# <<如何提升销售业绩>>

### 图书基本信息

书名:<<如何提升销售业绩>>

13位ISBN编号: 9787888383128

10位ISBN编号:7888383122

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

## <<如何提升销售业绩>>

#### 内容概要

在日益加剧的市场竞争中,作为一名销售人员如何在有限的时间内,开展最有效的沟通?如何介绍产品,一开口就让顾客感兴趣?如何把讨厌你产品的顾客变成成交的对象?如何让客户拜访流程变得轻松有趣? 著名营销专家臧其超老师给你思路,教你方法,助您快速参透销售秘诀,迅速成为顶级销售精英。

适合对象:所有致力于成为一流销售高手的销售人员。

## <<如何提升销售业绩>>

#### 书籍目录

第一讲与时俱进的销售思维 第二讲发挥优势的交际技巧 第三讲沟通说服的成交技巧 第四讲产品信息的传递技巧 第五讲销售前期的准备技巧 第六讲产品市场的开拓技巧 第七讲卖好自己的建立技巧 第八讲信赖关系的建立技巧 第九讲购买需求的扩大技巧

# <<如何提升销售业绩>>

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com