

## <<如何提高销售业绩>>

### 图书基本信息

书名：<<如何提高销售业绩>>

13位ISBN编号：9787888383128

10位ISBN编号：7888383122

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<如何提高销售业绩>>

### 内容概要

在日益加剧的市场竞争中，作为一名销售人员如何在有限的时间内，开展最有效的沟通？  
如何介绍产品，一开口就让顾客感兴趣？  
如何把讨厌你产品的顾客变成成交的对象？  
如何让客户拜访流程变得轻松有趣？  
著名营销专家臧其超老师给你思路，教你方法，助您快速参透销售秘诀，迅速成为顶级销售精英。

适合对象：所有致力于成为一流销售高手的销售人员。

## <<如何提高销售业绩>>

### 书籍目录

- 第一讲 与时俱进的销售思维
- 第二讲 发挥优势的交际技巧
- 第三讲 沟通说服的成交技巧
- 第四讲 产品信息的传递技巧
- 第五讲 销售前期的准备技巧
- 第六讲 产品市场的开拓技巧
- 第七讲 卖好自己的营销技巧
- 第八讲 信赖关系的建立技巧
- 第九讲 购买需求的扩大技巧

<<如何提高销售业绩>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>