

<<信贷管理者的第一本书>>

图书基本信息

<<信贷管理者的第一本书>>

内容概要

作为一名国际知名的信贷专家，罗杰·梅森以其二十多年的从业经验向大家揭示了公司运营中信贷管理的常规风险与规避策略，从而保证了公司的正常运作与资金管理。

信贷成本的计算和了解 信贷政策的确立 收账策略的正确心态和方法 催款程序
的标准范本与运用 优质信息的获取渠道 保理、信贷机构和信贷保险 支配合同的销
售条件 不一般的收账方法 采取法律行动的原则和方法 清算和破产管理的程序

<<信贷管理者的第一本书>>

作者简介

罗杰·梅森 (Roger Mason) 信贷管理专家，早期在密特兰银行和福特汽车公司任职，后来在英国独立电视委员会 (ITC) 娱乐有限公司和金斯利贺卡 (Kingsley cards) 有限公司担任财务主任。著有《成功的信贷管理》(Successful Credit control) 等书。

<<信贷管理者的第一本书>>

书籍目录

前言 第一章 信贷成本 引言 成本可能增加的利润 自己了解信贷成本 要点第二章 信贷管理的正确态度 引言 职员资金和佣金 衡量结果 要点第三章 正确的信贷政策 引言 贷款 采用何种制裁措施？

使用何种收账方法？

何为特殊案例？

由谁来决定？

政策 要点第四章 开立新帐户 引言 申请信用账户 信贷限额 要点第五章 有效的文书工作 引言 客观审视 发票 订货单 要点第六章 信件 引言 标准信件 最后警告信 个别起草的信件 要点第七章 电放收帐 引言 正确的心态 为成功作准备 打电话 提问 有效的结果 通话记录 要点第八章 克服借口 引言 文书工作 付款系统 要点第九章 信息来源 引言 获得优质信息 要点第十章 信贷机构 引言 选择合适的机构 获得信息的方式 何时借助信贷机构 怎样最好地利用信贷机构 现有服务 要点第十一章 保理 引言 无追索权保理和有追索权保理 发票折扣 保理的一些特征 保理的利弊 要点第十二章 信贷保险 引言 考虑信贷保险 投保风险选择 详细的财务准备 信贷保险成本的指引 信贷保险工作 要点第十三章 不一般的收账方法 引言 方法 要点第十四章 警告信号——即将来临的危险 引言 危险信号 取整支票 要点第十五章 销售条件 引言 条款的法律地位 展示销售条件 条款 给买方的建议 影响信贷管理的主要条款 要点第十六章 诉诸法律之前 引言 所有权保留的重要性 其他措施已穷尽？

不损害（当事人）权利的提议 应当采取法律行动？

检查销售条件 谁使用？

法律服务 采取行动 要点第十七章 清算、破产、破产管理令和破产事务官 引言 清算和破产的威胁 程序 非法交易 破产管理令和破产事务官 实际建议 要点第十八章 坏账 引言 如何最大限度减少损失 清算的法律过程 吸取教训 要点第十九章 出口 引言 管制销售的法律 销售条件的商定 付款方法 保理和信贷保险 要点

<<信贷管理者的第一本书>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>