

<<(4DVD)做第一名的导购员>>

图书基本信息

书名：<<(4DVD)做第一名的导购员>>

13位ISBN编号：9787888381674

10位ISBN编号：7888381677

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<(4DVD)做第一名的导购员>>

### 内容概要

您的导购团队是不是存在两大问题：一，工作心态上，服务态度不好、没有责任感、经常抱怨？二，销售技能上，只知道靠感觉销售，不懂得营销背后的法则与策略，不会运用一流的营销策略和方法来帮助提升销售业绩？

这样的导购团队怎能让公司的营销行为有效执行？

怎能让企业在终端市场阵地战中获得一席之地？

那么，如何帮助导购处理客户关系、商场关系？

如何让导购重塑良好的营销心态？

如何帮助导购找到销售上遇到困难的根本原因，并根据实用的营销策略切实提高销售业绩？

本课程主讲朱立功老师为您答疑解惑！

适合对象：大型商超、零售终端的导购人员、业务经理等。

<<(4DVD)做第一名的导购员>>

书籍目录

- 第一讲 超级导购的角色定位
- 第二讲 如何设定并完成销售目标
- 第三讲 如何练就超级导购必胜心态（上）
- 第四讲 如何练就超级导购必胜心态（中）
- 第五讲 如何练就超级导购必胜心态（下）
- 第六讲 超级导购销售策略提升
- 第七讲 超级导购销售技能提升
- 第八讲 如何从优秀到卓越

<<(4DVD)做第一名的导购员>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>