

<<(5DVD)做最棒的导购员/郭汉尧>>

图书基本信息

书名：<<(5DVD)做最棒的导购员/郭汉尧主讲>>

13位ISBN编号：9787888381773

10位ISBN编号：7888381774

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<(5DVD)做最棒的导购员/郭汉尧>>

内容概要

在愈演愈烈的终端搏击中，导购对整个行业竞争的重要性是不言而喻的。当顾客表情漠然毫无反应时，当顾客对产品心存疑虑、对价格存在异议时，当顾客总是挑剔你的产品、拿你的产品和其他品牌相比较时，导购该怎么说，怎么做？郭汉尧老师从实际操作角度出发，系统地介绍了门店销售环节中遇到的各种问题的处理技巧和方法，对如何做一名超级导购进行了全方面的阐述，这是一门帮助导购员快速提高导购能力和销售业绩的实用性课程。

适合对象：服装鞋类、家纺家居、化妆品、药业等品牌门店导购员、销售培训人员、销售管理人员、区域经理等。

<<(5DVD)做最棒的导购员/郭汉尧>>

书籍目录

- 第一讲 心态修炼和角色认知
- 第二讲 全心全力维护顾客资源
- 第三讲 超级导购对客沟通技巧（上）
- 第四讲 超级导购对客沟通技巧（下）
- 第五讲 超级导购留住顾客的破冰技巧
- 第六讲 超级导购产品介绍技巧
- 第七讲 超级导购异议处理技巧
- 第八讲 超级导购价格谈判技巧
- 第九讲 超级导购签单促成技巧
- 第十讲 超级导购售后服务技巧

<<(5DVD)做最棒的导购员/郭汉尧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>