

<<现代经纪学>>

图书基本信息

书名：<<现代经纪学>>

13位ISBN编号：9787810538534

10位ISBN编号：7810538535

出版时间：2004-8

出版时间：湖南大学

作者：谌浩

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<现代经纪学>>

内容概要

现代经纪学在党的十六届三中全会《决议》和全国人才工作全会精神指导下，紧紧围绕社会主义市场经济条件下经纪业、经纪人、经纪业务展开探讨和研究，力求从中找出规律性的东西，以指导经纪实务。

全书共18章。

第一编总论，包括1-3章（经纪学的研究对象、任务、经纪业与经纪人）；第二编经纪程序，包括4-6章（经纪动作程序、经纪业务基础、经纪人的业务技能）；第三编经纪人管理，含第7章（经纪人管理、经纪法律制度）；第四编不同专业经纪人，包括8-18章。

现代经纪学是在多年经纪学教学讲稿基础上编写成的，强调读者的经纪理论修养，应该掌握的法律、法规，操作能力和技巧，每章的后面附有复习思考题。

本书可作高等学校经纪学专业及经济类相关专业的教材；可作为经纪从业人员、各类经纪组织、经纪机构提高业务修养和经纪业务操作技术的工具书，亦可作为经纪人培训教材和相关专业培训的参考教材。

<<现代经纪学>>

书籍目录

第1章 现代经纪学的研究对象 第一节 现代经纪学的学科性质 第二节 现代经纪学的研究对象 第三节 现代经纪学的研究方法第2章 经纪人 第一节 经纪人的一般概念 第二节 经纪人的作用、地位、权利和义务 第三节 经纪人必须具备的条件 第四节 我国经纪市场现状第3章 经纪人佣金与纳税义务 第一节 佣金的性质 第二节 佣金的构成 第三节 获取佣金的方法 第四节 经纪人的纳税义务第4章 经纪操作实务 第一节 经纪动作程序 第二节 经纪合同 第三节 经纪市场营销第5章 经纪业务技能 第一节 经纪业务概述 第二节 开发经纪业务 第三节 经纪的谈判技术第6章 经纪业务基础 第一节 信息 第二节 经济信息 第三节 市场信息第7章 经纪人管理 第一节 工商行政管理 第二节 经纪人登记管理 第三节 经纪人资格管理 第四节 经纪人行为管理第8章 商务经纪人 第一节 市场经济条件下的商品现货交易 第二节 商务经纪人 第三节 商务经纪业务技能第9章 期货经纪人 第一节 期货的一般概念 第二节 期货经纪业 第三节 期货经纪人第10章 证券经纪人 第一节 证券交易 第二节 证券经纪人 第三节 证券经纪业务第11章 保险经纪人 第一节 保险经纪人 第二节 保险经纪人的作用、权利、义务 第三节 保险经纪人的操作技巧第12章 产权经纪人 第一节 产权第13章 房地产经纪人第14章 技术经纪人第15章 信息经纪人第16章 文化经纪人第17章 体育经纪人第18章 劳动力经纪人第19章 国际商务经纪人附录 有关法律、法规及规章

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>