

## <<门店员工辅导教练>>

### 图书基本信息

书名：<<门店员工辅导教练>>

13位ISBN编号：9787880173079

10位ISBN编号：7880173072

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<门店员工辅导教练>>

### 内容概要

辅导作为管理者的必修课，应该从哪里展开？  
怎样培养下属？  
针对不同辅导对象要把握不同的心理反应，如何把握时机进行有效的辅导？  
如果管理者经验与资历都不够，如何去辅导下属？  
每个人有不同的兴趣点，有针对性的培训起到事半功倍的效果。  
你是充分信任下属的授权型领导？  
还是喜欢发号施令的指挥型领导？  
哪种领导最受员工欢迎？  
不同的领导风格分别会产生什么效果？  
领导风格没有最佳，只有最合适。

## <<门店员工辅导教练>>

### 书籍目录

- 1.优秀的企业领导人要具备两种能力，演讲能力和辅导能力。
- 2.好的领导者最根本的任务就是辅导员工成为接班人，成为企业支柱。
- 3.企业最不缺帮企业做事的人，最缺会做生意的人，就是能帮助企业成功的人。
- 4.企业的产品品质和服务品质最终都体现在员工的品质上。
- 5.企业最重要的工作就是做好人的工作。
- 6.辅导的最大好处是减少忧虑和降低工作压力。
- 7.辅导的过程往往是发现人才和发掘潜能的过程
- 8.教练的作用是让员工了解自己的不足，促进其成长。
- 9.团队最不鼓励的是个人英雄主义。
- 10.企业的前途在于员工，在于管理者在员工身上投入多少

<<门店员工辅导教练>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>