、筐里的鱼饵如何引诱到更多的鱼。

活在当下，每个人几乎都有自己的职业。

就连貌似能够睡到自然醒的SOHO族，其实也有着千丝万缕的职场关系，只不过是办公室搬进了卧室。

同样，你也有合作伙伴、有同事、有客户，有能够影响你的重要的人。

任何人，只要你做事，就无法逃离职业的概念。

整个社会就是一个大办公室，除非你六根清净，跳出红尘。

即便你是个和尚、师父，难道你忘记了，庙里还有方丈、监寺这些职位？

是不是又绕回了所谓的职业圈子？

我不是传说里的专家，年纪也不是特别大，也没有多丰富的自身经验在其中。

只不过凑巧，我是个职业人，又做着那么一个关于职业和职场的栏目。

不能说因此我对职场比别人有更多的了解。

事实上，我的确是在每期节目里，倾听着别人关于职业和生存的故事、疑惑、问题。

节目结束后，对这一切来说仅仅是个开始。

有人会觉得，刘同这个人说话、办事、考虑问题蛮有意思的。

所以发邮件、写信，甚至到微博上留言。

他们怀着对职业的敬畏，用上“请教”二字，想从这里得到一些如何解决问题的答案。

这让人不得不感动，然后谨慎。

你要知道，一个建议也许就会改变一个人的困境，让他更进一步。

除了自己的职业经验和这档节目外，我不觉得自己有太强的为别人解决问题的能力。

至少我不是万金油，也不是MBA商学院里的资深教授。

## <<这么说你就被灭了>>

对很多问题的研究，只能说是浅尝辄止。

这个时代太高效也太浮躁，总有层出不穷的问题在等着你。

你没有办法在一件事情上纠缠太久，弄个底掉儿。

“请教”这个词，让我很汗颜。

“指导”两个字，又给我带来了巨大的压力。

我没有资格去做这两件事情的主体。

我所依仗的，不过是看的多一些、见的多一些、自己犯过的错误多一些，以及从别人的经历和谈论中汲取相关经验的机会多一些而已。

职场没有教科书。

我更不是能透彻地讲清楚一二三四，将问题剖析得明明白白，一针见血的专业人士。

所以，这些注定了这本书的内容不会像传媒上司空见惯的一样，有理有据，洋洋洒洒。

身在职场，最重要的是什么？

对我个人而言，是成熟。

从入职开始，每个人都迎来了另外一个从稚嫩到成熟的周期。

对一个新人而言，无论是谁，都有着无限的未来和可能。

然而你成熟的速度和成长度，慢慢地将你的成就定格。

看看办公室里的呵责：“事情怎么能这么办？”

“这份计划你重新做了拿给我。”

“内在的含义无一不是，你怎么这么不成熟，连这种事情都做不好。”

如果你听不懂这个画外音，那么你完蛋了，你只记得去弥补眼前的缺失，却永远找不到真正提升自己的根源所在。

当领导斩钉截铁地说出“你不太适合这份工作。”

“幼稚！”

“的时候，往往象征着你旧生涯的终结。”

如果你还不能从中找出点什么的话，那么新的职业即便到来，也是匆匆而来，匆匆而过。

成长的过程也许很短暂，也许很漫长。

针对每个人，需要的时间不一而足。

但是即便是所谓的成功人士，也肯定有幼稚和不足的一面。

区别无非在于成功的人，幼稚的一面较少，而不成功的职业人士，身上到处都能让人投来“小样，你新来的吧”的眼神。

在我们人生成长的过程中，有许许多多的话，许许多多的事，都是别人不会告诉你，而只有父母会直白地说出来的。

这也正是我写这本书的想法所在。

我本身也不是一个太成熟的人，但是我见过太多人不成熟的一面，听过太多不成熟的故事。

我愿意与大家分享，也愿意直白地说出那些传媒上遮遮掩掩，不敢，或者不想说出的话。

这些话可能会让你感到不爽，感到阵痛，甚至深恶痛绝。

可是能起到一点改变和借鉴的作用，对我来说，就已经足够。

要声明的是，这本书不是万用灵丹，更不是职场百科全书。

只是在某些问题上，我告诉你，我会这样看，很大程度上，你的上司和同事也会这样看。

这是一本关于职场真话的书，也许观点和意见与你所读到的那些截然不同。

你可以选择继续下去，也可以选择合上书页。

选择的权力在你，而书写的权力在我。

在这里，与所有想褪去“幼稚”外衣的读者共勉。

希望我们能从这些也许并非具备很多共性，甚至有些生僻的事情和经验里得到自己想要的东西。

换下职业生涯中“幼儿”的开裆裤，一起成长成熟。

后记 终于长出了一口气，在敲完最后一个字的时候。

和我以前所写的小说相比，在写这本书的时候，我一直带着不小的压力。

## <<这么说你就被灭了>>

小说是让大家愉悦身心，放松消遣时候选择的读物。

所以你可以随心所欲，天马行空。

而这本书的分量是沉甸甸的，因为，会有读者看到你的书，然后去学习和了解其中的技巧。任何一点偏颇和失误，都可能会给读者的职业生涯带来不能预测的伤害。

好在，如履薄冰地辛苦了一段时间后，这本书终于完稿。

我耐心细心地再三通读了几次，不错，算是能够达到我内心里的那个标准。

这本书原本计划是写到第十季的，十这个数字代表着一种圆满。

可是后来被我否决掉了，否决掉的理由是，这不是一本圆满的书，起码不是一本刘同可以写到圆满的书。

职场纷纷扰扰，问题层出不穷，波澜吊诡。

我没有在一本书中，囊括所有职场问题的能力，也无法给出绝对正确的意见和指导。

所以，圆满虽然是好事，可是跟我无缘。

出版社的编辑说，如果不愿意写到第十季的话，那就写九季好了。

九的兆头也不错，九九归一，九在佛家的说法也是极数。

可是我又有些胆怯，说我这本书，把职场问题写到了极致，那是偏执狂自大狂的狂妄。

况且，我并不想这本书能长久，天长地久的放在你的包中、书架上、案边。

随着时间的推移，很多现在看起来不错的办法和技巧，一些理念，都会被时间这把刻刀无情地雕琢抹去。

我不想退休，我有的是时间，会有新的感触、新的想法、新的技巧和与大家分享。

所以，我不愿意这本书就是极致？

最后，我自己把书的章节定格在了第八季。

没有什么特别的说法，就是讨个口彩。

在这个你压力我压力，大家都有压力的社会里，我觉得每个在认真付出，努力打拼，为了目标和希望奋斗的人，都应该有“发起来”的机会，事业大发，财富大发，感情大发。

这是我最美好的愿望，也是我献给大家的祝福。

我想提出一些感谢，虽然这足够老套。

在创作这本书的过程中，我发现，我给自己找了一件让自己羞愧的事情。

我把在职场里遇到坎坷的人称为不成熟，新来的，幼稚园儿童。

而我动笔之后，温故知新，重新理顺自己的想法和思路时。

发现我其实也很幼稚，这本书的创作过程，也是我重新对职场认识的过程，是梳理这么多年来自己走过的职业道路的过程。

感谢湖南台、光线传媒、派格太合传媒，以及《职来职往》这个节目，感谢每一个幕后、嘉宾和节目的参与者。

这一路走来，我才发现原来我犯过的错那么多，我不想提及且选择性想遗忘的事情那么多。

有一句话可以解释我现在的心情：如果说，我现在比一些人多正确那么一点点，那是因为我曾经比他们犯过更多的错误。

尤其感谢光线传媒的同事、感谢我的员工、感谢我的老板，是你们给了我在职场打拼的舞台和机会，让我对这些事情有所认识和体验，感谢你们对我一些不成熟的做法和言论的包容和帮助。

感谢所有《职来职往》的观众，我微博的粉丝，给我来信或者留言的每一个人，谢谢你们对于刘同的信任，是你们让我有了创作这本书的想法和激情，有了倾诉的冲动，促成了这本小书的出现。

感谢出版社我的编辑，以及封面设计、美编等为此书做出努力的人。

没有你们，这本书也许会变成一本淹没在图书海洋中的小鱼。

真的还有很多很多的话，没有说尽；很多很多的感触，没有来得及整理出来，表现在这本书中。

但是我想，只要我的这点东西对大家有所帮助，有所触动，哪怕是作为反面的印证存在，那也证明我的努力没有白费，它有它存在的价值。

我会继续下去，孜孜不倦地将我的心得和看法分享给每一位读者。

成长是一个让人快乐的过程，与大家一起成长，更是一个无比快乐的过程，这是一种享受，有着

## <<这么说你就被灭了>>

说不出的味道和乐趣。

也许当你从打开这本书开始，到合上最后一页，你发现，你的阅读让你变得轻松快乐，找到了解决困惑自己问题的办法。

也许你从这本书里，只找到了一条对自己实用的技巧或者观念。

也或许，你会质疑，这本书为什么写的都是一些阳光正面的技巧，职场也同样需要诡道。

只要你看完这本书，有任何的感想，对我来说都是一种激励，这是我的成功，也希望你们相信没有白白浪费掉你们的一些薪水，来购买这本不算厚实的小作品。

最后，我想说几句话。

我希望世界是美好的，阳光能够照到每一个角落。

所以这本书中，我没有提及任何关于诡道的话题和观点。

我应该有义务提醒所有的读者：我这本书，起码这本书只适合那些在一些活力强大，运转良性，有着不错的激励制度的正规公司工作的职场人士观看。

如果你所在的企业不是这样，那么很遗憾，虽然相关的观点和技巧我不欠缺，但是我不想把那些东西表现出来，那会让我自己觉得累心。

话很散碎，但很实际。

对于这本书来说，后记就像我的所有感想的总结。

我只是想把自己的想法和读者进行一次分享。

就此，一切都已足够。

## <<这么说你就被灭了>>

### 内容概要

这是一本有关于职场说话、处事技巧的书。

职场中不能怕说话，也不能乱说话。

所谓“说话要上道，做事才靠谱”，如何说话才算上道呢？

在这里，刘同将和所有想褪去“幼稚”外衣的读者一同讨论办公室“为二”哲学和身为“老二”的说话之道。

翻开本书，分享职场达人刘同的十年职场经验，打好基础，早日摘掉“职场菜鸟”的帽子。

## <<这么说你就被灭了>>

### 作者简介

刘同，光线传媒节目部联合总经理。  
10年电视从业经验，历任《娱乐现场》、《最佳现场》、《影视风云榜》等多档王牌娱乐节目制片人。

青春小说畅销书作者，已出版《五十米深蓝》、《离爱》等多部畅销小说，现为《南都娱乐周刊》等多家杂志撰写专栏文章。

在《职来职往》，刘同是十八位职场达人之一。  
作为80后新锐代表，他观点鲜明而独特，言论一针见血且不乏幽默，善于发现年轻应聘者身上所具有的闪光点，对待应聘者直接、平等，其建议中肯、实用。

## <<这么说你就被灭了>>

### 书籍目录

#### 第一季

职业装、职业妆VS职业，“装”！

放下你的“登山”包

华丽丽的开场白

声音也可以让人灰败

废话！

废话！

废废话

禁行！

大“排量”回避

#### 第二季

数到五，明白HR心态

我用眼神搞定你

有些事，是该做的

薪资怎么说出口

是“精英”就过一百层

弱势时的“兴奋剂”

#### 第三季

路过也不打酱油

嘿！

我想让你听我的

NO！

不要站队

“泄密”增情大法

搞搞怪，变变身

名片是个探测器

#### 第四季

MAIL不容易

文件上的小秘密

电“脑”中装什么

手机号，两面三刀好吗

God，你这也叫会打电话

#### 第五季

只要值日，不要生

给功劳打上标签

如何耀眼不惹眼

让上司青眼有加，不是青光眼有“夹”

别把借鉴弄成抄袭

找啊找啊，找师父

你去找对手，让对头来找你

约会你会不会

#### 第六季

八卦，别让人说：八你妹啊

遭遇三闻的对应



## <<这么说你就被灭了>>

骚扰，我搞定

### 第七季

准备发言不发炎

面对风卷云动

临阵换枪，不快也光

巧汲取，不危险

植物&僵尸也是必需的

看准“主客”下菜碟

### 第八季

失败，别做尿崩或血崩的选择

有些尴尬无法避免

不该做的那些事儿

没有缺点，你就输了

### 后记

## <<这么说你就被灭了>>

### 章节摘录

第一季（2） 衣服是有性格，需要驾驭的。  
听信太多攻略，谗言，定制套装。  
会让你变成套子里的人，整个人的性格，特点，都被“套住”，从有血有肉的自己，变成一个“木乃伊”一样套子里的人！  
你穿的别扭，对着镜子自己觉得不舒服。  
别人看着也奇怪，要知道，青铜圣斗士，是穿不了黄金圣衣的！  
为什么要穿职业装？  
问题的关键在于这里。  
答案五花八门会有很多。  
万变不离其宗的却只会是一个，因为它让自己看上去更职业。  
国外有一种“让服装说话”的理论。  
在你不能很熟练的表达自己的时候，服装是一种让对方读懂你的选择。  
正如夏日里依旧西装革履的，往往我们会将其归纳为保险代理人或者广告人的职业范畴当中。  
就是因为着装，给你留下了深刻的印象。  
曾经一度，我被调派到光线传媒的广告公司去，因为对广告方面了解的不够。  
我那一年，扫光了衣橱里所有的休闲装，让它们给新添的五六十件衬衣和西装腾出了位置。  
这种正式的穿着，给我带来了一点点的信心——对着镜子的时候，我告诉自己，哦，原来我也可以有这种很正式，很职业的范儿。  
同时，我拜访客户的时候，这也起到了作用。  
让客户觉得，他是个有经验，有着方面特长的广告人。  
一年之后，我就将这些服装全部扫除出去，重新回归的休闲。  
因为我发现，随着我对广告方面的了解，和能力的增强，我不再需要这些衣服来为我支撑自信和门面了。  
&hellip;&hellip;

## <<这么说你就被灭了>>

### 编辑推荐

职场达人同你交流办公室“为二”哲学 说话要上道，做事靠谱 曾迎着晨光在大家上班的时候下班。

曾有段被公司同事排挤的阴影挥之不去。

曾被同事在网络上穿“马甲”攻击。

曾因买不起件200块的生日礼物，而谎称加班在家里宅着。

曾因打肿脸充胖子送朋友礼物而吃了两星期的泡面。

曾怕请客户吃饭，而专挑饭后时间见客户。

曾为了在客户前撑面子，打车后立刻小声对司机说：送我到最近的地铁公交站。

曾给客户发短信打电话被冷落，因此怀疑自己选错了行。

曾因为说错一句话就遭到上级雪藏。

曾因为没有做好准备而丧失晋升机会。

曾为见客户，在闷热的火车中站了近20个小时。

曾因为年终奖太少，而没有钱买车票回家过年。

以上，你有几个勾？ 刘同说，他有12个勾。

也就意味着全选。

这也意味着。

其实每个勾都不是陷阱与绝望。

《这么说你就被灭了》不是职场百科全书，它只是一本关于职场真话的书。

在经过了无数次跌倒，无数次遭人排挤，被公司管理层雪藏之后，刘同说码现在还能保持直立行走，这也算是一种不屈不挠的成功嘛！ 此书不能教你发大财，只能和你分享如何打好一份工； 此书不能教你如何成功，或许可以告诉你如何避免失败。

所有成功的经验都是从不断失败、不断碰壁中淬炼而出的，《这么说你就被灭了》的目的是告诉职场人士，有些弯路是可以径直走过的，有些深坑是可跨越过去的。

愿与所有想褪去“幼稚”外衣的读者共勉。

<<这么说你就被灭了>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>