

<<赢在谈判野马谈判力(5DVD)>>

图书基本信息

书名：<<赢在谈判野马谈判力(5DVD)>>

13位ISBN编号：9787889298698

10位ISBN编号：7889298692

出版时间：九洲音像出版公司

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<赢在谈判野马谈判力(5DVD)>>

内容概要

到底是什么在阻碍你的成功？
如何驯服你的野马？
如何享受谈判必胜的快乐？
为什么拥有同样才华的人命运却大不相同？
——谈判是唯一的决定因素。

<<赢在谈判野马谈判力(5DVD)>>

书籍目录

第一部分 创造价值有两种方式：生产与谈判

提高利润有两种办法：降低成本（生产）-勤奋；提高价格（谈判）-风险

第二部分 ABCDE理论

第三部分 领导力的三大基本要素：态度、结果、行为

第四部分 锡恩FBI领导力理论：F决定B

心态定向：你以什么态度面对？

有什么样的态度，就有什么样的行为

结果定向：滴水这恩，当涌泉相报

行动定向：心中有敌人，为生死而

<<赢在谈判野马谈判力(5DVD)>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>