

<<绩效销售组织的绩效考核(1DVD)>>

图书基本信息

书名：<<绩效销售组织的绩效考核(1DVD)>>

13位ISBN编号：9787880936148

10位ISBN编号：7880936149

出版时间：中国科学文化音像出版社

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<绩效销售组织的绩效考核(1DVD)>>

内容概要

99%的企业不是死在竞争对手手中，而是死在自己的组织机制与人才发展层面上。
99%的中小型企业组织机制建设与人才优势使用上，存在天生的缺陷。
由于没有找到匹配的制度体系与合适的人才，企业在发展的路上过分透支，越做越累。
营销组织是最难管理的组织，想成为行业的强者，务必成为营销组织管理的强者。

通过本课程，我们可以学到：

- 01 学习销售组织的特质，了解小中大企业销售组织在考核中的失误。
- 02 掌握企业绩效考核的基本方法，定位本公司的销售类型，选择适应性的考核工具。
- 03 解决销售组织的品行与职业道德考核问题。
- 04 如何建立系统的员工分工与职责定向。
- 05 销售组织目标设定与考核。
- 06 销售信息化管理与销售信息化价值最大化。
- 07 发现销售组织成员优势。
- 08 创造合理的考核模式与薪酬模式，实现组织价值最大化。

诚征合作：

- 1.代理销售我公司所有培训光盘及开展团购业务。
- 2.与讲师、培训师合作出版培训光盘及开办企业内训、公开课。
- 3.为企业定制个性化光盘，外包装添加企业形象广告，片中插播广告片等服务，可作为礼品、纪念品、促销品等，提升企业形象。
- 4.与各个电视台、视频网站合作，开展节目合作。

<<绩效销售组织的绩效考核(1DVD)>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>