

<<国际贸易实务>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易实务>>

13位ISBN编号：9787811343090

10位ISBN编号：7811343096

出版时间：2009-2

出版时间：对外经济贸易大学出版社

作者：李金林 编

页数：314

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## 前言

改革开放以来,我国的对外贸易发展迅速,在世界的国际贸易名次从1980年的第32位,到2004年一举突破万亿美元大关,达到约1.15万亿美元,取代日本成为仅次于美国和德国的世界第三贸易大国。2007年外贸进出口总值首次超过2万亿(达21738亿)美元,比2006年增长23.5%,外贸依存度接近60%(2007年国内生产总值246 619亿元,汇率按1:6.8计)。

可以说没有对外贸易,就没有我国经济的快速增长。

世界经济一体化是优化资源配置、促进经济发展的内在需要,随着我国加入WTO、世界经济一体的发展,国际贸易成为企业利用世界资源、提高经营效益和降低经营成本的正常购销业务,也成为我国经济发展的重大战略。

为适应我国对外贸易发展和企业对国际贸易经营人才的需要,作者编写了《国际贸易实务》这本教材,它适用于本科学生、高职学生的教学和国际贸易从业人员自学。

## &lt;&lt;国际贸易实务&gt;&gt;

## 内容概要

《国际贸易实务》以真实的国际贸易环境为背景，以一个国内进出口企业的国际贸易经营为基础，以该公司与一个国外公司业务关系的建立和发展为线索，涉及到了国际贸易企业经营完整的业务流程和相关国际贸易知识。

《国际贸易实务》内容按学习层次可以分为学习任务、贸易环境、基本知识、思考与练习四大部分。

每一章的内容都是首先给出学习任务——掌握国际贸易一个环节的操作，此任务可以作为实训课的内容，也可以作为每一章内容的导入部分；贸易环境包括法律法规、贸易政策和贸易案例，多由专栏文章和案例介绍，让读者从宏观、微观两个层面上体验国际贸易环境，培养读者的综合素质；基本知识是国际贸易业务流程、业务规范以及具体做法；思考与练习帮助读者对基本知识加深理解，启发读者对国际贸易环境、经营策略等进行开放性、灵活性思考。

《国际贸易实务》内容按业务流程分为15章。

第1章导论的内容为国际贸易的性质、特点和国际贸易实务的知识结构。

通过该章学习，读者对国际贸易可以有一个概括性的认识——了解国际贸易的作用、国家的国际贸易政策、国际贸易与国内贸易的异同，以及从事国际贸易应掌握的知识。

第2至4章，为贸易术语、运输保险、价格核算、交易策略方面的知识，为交易磋商打下基础。

第5章国际贸易磋商，讲述有关法律和惯例对磋商行为的规范，并把最新《电子商务示范法》、《电子签名法》的内容充实到交易磋商规范的内容之中。

第6章国际贸易合同条款，在讲解合同有效成立内容的基础上，对合同的交易条款和条件条款作了详尽的介绍。

第7、8章为与信用证支付有关的合同履行的内容，包括信用证的业务流程、信用证的审核、出口业务流程、单据制作和出口结汇。

第9至11章，为国际贸易方式、支付方式及风险管理，以及进口业务流程、成本核算。

第12、13章是关于索赔与理赔的内容，包括相关的法律规定和具体做法。

第14章介绍了进入国际市场的途径和方法，包括传统方法、电子商务方法，以及灵活方法的介绍，以激发读者的职业敏感性。

本教材在国际贸易实务内容取舍和设计方面，体现了简明实用、与时俱进、新颖灵活三个原则。简明实用是指增加了国际贸易操作必需的内容（如形式发票、样本知识、进入国际市场的途径等）和删简了不必要的内容（如运输方式、提单的作用等）；与时俱进是指力求反映国际贸易最前沿的知识（如电子商务、电子签名）和国际贸易重大现实问题；新颖灵活是主编力求把国际贸易经验与深刻思考得出的结论，尤其是与目前教科书中不一致的内容反映到教材中（如商检的作用、国际贸易的特点、企业的使命等），力求启发读者灵活的、开放的、具体情况具体分析独立思维，使读者能真正通过学习适应国际贸易环境，提高思想境界，掌握业务流程，发挥创造精神，谋取最大国际贸易物质利益和精神利益。

## &lt;&lt;国际贸易实务&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 导论第一节 学习本章的任务和应掌握的知识点第二节 国际贸易的性质和特点第三节 国际贸易实务的知识结构第四节 国际贸易实务操作的原则和学习方法第五节 思考与练习第二章 国际贸易术语第一节 学习本章的任务和应掌握的知识点第二节 国际贸易术语概述第三节 《2000通则》中的贸易术语第四节 E组F组贸易术语的价格核算第五节 思考与练习第三章 运输与保险第一节 学习本章的任务和应掌握的知识点第二节 海洋运输和CFR价格计算第三节 海运保险和CIF价格核算第四节 其他运输方式、保险和C、D组术语价格第五节 思考与练习第四章 合同价格和价格策略第一节 学习本章的任务和应掌握的知识点第二节 合同价格\*第三节 价格策略第四节 思考与练习第五章 国际贸易磋商第一节 学习本章的任务和应掌握的知识点第二节 国际贸易磋商过程\*第三节 电子商务磋商\*第四节 集体竞价磋商第五节 思考与练习第六章 国际贸易合同条款第一节 学习本章的任务和应掌握的知识点\*第二节 合同有效成立的条件和作用第三节 合同贸易条款第四节 合同背面条款第五节 思考与练习第七章 信用证支付第一节 学习本章的任务和应掌握的知识点第二节 信用证第三节 信用证的内容和审核第四节 国际商会《跟单信用证统一惯例》简介第五节 思考与练习第八章 出口和结汇第一节 学习本章的任务和应掌握的知识点第二节 出口程序和手续第三节 内部单据制作第四节 议付、托收和寄单第五节 思考与练习第九章 对销贸易和加工贸易第一节 学习本章的任务和应掌握的知识点第二节 对销贸易第三节 加工贸易第四节 进口业务流程和“三来一补”贸易第五节 进口成本核算第六节 思考与练习第十章 经销与代理第一节 学习本章的任务和应掌握的知识点第二节 经销第三节 代理第四节 思考与练习第十一章 支付方式与风险管理第一节 学习本章的任务和应掌握的知识点第二节 支付方式和收汇风险\*第三节 资信风险和风险管理第四节 思考与练习第十二章 索赔与理赔、违约与违约救济第一节 学习本章的任务和应掌握的知识点第二节 索赔与理赔\*第三节 违约与违约救济原则第四节 国际贸易的违约救济方法第五节 思考与练习第十三章 贸易争端解决和仲裁第一节 学习本章的任务和应掌握的知识点第二节 贸易争端解决的方法第三节 仲裁第四节 思考与练习第十四章 进入国际市场的途径和方法第一节 学习本章的任务和应掌握的知识点第二节 国际市场和类型第三节 与潜在交易伙伴取得联系的途径和方法第四节 思考与练习附录1 《2000年国际贸易术语解释通则》贸易术语一览表附录2 国际海运集装箱种类及尺寸附录3 国际贸易常用度量单位一览表附录4 国际贸易中常用包装一览表附录5 专栏、案例索引附录6 驱动任务结构设计附录7 《国际贸易与实训》课程实训手册参考书目

## 章节摘录

8.电子签名的安全保障措施 签名法规定,电子签名必须同时符合“电子签名制作数据用于电子签名时,属于电子签名人专有”、“签署时电子签名制作数据仅由电子签名人控制”、“签署后对电子签名的任何改动能够被发现”和“签署后对数据电文内容和形式的任何改动能够被发现”几个条件,才能被视为可靠的电子签名。

对文件中形成的非法电子签名,责任人应承担法律责任。

(1)电子签名人责任:知悉电子签名制作数据已经失密或者可能已经失密而未及时告知有关各方、并终止使用电子签名制作数据,未向电子认证服务提供者提供真实、完整和准确的信息,或者其他过错,给电子签名依赖方、电子认证服务提供者造成损失的,承担赔偿责任。

(2)电子签名认证方责任:电子签名人或者电子签名依赖方因依据电子认证服务提供者提供的电子签名认证服务从事民事活动遭受损失,电子认证服务提供者不能证明自己无过错的,承担赔偿责任。

(3)非法使用电子签名的责任:伪造、冒用、盗用他人的电子签名,构成犯罪的,依法追究刑事责任;给他人造成损失的,依法承担民事责任。

六、习惯做法的法律效力 按照《公约》第九条的规定,双方当事人业已同意的惯例和他们之间确立的任何习惯做法;对双方均有约束力。

所以,对于合同磋商过程中或履行过程中出现的纠纷,交易主体如果事先没有明确约定,双方业以确立的习惯做法就成为判断违约责任的标准。

例如,对于上述发盘有效期的“合理时间”、交货时间和数量的“大约”“左右”、电子商务交易系统的指定、默示行为的法律后果等因为没有规定或没有明确规定的內容,其习惯做法就成为判断双方责任的第一性标准,这是在国际贸易中尤其要引起注意的。

确定交易者意图的依据依次是:明示意思、习惯做法、贸易惯例。

## <<国际贸易实务>>

### 编辑推荐

《国际贸易实务》以真实的国际贸易环境为背景，以一个国内进出口企业的国际贸易经营为基础，以该公司与一个国外公司业务关系的建立和发展为线索，涉及到了国际贸易企业经营完整的业务流程和相关国际贸易知识。

全书共分十四章，主要内容包括国际贸易术语、国际贸易磋商、信用证支付、对销贸易和加工贸易、经销与代理、支付方式与风险管理、索赔与理赔、违约与违约救济、进入国际市场的途径和方法等。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>