第一图书网, tushu007.com

<<舌辩纵横>>

图书基本信息

书名：<<舌辩纵横>>

13位ISBN编号：9787810554855

10位ISBN编号：7810554859

出版时间：1999-5

出版时间：四川西南财经大学

作者：黄德昌著

页数：311

字数：399000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

<<舌辩纵横>>

内容概要

本书不是泛泛而谈中国古代的谈判活动，而是突出谈判的谋略，是中国古代谈判学和极为发达的谋略学的逻辑交叉。
既有纵向的历史溯源，又有横向的逻辑剖析，将谈判淡、谋略学融为一体，使中国谈判学的内容、形式凸现出华夏民族的特色。
本书不是一部中国古代谈判史，也不是中国古代谈判案例的汇编，而是将中国古代谈判活动的谋略置于广阔的文化背景中进行全方位考查，对中国古代谈判谋略文化与中国古代哲学、逻辑学、心理学、伦理学的关系进行探索，提示了中国古代谈判学的文化内涵及其特质。

第一图书网, tushu007.com

<<舌辩纵横>>

书籍目录

第一章 中国古代谈判谋略文化溯源 一、谈判谋略释名 二、谈判谋略春秋 三、谈判谋略氛围 四、谈判媒略价值第二章 中国古代谈判谋略的哲学理论 一、太极阴阳义 二、和而不同观 三、执两用中说 四、分合循环论第三章 中国古代谈判谋略的辩证思维 一、争而后和 二、不争善胜 三、刚柔兼济 四、以退为进 五、委曲求全第四章 中国古代谈判谋略的逻辑模式 一、类比推理 二、归谬立论 三、名实相符 四、假言取胜第五章 中国古代谈判谋略的心理机制 一、游将诱人 二、哀兵必胜 三、以情动人 四、忆旧缓冲第六章 中国古代谈判谋略的伦理道德 一、无信不立 二、以礼折人 三、盟誓履约 四、德威怀远第七章 中国古代谈判谋略集锦 一、《左传》谈判谋略 二、《墨子》谈判谋略 三、《国语》谈判谋略 四、《战国策》谈判谋略 五、《史记》谈判谋略 六、《三国志》谈判谋略

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com