

<<中国安防管理>>

图书基本信息

书名：<<中国安防管理>>

13位ISBN编号：9787811390483

10位ISBN编号：7811390485

出版时间：2008-4

出版时间：中国人民公安大学出版社

作者：王光，魏永忠 等著

页数：214

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<中国安防管理>>

内容概要

公共安全可以从两个层面进行理解和研究：一是宏观层面的公共安全，通常理解为公共案例的战略管理；二是专业技术层面的公共安全，我们可以把安理解为公共安全的微观管理。

本书的研究角度凸显公共安全技术工具的理论探索，目的在于为落实国务院关于做好国民经济运行状况分析的指示精神，有效管理安防行业，保障对安防行业产品管理有可靠、科学的依据，切实履行公安部门对安防行业产品的监管职责，建立有序的工作制度和编制安防行业统计指标体系开展的专项问题研究。

书籍目录

序 导言 第一章 我国安防管理的基本理论与实践问题 第二章 我国安防管理的任务、重点与原则 第三章 我国安防管理的方法与手段 第四章 我国安防行业发展现状分析 第五章 我国安防行业调查统计与评价指标体系 第六章 我国安防行业的信息管理与服务 第七章 我国安防产品的行政许可制度 第八章 我国安防产品的认证与检测 第九章 我国安防产品的监督与管理 第十章 我国安防产品的标准化建设 第十一章 我国安防行业发展的现代化 附录 主要参考文献

章节摘录

第二章 我国安防管理的任务、重点与原则 安防产品是社会公共安全产品的重要组成部分，它关系到社会稳定和人民生命财产的安全。

随着我国市场经济的发展，科学技术的进步，人民生活水平的不断提高，推动了安防产品需求的持续增长。

在政府政策的支持下，在安防产品行业协会发挥桥梁、纽带作用下，我国安防产品制造业的发展，大体上已经形成产品分类、品种较齐全，初具规模的产业，特别是近年来，安防行业进入了实力发展最快的时期。

1998年起年产值近10亿元的大型安防企业集团上市公司不断涌现。

迄今，已有专营或兼营的从业单位数千家，产品种类发展到10余类，100多个品种，从业人员数万人。

最近几年统计数字显示：中国安防行业平均以15%—30%的同比增长率迅速成长。

“十五”期间，中国安防行业的发展指导思想是：按照国民经济发展战略和产业结构调整以及公安部主管部门关于《安全技术防范领域科技强警总体规则》的要求，结合安防产品功能系统整合成套的发展趋势，以市场为中心，加大调整力度，尽快实现安防行业的整体素质和国外市场的竞争力，促进技防装备总体水平的提高。

在市场导向下，一方面，充分发挥市场的调节功能，使安防产品企业及其产品在市场竞争中实现优胜劣汰；另一方面，安防行业要从注重自身发展、自我配套转向以市场为中心充分发掘市场需求，拓展市场空间，注重技术创新，提高技术水平和产品质量，强化企业主体地位。

中国安防行业发展主要依靠国内企业来进行。

企业应立足国内，扬长避短，重点突破，同时面向国际市场推出中国特色的名牌产品。

一、我国安防行业管理的任务 我国安防行业的管理体系目前已基本形成。

公安部于1984年在科技局设立了安全技术处。

在1998年政府机构改革中，国务院进一步明确了公安部行使安全技术防范的管理职能，公安部确定了科技局安全技术处的管理职能。

全国省一级公安机关都先后设立了安全技术防范的管理机构，地市级公安机关也大都设立了安全技术防范的管理机构。

1987年经国家质量技术监督局批准在公安部成立了全国安全技术防范报警系统标准化技术委员会（TC100）；经公安部批准成立了公安部安全与警用电子产品质量检测中心（北京）。

1988年经公安部批准成立了公安部安全防范报警系统产品质量监督检测中心（上海）。

1992年，经民政部批准，公安部成立了中国安防产品行业协会。

2007年，经国家质量监督检验检疫总局（以下简称国家质检总局）批准授权，公安部又成立了中国安全技术防范认证机构。

除此之外，有条件的地、市也成立了安防产品行业协会。

安防行业的监督管理得到了重视和加强。

在产品管理方面，逐步建立起安防产品的市场准入制度，《安全技术防范产品管理办法》明确了安防产品分别采用全国工业生产许可证、安全认证和生产登记批准三种制度。

同时，加强了国家、行业和地方抽查，严把进入市场的产品质量关。

在工程建设方面，大力开展了资格审查、工程方案论证、工程验收等工作，以保证安防工程建设质量，达到有效地防范与打击犯罪的目的。

<<中国安防管理>>

编辑推荐

《中国安防管理》是由中国人民公安大学出版社出版的。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>