

<<素描出版>>

图书基本信息

书名：<<素描出版>>

13位ISBN编号：9787811107296

10位ISBN编号：7811107295

出版时间：2010-3

出版时间：安徽大学出版社

作者：张宏

页数：252

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<素描出版>>

前言

张宏是我多年的同事，细细数来相识已近20年。初识张宏好像是上世纪90年代初，那是全国高校外语学刊研究会在解放军南京国际关系学院召开的一次年会上。当时，我在《外语界》编辑部工作，还担任研究会秘书长一职，张罗和处理研究会的一些事务性的工作，诸如编写通讯、接待来访、处理信件和安排会务等等琐事。那时，张宏上外毕业后在出版社总编办公室工作，那次年会他作为出版社的代表应邀参加。尽管他不是会员单位的代表，但他的待人热情、处事干练、勤快好学给我留下了深刻的印象。1993年，我调出版社任副总编辑，此后我们就成了同事。在一起工作，一晃也有16年。我们曾在一个套间办公，曾一起策划选题，一起商讨书稿的编辑加工，一起走南闯北开辟图书市场，一起参加书展，一起研讨出版社的发展和未来。

<<素描出版>>

内容概要

本书是张宏多年来学习出版、实践出版、思考出版、分析出版、体验出版、感悟出版、总结出版的一个结晶，涉及出版工作的方方面面，点点滴滴。

既有宏观层面的思考和描述，又有具体个案的分析和讨论；既有对整个出版行业的看法，又有对大学出版社的观点；既有对编辑工作的感悟，又有对营销发行的理解。

尽管文章短小，又以随笔的形式展现，但不乏真知灼见、独特的洞察、分析和判断，对从事出版工作的人们不无帮助和益处。

<<素描出版>>

作者简介

张宏，男，江南人士，二十世纪六十年代生人，专栏作者，诗歌爱好者，出版人。从事出版工作逾二十年，对出版、阅读以及出版业的现实和未来常作无谓思考。翻译、创作、参编、发表各类作品二百余万字。目前供职于上海外语教育出版社。

<<素描出版>>

书籍目录

序关于出版这件事（前言）听我把春水叫暖——也算是关于出版的一次盘点出版业不能承受之重大学出版该干吗当102.20元可以买7本书的时候盗亦有道端午节与中国文化走出去躲在邻居家阅读构筑完整书业诚信链关于图书定价的一个另类调查厚道级别或者职称之类教材出版之俄狄浦斯情结精品是这样炼成的客与店及店与客“码洋”这个东西麦子熟了纽约，纽约盘点！

盘点！

期盼学术出版的春天奢望生存，还是毁灭10月，出版人到法兰克福朝圣书痴罗志华之死书名创意记书展或者鸡肋图书馆的那把“枪”网上购书记危机对比为谁博客为我们的文化侧下身喂，选题！

我是读者：跟书有关的新年打算一笔《莲花》账一名的哥的图书观英语也疯狂鱼和熊掌一种阅读习惯阅读的养成出版此事——写给某大学出版专业学生的几句话在虚拟与现实间走钢丝郁闷与无奈现在我们怎样做编辑关于编辑和作者、译者关于作者关于译者关于作者、译者的后话主编和主编，以及被主编河东河西图书何时死去网络游戏怎么成为数字出版了内容！

内容！

将图书订货会进行到底酒与码洋

<<素描出版>>

章节摘录

出版业不能承受之重 岁末年初，本是处处盘点业绩报喜风光之际，却用了这样一个滥俗了的标题，所要说的显见是不那么令人欢喜的内容，实在有点煞风景。

可是这篇小文背后却是沉淀了若干时长的积郁，此时不吐，转眼便又要成为隔年陈货，更加令人不堪了，所以还是在惴惴中将此话题进行到底。

此处所云“出版业不能承受之重”，指的是以库存大、退货多、收款难或者坏账为基本标志的多数出版社时下所承受的风险。

直接触发对这个重负要说几句的则是近两个月以来各家出版社的销售业务员们四处奔波出差或者天天电话催收书款的日常工作情景，以及出版社的老总们对销售业绩进行考核总结或者对出版社一年表现做出最后盘点前的些许担忧。

绝大多数出版社的惯例，是在年底对库存进行盘点。

而库存的多少，除却受制于一年来选题、编辑生产和市场营销销售的表现外，还受制于另一个因素，即来自客户的退货。

作为出版社客户的书店、经销商等的退货，却又受三个方面的影响：一个自然是客户们年底也要盘点考核业绩，把在书架上或不在书架上的货往出版社一退，库存量自然大大降低，消肿减负，数字会比较好看；其二便是有意跟出版社结算书款。

出版社的业务员对书款不是催盯得很紧吗？

把书一退，再把已经结算的账目数据一摆，全年的回款比率也就好看起来；这第三个实在不好说，就是那个看不见摸不着的市场——图书市场。

忙碌了一年，这图书市场说它好似乎不容易，说不好，却明明有那么个容量存在。

各家分了多少羹？

那是瞎子吃馄饨了。

<<素描出版>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>