

## <<你的思路价值百万>>

### 图书基本信息

书名：<<你的思路价值百万>>

13位ISBN编号：9787807533443

10位ISBN编号：7807533447

出版时间：2008-12

出版时间：哈尔滨出版社

作者：赵子仪

页数：399

字数：450000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<你的思路价值百万>>

### 内容概要

本书分为思路成就出路、做最好的自己、心态左右一切、学会为人处世、突破常规束缚、善于思考与发现、创新其实并不难、新思路打造成功、让你的思维作锻炼、人无自信不成功、给自己好的改变、逆境之中显英雄、做个受欢迎的人、好口才带来好人生14个部分，从心态、观念、环境、为人处世的方法以及口才交际等方面，对人们在人生定位、心态、思维模式、职业发展、人际关系、爱情婚姻、做人做事、能力的培养、生活习惯等方面存在的重要问题进行剖析和解决，并针对思维定势这一难题进行突破，旨在帮助人们寻求发展与成功的正确思路。开启人生的成功之门。

## <<你的思路价值百万>>

### 书籍目录

第一章 思路成就出路 换一种思路走向成功 杰出的创意就是金钱 把创意融入生活 开阔思路。培养创新能力 思维通过科学想象来扩展 逆向思维解难题 拥有一个开放的头脑 敢于大胆去设想

第二章 做最好的自己 充分展现自己 超越平庸,选择完美 努力让自己变得不可替代 在别人的怀疑中奋进 不要等所有人都赞成你 执著地去追求梦想 你最大的敌人是你自己 学会克制自己

第三章 心态左右一切 心态决定成败 不同心态成就不同事业 热忱是工作的灵魂 积极热情的奇效 把工作当成人生的乐趣 不要吝啬自己的微笑 保持心态的平衡 让欲望在胸中燃烧 无限风光在险峰

第四章 学会为人处事 叩开情绪共鸣的大门 以诚待人,金石为开 豁达大度交益友 约束自己的愤怒 学会和“难以相处的人”相处 巧妙得到别人的认同 不让别人丢面子 自己错了就要勇敢承认

第五章 突破常规束缚 有破才能立 突破思维定式 让思维横冲直撞 用“第四只眼”看世界 打破常规思路 打破条条框框的束缚 敢于突破传统观念 敢于突破“经验”

第六章 善于思考与发现 积极的思考是致富捷径 激发思维能力的三大秘诀 到奇想中寻找灵感 拓展思考的空间 没有怀疑就没有创新 好奇心是发明的老师 找出真正的问题 奇妙想法,两全其美 不拘一格,灵活变通

第七章 创新其实并不难

第八章 新思路打造成功

第九章 让你的思维作锻炼

第十章 人无自信不成功

第十一章 给自己好的改变

第十二章 逆境之中显英雄

第十三章 做个受欢迎的人

第十四章 好口才带来好人生

## &lt;&lt;你的思路价值百万&gt;&gt;

## 章节摘录

敢于大胆去设想 费罗的成功，一方面归功于他的勤奋和天才；一方面归功于实业家埃弗森的资助和老师托曼——是他们发现了一个天才，并且记住了这位天才告诉他们的那些话。

关于发明电视的故事，还得追溯到1922年。

一个名叫费罗·法恩沃斯的小孩居住在美国一个叫里加拜的小城镇里。

小费罗是一个性格内向、沉默寡言的孩子。

然而他在老师贾斯延·托曼面前时，却一点也不拘束。

托曼发现在小费罗身上有一种别的学生所不具备的素质，托曼相信这孩子日后一定会有大出息。

费罗上中学一年级没几天，就出现在四年级的学生中间。

他学习异常勤奋。

很快就把四年级的全部课程掌握了。

课余，他还到学校图书馆，阅读了有关当时科学发展的所有图书。

费罗16岁那年的一天，放学后，托曼发现费罗一个人还在教室的黑板前画着什么，整块黑板都让费罗给画满了。

托曼走进教室，饶有兴致地问他：“你又在干什么呀？”

“我想搞一些发明。”

小费罗回答。

他指着黑板上的草图说：“这就是我第一个发明的设计草图。”

托曼仔细地看这些草图，微笑着问道：“你这是个什么发明呀？”

“我有一个发明电视的设想，也就是通过空气来传播图像。”

现在，让我把整个设想都告诉您，您是唯一能理解我的人。

在1922年，无线电收音机对于人们来说，也还是十分新奇的东西。

全美无线电台还不到30个。

但这时的费罗只是一个年仅16岁的孩子，居然已经在向他的老师滔滔不绝地解释有关电视机的草图了！

在费罗最后一个学年的年底，他全家搬离了里加拜。

从此，费罗就与他的托曼老师失去了联系。

1926年，费罗在盐湖城一家公司的办事处做勤杂员，每天接触许多知名的实业家。

其中有一个从旧金山来的实业家名叫乔治·埃弗森，他很快便喜欢上了这个聪明、肯干而又有点害羞的勤杂员。

一天晚上，埃弗森请他一起用餐。

吃饭时，费罗开始向埃弗森叙述他有关电视机的一些设想。

起先，埃弗森对费罗的叙述并不怎么感兴趣，仅仅是由于他喜欢这孩子，才没有打断费罗兴致勃勃的描述。

许多年以后，埃弗森在他的一本回忆录中，还专门提到了那天晚上的事。

“当费罗·法恩士沃斯在滔滔不绝地谈他的电视机时，我真想改变话题；可他的眼睛是那样明亮，那样的神采奕奕。”

他开怀畅谈着他要进行的发明，看上去是那样自信。

在他谈论这些话题时，他好像不再是一个勤杂员，似乎成了一个科学家了。

那天晚餐结束后，埃弗森更加欣赏费罗了。

同时，他对费罗的发明也产生了浓厚的兴趣。

几天以后。

他带着费罗来到了旧金山，把费罗介绍给了他的一些同行。

这些人对费罗和他的设想很感兴趣，并资助了费罗25000美元，帮助他实现他的发明。

机遇给了费罗成功的可能。

他辞掉勤杂员的工作，专心从事自己的研究工作了。

## <<你的思路价值百万>>

那一年，他20岁。

在美国，一项发明如获成功，可到专利局申请发明专利权。这样，别人如要进行同样的生产、研究，就必须征得专利权所有者的同意或向其购买专利。但费罗在申请电视机发明专利时，却遇到了麻烦。

原来，纽约有个名叫弗拉迪米·赞沃金的人，也同样在研究电视接收机。他在纽约一家大无线电公司里工作。纽约的赞沃金和加利福尼亚的费罗，相距近3000英里，彼此没有任何了解，却在进行着同样的研究。而且，几乎是同时，都向美国专利局提出了申请。

不久，专利局请他们到华盛顿来申辩，关键的问题是：谁能证明自己是发明电视的第一个人。

费罗想起了自己的老师托曼。只有他才能证明自己早在1922年就已经画出了第一个电视机草图。于是，费罗开始寻找多年不见的老师。

终于在盐湖城一所学校里，找到了正在那儿教自然科学的贾斯延·托曼。联邦专利局作出了最后判定：电视机的发明专利权属于费罗·法恩士沃斯。

从此以后，电视机逐渐进入人们的家庭生活，并传遍了世界各地。当然，赞沃金的工作也为人们所尊重，所重视。现代电视系统中就吸收了这两位天才发明家最精华的设计思想。

费罗的成功，一方面归功于他的勤奋和天才；一方面归功于实业家埃弗森的资助和老师托曼——是他们发现了一个天才，并且记住了这位天才告诉他们的这些话。

有一个英国商人叫丹尼尔，他很喜欢到有瀑布和河流的地方休假。每当流水潺潺的声音扑过来，清脆的鸟鸣声袭来，他都会感到无比的惬意，享受着一种在大城市里无法享受的寂静与舒适，一时间，似乎所有的烦恼都被这种美妙的大自然的声音抛到九霄云外。如果是一般人，就会很自然地将这种享受看成是普通的消遣。

但是丹尼尔不同，他在享受这种美妙声音的同时，产生了一个大胆的设想——卖声音。他带来录音机，特意选择了一些舒适的地方闲逛，一边闲逛，一边录下了许多瀑布、河流、小溪、鸟鸣的声音，甚至还有树叶飘落的声音。

然后，他将录下的这些声音加以复制。以高价出售。果然，这些声音得到热卖。

最终，卖声音的大胆设想使丹尼尔成为了英国著名的富翁。可见，只要敢于大胆设想，在某些时候就能给我们带来意想不到的收获。

如同那句古话所说：“没有想不到，只有做不到。”我们一定要勇于创新，敢于大胆地设想。

## <<你的思路价值百万>>

### 编辑推荐

“形成于思，毁于随。

”“劳心者治人，劳力者治于人。

”古人这些睿智的话语提醒我们，一个人的成功努力固然重要，但更重要的是要有正确的思路。

掌握正确的思路，做事情就会事半功倍；没有正确的思路，则会事倍功半、无论是在日常生活中，还是在工作中，没有思路都是不行的。

组织管理没有思路不行，企业经营没有思路也不行；在逆境之中没有思路不行，在顺境之中没有思路也不行 只要面临着问题，就需要正确的思路。

拥有正确的思路，才会拥有出路，拥有发展，拥有财富。

《你的思路价值百万》的编写目的在于帮助读者突破思维的瓶颈，掌握正确的思路，进而走上成功、幸福的人生道路。

衷心希望《你的思路价值百万》能对您有所帮助，祝您成功！

<<你的思路价值百万>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>