第一图书网, tushu007.com

<<成为销售高手的神奇法则>>

图书基本信息

书名：<<成为销售高手的神奇法则>>

13位ISBN编号：9787887027870

10位ISBN编号：788702787X

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

充满了不屈不挠、愈挫愈勇的精神及实例，看后自然能引导读者于面临危机时，能从不同的角度、以积极的心态去看待并处理突发事件，进而增加由负面转为正面的几率。
在工作中容易成功的人，大多能够找出机会点转败为胜，而非一味沉浸在负面的情绪中无法自拔。
多数人会替失败找借口，进而原谅自己；但是成功的人却会花费更多的时间及精力，百折不挠，直到寻找到行之有效的方法，一举打破目前的坚冰，从而获得成功。
这正是读者通过此书可以向作者学习的地方。

<<成为销售高手的神奇法则>>

书籍目录

1.如何发现顾客的需求
2.“ 糊涂 ”类顾客与“ 明白 ”类顾客如何说服
3.利用提问题的方式引导顾客自己说服自己
4.赞美对销售有很大帮助
5.顺着顾客内心的需求引导对方最终成交
6.如何引起顾客的注意力和兴趣
7.说服沟通时如何充分发挥自己的影响力
8.给顾客留下良好的第一印象
9.说服自己对产品充满信心从而感染顾客
10.永远要让顾客在没有任何防备心理的状态下销售产品
……

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com