

<<浙商金论>>

图书基本信息

书名：<<浙商金论>>

13位ISBN编号：9787811402216

10位ISBN编号：7811402211

出版时间：2010-12

出版时间：韩永学 浙江工商大学出版社 (2010-12出版)

作者：韩永学

页数：439

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<浙商金论>>

### 内容概要

浙商的“生意经”应该从中国传统文化中汲取营养。

中国传统文化博大精深，蕴涵了无穷的宝藏。

不要说四书五经、《史记》、《汉书》，就说儿童的蒙学读物《三字经》就包含了丰富的人生哲理与为人处事的智慧。

《三字经》简明易记，朗朗上口，内容丰富，思想深刻；中华五千年文明发展、朝代更迭、人际交往、史地天文、伦理道德、理想信仰等均囊括其中。

如《三字经》中说：“日士农，日工商。

此四民，国之良。

”意思是说，知识分子、农民、工人和商人是国家不可缺少的栋梁，称为四民，这是社会重要的组成部分。

再如：“日仁义，礼智信。

此五常，不容紊。

”意思是说，如果所有的人都能以仁、义、礼、智、信这五种不变的法则作为为人处世的标准，社会就会永葆祥和，所以每个人都应遵守，不可怠慢疏忽。

## &lt;&lt;浙商金论&gt;&gt;

## 作者简介

韩永学（1963 - ），笔名波罗，黑龙江绥化人，浙江工商大学教授，硕士生导师；享受国务院特殊津贴，独立获得国家优秀教学成果二等奖与省优秀教学成果一等奖；浙江省社会科学重点研究基地浙商研究中心浙商文化研究所所长，浙江省作家协会会员，中国自然辩证法研究会未来哲学委员会理事。主讲的研究生课程为“管理哲学”，主讲的本科课程为“东方管理学”与“商业伦理学”。主持完成浙江省社科规划重点课题（浙商史料汇集及研究）等纵向课题5项，横向课题5项。正在主持“第一代浙商现场口述史”课题研究。

曾在《自然辩证法研究》、《自然辩证法通讯》等杂志发表、转载论文50余篇，著有《东方管理学》、《诗论浙商》等专著6部。

曾在《散文》、《中国校园文学》、《光明日报》等报纸杂志发表散文、诗歌、随笔200余篇（首），著有学者散文集《火中红莲》、诗集《西湖女神》。

现主要从事“东方管理学”与“浙商历史文化”的学术研究，以及散文、诗词等的文学创作。

## &lt;&lt;浙商金论&gt;&gt;

## 书籍目录

序一 浙商的“生意经” / 1 序二 与德者拈花微笑，与智者棒喝乾坤 / 1 第一辑 浙江功勋企业家鲁冠球：万向上面加一点，就是方向 / 3 冯根生：戒欺是我的《圣经》 / 8 徐文荣：我就是一条蚯蚓，要从泥里钻出一条路来 / 12 茅理翔：不搞家族制不行，完全家族化更不行 / 16 宗庆后：娃哈哈，就用这个名字！ / 20 李如成：一个没有文化的企业，是一个没有厚度的企业 / 25 凌兰芳：我不是老板，我们都是兄弟姐妹 / 29 汪力成：如果可以。  
我更愿意做一个普通人 / 36 马云：最优秀的模式往往是最简单的东西 / 41 庄启传：花为善者开，草为德者绿 / 45 楼忠福：企业家再不真实就完蛋了 / 49 王水福：我要缔造一个百年西子 / 53 南存辉：中国人不是侵权者的代名词 / 57 李书福：通用、福特迟早要关门 / 61 童云芳：国有企业改革的方向，毫无疑问是股份制 / 66 翁南道：宁愿找死也不等死 / 69 朱金松：爬坡之际，最需合力 / 72 曹克坚：企业家的最大责任就是把企业搞好 / 76 徐裕康：党组织是经济建设的有力保障 / 81 姚季鑫：我从不看简历，看人就行了 / 84 胡季强：康恩贝的战略目标是“打造中国现代植物药旗舰企业” / 89 赵林中：企业“头要冷，心要热” / 93 竺福江：投入不可能无限大，找好支点是至关重要的 / 97 林华中：谁的技术最先进，就向谁学习，就与谁合作 / 100 张毓强：巨石有一帮简单的好人 / 103 陈妙林：做企业是没完没了的“马拉松” / 107 邱光和：小河有水大河满 / 111 李春波：养用结合，侧重于养 / 115 周晓光：我要的是一片森林，不是一棵大树 / 119 冯亚丽：我们海亮集团绝不裁员 / 123 第二辑 风云浙商徐冠巨：企业要学会过紧日子 / 131 施继兴：尽早发放3G牌照 / 135 邱继宝：飞跃要“负重前行” / 140 沈爱琴：一个企业必须有一个叫得响的牌子 / 144 陈爱莲：没有爬不过的坡，没有过不了的坎 / 148 王振滔：把钱花到该花的地方 / 151 周大虎：自己不放弃，别人拿不走 / 154 徐立华：美是最高技术 / 157 黄巧灵：建筑为形，文化为魂 / 161 章鹏飞：就算输到底，大不了我还是草根族 / 165 楼金炎：我只是国有企业的一位“管家” / 168 吴鹰：我认为3G对于小灵通是一个理想的补充的技术 / 171 郑坚江：制度越少越好，但必要的制度不可少 / 175 李大鹏：从创业开始就想要做一名共产党的儒商 / 178 王建沂：自主创新“空心化”的问题绝非杞人忧天 / 181 郑秀康：温州人的每根头发都是天线 / 184 郑胜涛：报销不用老板签字 / 189 朱张金：国内产业结构变化太快，不转型就只有死 / 193 郑元忠：花血本也要读书 / 196 阮小明：人品创造精品 / 199 吴建荣：没有让市场来适应我们的道理 / 202 陈小军：打造中小企业的伙伴银行 / 205 倪捷：很多很多人骑电动车是我的目标 / 208 郭胜华：我愿做一名真正的“生产队长” / 211 王伟胜：让“中国制造”享誉阿拉伯国家 / 214 卢伟光：我用一生做好实木地板 / 217 第三辑 浙商女杰

<<浙商金论>>

章节摘录

版权页：插图：高处不胜寒是由于你的事业、你的处境把你抬到这个位置了，可能会出现跟平常人不一样的状况，但是越在这种状况当中人就越要把握自己，你为什么高处不胜寒呢？

当你的企业做大了，在社会上有很高的知名度了，你就要引起注意了，你要把自己放正，把自己放下来。

心态要摆平，不要让人家推波助澜，企业要推上去，但是人不要推上去。

聊天就是事业，跟不同层次的朋友接触，这是我最大的收获。

埋头干，抬头看我认为作为民营企业最大的问题，还是体制的创新和体制的建立。

中国的很多企业没有抬头看路，在经济危机的情况下一定要抬头看路。

我现在全力以赴地工作是进一步理顺企业的组织机构、管理机制，完全按照国际现代化企业的标准在打造一个全新的广厦。

只有这样，有较强竞争力的国际大财团的目标才能真正实现。

我在引进任何一个人的时候，我没有把广厦捧得很好，我请你来就是要给我处理这个问题，否则我不需要你，引进人才关键的是实事求是，请人来的目的是什么，你请人家来，肯定你有不够的地方，你还吹什么牛皮？

你为什么不把自己不够的地方跟他讲呢？

想想他来了能够帮你做好，他还有一种成就感，我想这是最好的东西。

## <<浙商金论>>

### 编辑推荐

《浙商金论》：两句三年的的浙商三字经，语不惊人，死不休的浙商语录，桶底脱时大地阔的浙商专论。

<<浙商金论>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>