

<<前沿讲座 性格营销 DVD>>

图书基本信息

书名：<<前沿讲座 性格营销 DVD>>

13位ISBN编号：9787880176124

10位ISBN编号：7880176128

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<前沿讲座 性格营销 DVD>>

内容概要

基础销售技能篇：打造优秀销售人员！

过去的成功经验就是现在失败的原因——销售培训4大误区害人不浅、毁人不倦！

熟悉产品不了解客户需求，屡屡碰壁——灵活运用4个基本技能，迅速提升业绩！

没有建立标准，总被客户牵着鼻子走——坚持销售4项基本原则，掌控销售流程！

性格营销技术篇：锻造卓越销售菁英！

性格分类——揭秘性格4项要素，推心置腹，打破沟通障碍，让客户不愿离开你！

性格判断——瞬间断定性格类型，投其所好，破解内心需求，让客户不能离开你！

性格应用——巧用性格工具，在谈笑间锁定客户，摆脱竞争，让客户只愿选择你！

如果你知道客户的性格特质，你就会非常清楚他重视什么、忌讳什么、追求什么、回避什么、喜欢什么、讨厌什么、他的思维模式、谈判焦点、决策依据、成交方式……

做到这一步，你觉得你的销售成交率会因此而提升多少呢？

判断客户性格特质的方法其实很简单！

观察他的言谈举止，最多2分钟，OK！

适合人群：

企业家、中高层营销管理者，一线销售人员。

<<前沿讲座 性格营销 DVD>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>