

图书基本信息

书名：<<欧盟贸易政策体系与互利共赢的中欧经贸关系>>

13位ISBN编号：9787811344691

10位ISBN编号：7811344696

出版时间：2009-10

出版时间：对外经济贸易大学出版社

作者：李计广

页数：332

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

内容概要

抛开政治层面的隔阂不谈，单纯从经济的角度来看，欧盟毫无疑问已经是一个“大国”。与同为大国的中国相比，双方有很多相似之处，尤其是，双方都有很高的贸易地位和贸易依存度。欧盟作为主要由发达国家组成的世界第一大区域性集团，其贸易政策已经发展得很完备，对于中国这样的新兴国家而言有诸多可资借鉴之处。

“大国”的贸易政策体系应该是什么样子的？

其框架和构成如何？

运作机制有何特点？

如何进行绩效评估？

对中国有何借鉴之处？

这些都是本书力图予以回答的问题。

同时，随着中国的崛起，中欧关系成为国际经济和政治领域最重要的双边关系之一。

在此背景下，现实需要对欧盟的贸易政策给予更多的关注，并作深入的研究。

本书的脉络围绕内部贸易政策和对外贸易政策两条主线展开。

作为区域经济一体化组织，欧盟的贸易政策有特殊性，不仅有统一的对外贸易政策，其成员国之间尚存部分贸易政策，需要把两者结合起来。

而且，在经济全球化的背景下，对外贸易政策日益延伸到“国内”政策领域，对内与对外贸易政策之间的关系日益紧密。

从现实情况来看，欧盟内部贸易政策的导向是“一体化”，对外贸易政策的导向则是“自由化”。

从经济学理论上来看，其本质都是倾向于打破贸易和投资壁垒，实现资源的优化配置。

本书尝试在统一的框架下对其进行研究，但在不同的章节也有所不同，毕竟两者还是有所区别的。

具体地，在分析其框架时和具体实施时，把内部贸易政策和对外贸易政策分开来谈，但在决策机制和绩效评估部分则统一起来分析。

书籍目录

第一章 导言 一、导入问题 二、研究现状及文献综述 (一) 贸易政策体系研究 (二) 欧盟贸易政策：概念和框架 1. 概念的界定 2. 欧盟贸易政策的框架 (三) 欧盟贸易政策决策机制 1. 研究方法 2. 超国家机构与成员国的权力划分 3. 决策机制中的各主体及其作用 (四) 欧盟贸易政策的实施 (五) 欧盟贸易政策的绩效评估 1. 单一市场的影响评估 2. 欧盟东扩的影响评估 3. 对外贸易政策绩效评估 (六) 中欧经贸关系 (七) 现有文献的不足之处 三、研究思路及结构 (一) 本书的脉络：内部贸易政策和对外贸易政策两条主线 (二) 本书的结构安排 四、研究方法和视角

第二章 欧盟贸易政策的演变及框架 一、欧共同体对内贸易政策的演变及框架 (一) 对内贸易政策的演变：内部市场的完成与深化 1. 《欧洲煤钢共同体条约》：自部门一体化起步 2. 《罗马条约》：转向全面的共同市场建设 3. 1985年《白皮书》与《单一欧洲法令》：停滞之后的重新启动 4. 经济与货币联盟：单一货币使一体化再上新台阶 (二) 欧共同体对内贸易政策框架 1. 四大基本自由 2. 金融服务 3. 公司法 4. 知识产权 5. 公共采购 二、对外贸易政策的演变及框架 (一) 共同商业政策的演变：从《罗马条约》到《里斯本条约》 1. 《罗马条约》：共同商业政策基本原则的缘起 2. 《单一欧洲法令》和《欧洲联盟条约》：非常有限的修订 3. 《阿姆斯特丹条约》：仅取得“最小限度的进展”，争论悬而未决 4. 《尼斯条约》：有限的进步 5. 《里斯本条约》：共同商业政策的实质性改革 (二) 欧共同体历次扩大与共同商业政策的演变 1. 在贸易政策中内化新成员的利益 2. 处理扩大带来的贸易转移效应：补偿谈判 3. 扩大的“欧洲堡垒”并未出现 (三) 欧共同体对外贸易政策框架 1. 货物贸易 2. 服务贸易 3. 知识产权的商业方面 4. 外国直接投资 5. 商业保障措施

第三章 欧盟贸易政策的决策机制 第四章 欧盟贸易政策的实施 第五章 欧盟贸易政策的绩效评估 第六章 中欧经贸关系及中国贸易政策体系的完善 附件1 部长理事会投票权分配的发展 附件2 特定多数投票规则适用清单 参考文献 后记

章节摘录

在共同农业政策的实施过程中，随着时间的推移，一些问题也逐步暴露了出来。由于20年代60年代末爆发的金融危机，1969年前后发生了法国法郎的贬值和西德马克的升值，这使得法德两国虽然在名义上仍在执行共同价格，但各自国内的农产品价格却已经背离了共同价格。价格的不统一破坏了共同农业政策的价格管理制度并导致了投机。由此出台的“绿色汇率”（农产品价格专用汇率）和“货币补偿金额”随着共同体各国货币实行浮动汇率制而普遍化和制度化。这两种制度虽有短期效果，但也带来了不利的影响，农产品贸易受到扭曲，农产品市场也被分割了，并给共同体增添了沉重的财政负担。另外，价格政策在一定程度上加剧了生产过剩，使农业干预费用越来越庞大。

（4）共同市场：实施状况及评估。

《欧洲经济共同体条约》提出了建设共同市场的目标，并设定了12年的过渡期。关税同盟约束了各成员国之间的关税措施，条约第30条则取消了各成员国间的数量限制，规定在不损害相关规定的前提下，“应禁止各成员国间的进口数量限制和具有相同作用的一切措施”。

同时，条约第48条至第73条则规定保证人员、服务和资本的自由流动。另外，为了保证共同市场的良性竞争，《欧洲经济共同体条约》还规定了运输、竞争准则、税务、协调各国立法等条款。

共同市场生效之后的一段时期里，按照预先确定的日程和模式，《罗马条约》制定的诸项目标逐一得到了落实。

第一阶段的建设完成之后，1962年1月进入第二个建设阶段。

1968年关税同盟生效。

1969年12月1日至2日，海牙首脑会议接受了共同农业政策的“最终财政安排”，成员国的国家分摊被自有财源所取代，共同市场宣告建成，并自1970年1月1日起由过渡阶段转向最后阶段。

1970年4月22日，六国部长在卢森堡签订了《关于修改欧洲共同体条约、建立单一的欧洲共同体理事会和委员会条约的某些预算规定的条约》。

最终财政安排的通过标志着共同体发展达到了一个新的阶段，共同体的财政实现了独立而不再取决于成员国的摊款。

关税同盟和共同农业政策在10年中取得的成效是显著的，已经成为欧洲经济共同体的两根支柱。

然而，《罗马条约》的执行情况并不均衡，在其他领域的成果有限。

根据《罗马条约》的规定，共同市场内货物的自由流动应伴随着人员、服务和资本的自由流动，但该目标的完成程度参差不齐。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>