第一图书网, tushu007.com

<<思考致富>>

图书基本信息

书名：<<思考致富>>

13位ISBN编号：9787811155211

10位ISBN编号：7811155214

出版时间：内蒙古大学出版社

作者：（美）拿破仑·希尔 著
王

页数：273

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

这本书的每一章都会提到赚钱的秘诀，遵循它的指引，已产生出成百上千的巨富，赚得了无数的钱财。
许久以来，这些富商巨贾一直是我详尽分析的对象。
50多年前，卡耐基先生最先让我注意到这个致富秘诀。
当时我还只不过是个孩子，这位精明干练而慈祥的苏格兰老人却满不在乎地把这个诀窍抛入我的脑海，然后就背靠着座椅，眼中闪烁着快乐的光芒，留神地看我到底有没有足够的智力去领会他所有的含义。
他发现我掌握住了他的观念，就又问我，愿不愿意花上几年或者更多年的时间，让自己成一点气候，再将这则窍门公诸于世，让原本可能终其一生碌碌无为的男男女女皆可因此受惠？
我说我愿意。
于是，在卡耐基先生的协助下，我一直信守着当时的承诺。
书中的绝妙计策已有上千人屡试不爽，这些人遍及社会的各个阶层。
卡耐基先生当初的用意是，对于为他带来巨额财富的这则神奇公式，应该让没有闲暇探究生财之道的人也能唾手可得。
他也希望我能在不同行业的男女身上，验证这则公式究竟靠不靠得住。
他认为这则公式应该在所有的公立院校传授。
他则表示，如果讲授得宜，这个法则足以引发整个教育体系的彻底改革，大家可因此少花一半的时间在学校的课程上。
原因在于，一手孕育缔造这则传奇故事的人，便是卡耐基先生亲自调教出来的诸多年轻人中的一员，借着这些年轻人的成绩，卡耐基先生证明了这则窍门“对那些已准备就绪的人来说”都会有效。
史库韦伯运用了一次这则秘诀，就为自己赚进了大把钞票，并赢得数不完的机会。
就只是上一次少说也值6亿美金。
这些事实是每一个认识卡耐基先生的人都耳熟能详的。
书中的实例可以让你大略了解到，“只要你知道自己要的是什么”，这本书便可以为你罗列什么。
这个秘诀已传授给上千名男女，正如卡耐基先生所预期的，这些男女将这个原则运用在自身的利害关系上，其中一些人发了财，有些则成功地营造了家庭的欢乐融洽。
有位传教士因为运用此秘诀得当，年收入高达7.5万美元，并且有增无减呢！
辛辛那提的一位裁缝师亚瑟·纳斯，把他濒临破产的事业拿来当做“实验用的白鼠”，想看看这个法则灵不灵光，结果他的事业因此而起死回生，并发了大财。
虽然亚瑟·纳斯先生已去世，但是这家公司依旧欣欣向荣。
这次的实验简直无可比拟，报纸、杂志争相传诵的溢美之辞，为公司免费打了价值逾百万美元的广告。
这个诀窍也被魏尔得知了。
当时他住在德州的达拉斯，而且他万事俱备，只欠东风，于是一口气辞了职，改行学法律。
他成功了吗？
这个故事本书中就会提到。
我在拉萨尔推广大学当宣传经理时，该校才草创不久，规模初具，我有幸得以眼见校长查别林善用这个公式，而使该校跻身全美的大型推广院校之列。
我所指的这个秘诀，将在书里前前后后提到不下百次。
这则公式并没有直截了当的名称，因为不命名似乎比较灵验，那些一切皆已就绪、正在四下摸索的人仍可以俯拾皆得。
所以当初卡耐基先生传授这个概念给我时，也没跟我讲到什么特别的名称，只是悄悄传递了一个概念给我罢了。
如果你已准备好，要把这个公式派上用场，在本书的每一章里，你至少可以找到一次这则窍门。
我很希望我能亲自告诉你如何运用这个秘诀，但是你用自己的方法去找答案，受用程度会更大。

如果你曾气馁挫败过，如果你曾竭尽心力熬过困厄，如果你曾很努力却失败了，如果你因病痛导致行动不便，本书可能正是你遍寻不着的荒漠甘泉。
第一次世界大战期间，威尔逊总统曾大力运用本秘诀。
每一位参战的士兵受训时，都接受了不露痕迹、精心包装在训练课程里的这个秘诀，然后才到前线去作战。
威尔逊总统告诉我，在筹募作战经费时，这个秘诀也居功甚伟。
这个秘诀的特殊之处是，一旦展现在已得知它、使用它的人身上，他们旋即致富。
如果你心存怀疑，每当我提到某些人的名字，你就可以去研究一下这些曾运用此道的人；你可以亲自去查明求证，然后你就会心服口服。
天下是没有不劳而获这回事的！
我提出的这个秘诀，是要付出代价才能取得的，但是它物超所值太多了。
对那些不曾刻意去寻求成功诀窍的人来说，花再大代价，也学不来这个窍门。
这个公式既不能免费奉送，也不能用金钱买卖，因为这个秘诀分为两个部分。
其中一部分，是那些一切就绪的人身上原已具备的。
对所有准备就绪的人来说，这则诀窍的效力是不会因人而异的。
这个成功法则和教育程度一点关系也没有。
早在我呱呱坠地之前许久，爱迪生即已坐视这个成功要诀，并且加以发扬光大，使自己成为世界首屈一指的发明大师，而他只上过3个月的学校。
爱迪生的事业伙伴艾德温·巴纳斯也颇晓此道。
虽然他当时的年收入仅有1.2万美元，他仍迅速累积了一大笔财富，而且以壮年之姿功成身退，隐身于繁忙的幕前作业之后。
你将会在第一章开头就读到他的传奇。
你一定会发现，成功并非遥不可及，你仍然可以成为自己所向往的人物，名和利、幸福和认同一切近在眼前，只要心态正确，下定决心的人都可以得享这个福分。
我是怎么跟这些福分结缘的？
你还没读完这本书就可能找到答案了；也可能才读了开宗明义的第一章，你就已恍然大悟；也可能读完最后一页，你才开窍。
我应卡耐基先生的请求，在这二十年研究工作期间，分析过不下数百位士绅名媛，他们多半承认，巨额的财富皆是借助卡耐基的秘诀才得以累聚，其中有：　亨利·福特（美国汽车大亨）　詹姆士·希尔（美国铁路巨子）　乔治·伊士曼（彩色冲印专家、美国实业家及慈善家）　约翰·洛克菲勒（美国石油大王）　托马斯·爱迪生（美国发明家）　伍德罗·威尔逊（美国第28任总统）　西奥多·罗斯福（美国总统）　詹宁士·柏班克（美国参议员及园艺家）　威廉·柏莱思（美国政治家及律师，曾三度为美国总统候选人）　亚历山大·贝尔傅士（电话发明者）　威尔伯·莱特（飞机发明者）　这些人名代表的只不过是一小部分，足以证明知晓卡耐基法则的知名人士岂只数百，他们在理财方面和其他方面的成就，皆因了解并且运用了卡耐基法则而获致，并随即攀上人生的高峰。
时至今日，我也还没见过有谁灵活机动并运用了该秘诀之后，还没有在自己选定的行业里大放异彩的。
我也从未目睹有哪一个人，能够在这些条件尚未完全具备的情形下，累积到什么财富，或是能自己鹤立鸡群的。
由这两个事实证明了，这则要诀法门比一般人所受的任何教育都来得重要，这个秘诀高招是任何一位想下定决心的人都不可或缺的认知。
教育究竟是什么？
这个问题我会详细解答。

内容概要

《思考致富》作者拿破仑·希尔是美国成功学创始人和励志专家，也是成功学、创造学、人际关系学的世界顶尖培训大师。
拿破仑-希尔这个名字无人不晓，他所创建的成功学和17项成功法则，热情鼓舞了千百万的人发愤图强，最终达到了人生和事业的顶峰。
当你开始将《一生的财富》中的理念付诸于实际行动时，要准备好所要面对的复杂而又不断变化着的世界。
但是只要你认真去做，你就会发现你不仅减少了很多生活中的烦恼和压力，而且即将获得丰厚的财富。
相信我，这种回报，值得你去努力！

书籍目录

第一章 心想才能事成一 你只需要一个好点子二 “ 流浪汉 ” 走近发明家三 抓住机会，财富才会来临四 距离黄金三尺五 坚持五角钱的教训六 我将获得我想要的七 改变命运的原则第二章 渴望——所有成就的起点一 燃烧的欲望二 使渴望变成财富的六个步骤三 欲望可以创造奇迹四 让梦想起飞第三章 信心——具体描摹并且信以为真一 信心的威力二 抛弃自卑三 神奇的自我暗示四 如何培养你的信心五 价值十万美元的精彩演说第四章 伟大的潜意识一 肥沃的田园二 刺激潜意识的三步曲三 利用想象力播种潜意识的种子四 想象力的培养训练五 积极的态度积极的情感第五章 专业知识——获得财富的工具一 “ 无知 ” 的致富者二 如何成为需求的人才三 专业知识的创富路四 同事是你的宝贵资源第六章 智囊团——鞭策驱动的力量一 制定完善的成功步骤二 借 “ 智囊团 ” 获取力量三 领导好你的智囊团四 招致失败的因素五 你知道自己的价值吗？
第七章 决心和毅力——致富的保障一 勇敢果断地做出自己的决定二 决定成为有钱的人三 要自由还是死亡四 顽强的毅力五 我不怕困难第八章 头脑——开启财富城堡的万能钥匙一 学会创新二 不放过偶然现象三 机遇+实力=成功第九章 神秘的性刺激能量一 成就与性的关系二 培养创造力三 四十岁以后的成功四 女性的力量第十章 致富路上的六种恐惧一 恐惧的六大基本形态二 向钱伸出我们的手第十一章 方法——制胜的宝典一 确定办事目的二 方法是主动想出来的三 做事前先找靶心后射击四 天下的事永远做不完五 别让你的汗水白流第十二章 信义并举以义制利一 信义为处世立业之本二 人格修养和信誉是盈利的命根三 珍惜声誉犹如珍惜生命第十三章 益寿必须遵循的人生20个定律一 拜伦法则二 牢骚效应三 犬獒效应四 洛克忠告五 吉格勒定理六 洛克定律七 韦特莱法则八 贝尔效应九 杜根定律十 蜕皮效应十一 迪斯忠告十二 罗伯特定理十三 杜利奥定理十四 吉格定理十五 隧道视野效应十六 皮尔斯定理十七 特里法则十八 比伦定律十九 基利定理二十 卡贝定理第十四章 全新人生八理念一 言必行，行必果二 让礼物传递心意三 把握分寸，恰到好处四 真实的谦逊五 适当的举止六 学会说 “ 不 ” 七 面对 “ 嫉妒 ” 心理八 用诚恳打动人心后记

章节摘录

我相信信心支持下的欲望的力量，因为我见过造物主让我的儿子生活在一个没有耳朵的世界里，却仍赐予他正常、快乐和成功的生活。
我的儿子出生时没有耳朵，医生坦言，这个孩子也许一生聋哑。
但是我没有办法接受这个残酷的事实，在我的意识里，儿子将来会听见，也会说话。
我想起了爱迪生不朽的话语：“事物的发展会告诉我们真理，我们只须遵循它。
它会给我们每个人以指示，只要悉心聆听，就会得到真谛。
”什么是真谛呢？
欲望！
我要在儿子没有耳朵的情况下，想方设法把寻求方法和途径的强烈欲望传达到他的大脑。
每天，我都在心里重温自己许下的诺言，一定不让儿子做个聋哑人。
儿子稍微大了一些后，我们欣喜地发现，他竟然有微弱的听力，虽然到了该说话的年龄他还是没有说话的迹象，但这已经给了我巨大的希望。
我们买了一部留声机，没想到儿子第一次听到音乐便人了迷，而且立即把留声机据为己有，而且还发现他一直用牙齿咬住留声机的一边。
直到好几年以后，我们才知道这是怎么回事，因为我们当时从未听说过“骨骼传导声音”的理论。
后来，我们确切知道他能听到我的声音以后，我尽力编一些新鲜的、有戏剧性色彩的故事给他听，尽力让他学会思考，努力去听，练习说话。
我给儿子灌输了这样一个观念：他拥有一个哥哥难以超越的优势——人们一定会更加关照他。
在他快7岁那年，我们对他心灵的教化终于得到了第一次成果。
几个月来，他一直央求他妈妈允许他出去卖报，但他妈妈一直没有同意。
最终，在一天下午，他偷偷从厨房的窗户爬出去，向附近的鞋店借了6分钱作为本钱，开始卖报纸，晚上回到家，虽然累得够戗。
但他非常有成就——赚来了人生中第一笔财富——4毛2分钱。
从此，他对自己的能力也增添了几分信心，我也明白了，我的儿子拥有足智多谋的品质，而这将伴随他的一生。
这个耳聋的孩子在听不见老师讲课的情况下（除非近距离大声说话）念完了小学、中学、大学。
他没有上过聋哑学校，我们也不想让他学手语，我们只想让他过正常人的生活，和正常的孩子交往。
上高中的时候，他曾经试过用助听器，但遗憾的是对他来说没有什么用。
大学毕业前的最后一个星期，发生了一件可以说大大地影响了他的人生的一件事：别人送了他一个助听器。
基于以前的失败，对于这次试用他也并不热衷，然而当他漫不经心地戴上时，奇迹却出现了！
他一生渴望的正常听觉成了现实！
他生平第一次听见了，而且和正常人一样清楚！
这个助听器给他带来的全新世界让他欣喜若狂，他满怀激情地给制造商写了一封信，仔细描述了自己的体验。
也许是他的信打动了制造商，他们邀请他到了纽约。
而这时，他产生了一种冲动，正是这种冲动给了他双重的回报！
他想把自己的全新感受告诉千千万万还在无声世界里徜徉的聋人。
他进行了一个月的仔细研究，分析了助听器工厂的营销制度，着手制定了一个两年计划。
当他把计划提交给这家公司的时候，立刻获得了一个可以实现抱负的职位。
我相信，如果不是我和他的母亲殚精竭虑地塑造他的内心世界，布莱尔一生将又聋又哑。
当我在他的心中深植想听、想说的欲望，而且渴望活得像正常人一样时，那股冲动带来了某种奇妙的影响，促使上帝为他筑起一座桥，跨越了他的心灵和外界之间的沉寂鸿沟。

编辑推荐

《思考致富》的致富秘决接受了成千上万人的检验，实践对象儿乎遍布各行各业。
这个秘诀的特别之处在于，那些掌握了它并使用它的人从此一路走向成功。
现在，致富所需的每项秘诀就实实在在地掌握在你的手中了。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com