

<<无敌谈判 资源篇(4VCD+4CD)>>

图书基本信息

书名：<<无敌谈判 资源篇(4VCD+4CD)>>

13位ISBN编号：9787885876036

10位ISBN编号：7885876039

出版时间：云南民族文化音像出版社

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<无敌谈判 资源篇(4VCD+4CD)>>

### 内容概要

谈判是世界上赚大钱最快的方法，因为得到的每一分钱都是净利。  
中国最经典的谈判圣经，众多百万富翁的枕边宝典。

适合人群：所有想在合作上保持竞争优势的企业人士，所有想在利润上提高的商务人士，所有想在生活上追求卓越的杰出人士。

讲师：杜云生，亚洲创富教育第一任导师，最实战的销售，销售一线炼就的成交、谈判、演讲大师。他拥有13500位一对一客户实战经验，培训出1000多位月入10万以上的销售冠军，他的课程被誉为销售训练中最有效、最实用、最超值的世界级成交训练。

他有2000多个倍增企业销售的成功案例，中国最成功的企业都是他的客户，如：民生银行、红星美凯龙、哈药集团、珍奥集团、中芯国际、广发证券、光大证券、上海浦东发展银行等等。

<<无敌谈判 资源篇(4VCD+4CD)>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>