

## <<SAP Business One 认证>>

### 图书基本信息

书名：<<SAP Business One 认证实训教程>>

13位ISBN编号：9787894361257

10位ISBN编号：7894361259

出版时间：2012-8

出版时间：东软电子出版社

作者：曲云龙 编

页数：403

字数：642000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<SAP Business One 认证>>

### 内容概要

《SAP Business One认证实训教程》分成很多个知识单元，虽然业务内容各不相同，但是每个单元的撰写都遵循统一的逻辑结构。

教材的内容组织：本教材主要讲解SBO系统在企业信息化过程中的功能和作用。

本教材主要内容共分为10个章节，SAP Business One对于物流业务的处理和配置是本教材的主要知识点，详细知识点分配和掌握程度见各章具体内容介绍。

本教材主要讲解SAP Business One系统在企业信息化中的应用和配置，共分为10章。

第1章主要概述SBO系统基本功能；第2章主要介绍SBO系统主数据；第3章主要介绍凭证的基本结构和基本功能；第4章和第5章主要介绍采购、销售相关功能和应用；第6章主要介绍SBO系统定价机制、序列号、批次管理等内容；第7章主要介绍库存事务相关功能；第8章主要介绍生产相关功能在SBO系统中的应用；第9章主要介绍MRP和人力资源管理两方面内容在SBO系统中的应用；第10章主要介绍SBO系统对于售后服务的处理方法。

# <<SAP Business One 认证实>>

## 书籍目录

- 第1章 SAP Business One认证课程概览
  - 1.1 企业资源规划简介
  - 1.2 SAP Business One简介
  - 1.3 SBO的基本结构本章作业
- 第2章 SAP Business One主数据管理
  - 2.1 业务伙伴主数据
  - 2.2 物料和仓库主数据本章作业
- 第3章 SAP Business One凭证处理
  - 3.1 凭证的一般结构
  - 3.2 凭证的一般功能本章作业
- 第4章 SBO 采购——应付账款管理
  - 4.1 采购标准流程
  - 4.2 采购附加流程和附加功能
  - 4.3 采购报表本章作业
- 第5章 SBO CRM及销售——应收账款管理
  - 5.1 活动
  - 5.2 日历
  - 5.3 销售区域
  - 5.4 销售机会
  - 5.5 销售机会报告
  - 5.6 销售的基本流程
  - 5.7 销售的附加凭证和功能
  - 5.8 销售报表本章作业
- 第6章 SAP Business One交叉功能
  - 6.1 定价
  - 6.2 序列号管理
  - 6.3 批次管理
  - 6.4 计量单位
  - 6.5 业务合作伙伴目录编号
  - 6.6 采购或销售中的附加费用本章作业
- 第7章 SAP Business One库存管理
- 第8章 SAP Business One生产管理
- 第9章 SAP Business One MRP及人力资源管理
- 第10章 SAP Business One服务管理
- 附录A Case Study (三级项目)
- 附录B 教学设计与实施方法
- 参考文献

<<SAP Business One 认证>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>