

<<像经济学家一样思考>>

图书基本信息

书名：<<像经济学家一样思考>>

13位ISBN编号：9787807538264

10位ISBN编号：7807538260

出版时间：2010-2

出版时间：哈尔滨

作者：李婷婷

页数：246

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<像经济学家一样思考>>

内容概要

很多人都已经发觉经济学知识的匮乏给自己的工作甚至日常生活带来了诸多不利。然而，问题是，不是人们不想学习经济学，而是没有适合的学习经济学的方式和方法。这本书便可以解决这一问题。

本书是一部通俗易懂的经济学基础知识和分析方法读本。

全书以生动的叙述方式，从人们日常生活中经常遇到的问题出发，深入浅出地将经济学的基本原理和方法进行系统的分析说明，使读者无论是在学习经济学的相关课程上还是在实际生活工作中，都能结合身边的实际事物进行观察和分析，从而加深对经济学基本原理的理解，并自觉运用到具体生活实践中去，逐步养成用经济学眼光观察和分析事物的好习惯。

本书语言幽默，轻松活泼，旨在告诉读者如何掌握经济学，进而用经济学来进行思考。

<<像经济学家一样思考>>

书籍目录

第一章 生活中最重要的问题多为概率问题 竞争者往往喜欢凑在一起 太精明其实不是什么好事 让自己的满意程度最大化 恋爱中的交际费用 婚姻中的经济“潜价值” 家务劳动为何不列入GDP 优秀的不一定总能战胜落后的 利他不一定是好事吗 白吃的午餐是否该肆意挥霍 购买同样的商品,为何你付出的价钱要高 工作与闲暇的最佳均衡 你认为对的,别人也都这样认为吗

第二章 交易的目的在于最大程度地获利 高工资带来的高效益 借钱不还有道理吗 理财中需注意的经济学问题 市场价格的奥秘 麦当劳的优惠券 返券销售里的秘密 高边际税率是绊脚石吗 定价中的经济思维 数量与价格反应之间的秘密 交易费用有时是一种损失 银行为何会垮掉 交易动机中的经济原理 有些商品为什么不涨价

第三章 选择与代价 理性的傻瓜做不得 选择伴侣的经济学意义 单身女子与经济学 借力使力中的经济原理 信息搜寻成本与理性决策 由继承遗产引发的思考 短线、中线还是长线 仅有十元钱,看电影还是吃饭 如何利用边际成本增加自己的收益 对你来说,留学是否划算 世上没有百吃不厌的东西 欲望与贪婪的PK 庞齐的游戏与泡沫的幻灭 被多数人同意的选择是理性的吗 择优分配原理的应用 麦当劳的位置怎么那么好

第四章 成本就是代价 大家都有比较优势 同一件商品可以从多角度进行核算 门当户对的说法有道理吗 为什么恋爱了就一定要结婚 新婚夫妇是否和谐,生活以后才知道 覆水难收时,就让它流走吧 亏本经营为什么也能干劲十足 如何让企业的利润最大化 我们是否需要低通货膨胀 对幸福,你了解多少 幸福的经济学效用

第五章 普通大众的消费能力是经济发展的核心动力 钻石之所以比水贵 面子中的经济学问题 教你看透AA制: 看上去很划算的事情其实未必如此 为什么说由俭入奢易,由奢入俭难 是否该提倡节俭 吃在广州的道理 超市商品价格抬高的秘密 打折的秘密 为什么生活必需品不打折 为什么有时东西越贵越好卖 从经济的角度看消费与储蓄

第六章 获得最大优势的关键取决于个人行为 鸡蛋应该怎么放 你的真实为何总被人怀疑 专家是否真的值得你信赖 公平与效率之争 三个和尚一定没水喝吗 交换行为是否有意义 有时装傻也是有必要的 用经济学的方法减肥 外部性的私人解决之奥妙 讨价还价中的博弈 交往间的博弈守则 家务活为什么总是你来干 唯美的爱情也许并不美 凡事不一定要亲历亲为 寻求完美为什么不明智 分工协作体现的经济理论 人云亦云不是个好行为 天下真的没有免费的午餐

<<像经济学家一样思考>>

章节摘录

第一章 生活中最重要的问题多为概率问题 竞争者往往喜欢凑在一起做同样的生意，经营者为什么不分散开呢？小吃街、服装街的出现到底说明了什么？哈佛大学经济学教授曼昆在《经济学原理》中说过这样一段话：“博弈论主要研究人们在各种策略的情况下如何行事。

我们说的‘策略’这个词是指每个人在决定采取什么行动时，必须考虑其他人对这种行动会作出什么反应的状况。

由于寡头市场上企业数量很少，所以每家企业都必须按策略行事。

每个企业都知道，它的利润不仅取决于它生产多少，而且还取决于其他企业生产多少。

在作出生产决策时，寡头市场上的每个企业都必须考虑到它的决策会如何影响所有其他企业的生产决策。

”你可能会发现这样一种现象，小孩子们总是喜欢凑在一起玩，尽管会时不时地发生争吵，但他们毕竟还是聪明的，他们知道别的孩子那里肯定有自己没有的更好玩的玩具，所以他们喜欢待在一起，共同分享好玩的东西。

大人也是一样，你不难发现，在北京的金融街聚集了多家银行和金融机构，他们之间的业务也是相互竞争的，残酷点说是你死我活的，但是他们喜欢这么做邻居。

在一些城市的步行街上，也是商铺林立，不管经营的是什么品种，大都是一家挨着一家。

对一个普通的逛街者来说，也许在大体上分不出各个商家之间的经营项目有什么本质上的区别，显然，各商家之间也是直面竞争、互相对立的。

但是，为什么还要挤在一起呢？如果分散一些，竞争是不是就没有那么激烈了呢？面对这样的疑问，经济学家建议我们，如果从博弈本身来理解这种现象，道理就很简单，因为它体现了一种“均衡”的思想。

也就是说，要达到一种均衡的状况，让各商家都没有利益动机再去改变各自的策略，因为他们目前的选择都是所谓的最优策略。

.....

<<像经济学家一样思考>>

编辑推荐

《像经济学家一样思考》语言幽默，轻松活泼，旨在告诉读者如何掌握经济学，进而用经济学来进行思考。

很多人都已经发觉经济学知识的匮乏给自己的工作甚至日常生活带来了诸多不利。

然而，问题是，不是人们不想学习经济学，而是没有适合的学习经济学的方式和方法。

《像经济学家一样思考》便可以解决这一问题。

<<像经济学家一样思考>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>