

<<淘宝开店128条赚钱铁律>>

图书基本信息

书名：<<淘宝开店128条赚钱铁律>>

13位ISBN编号：9787894763990

10位ISBN编号：7894763993

出版时间：2010-5

出版时间：电脑报电子音像

作者：钟声

页数：215

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<淘宝开店128条赚钱铁律>>

内容概要

本书以淘宝网开店为例，为广大店主讲解了在网上开店、赚钱必备的128条技巧。内容涉及开店的方方面面，包括网店货源篇、人气推广篇、店铺装修篇、物流发货篇、售后服务篇、网店管理篇、网店经营篇、开店工具篇等。所有技巧都来自作者的亲身开店经历，以及对30多位皇冠店主的采访，具有非常强的实战性读者可以将这些赚钱的经验拿来就用，轻松实现网店盈利赚钱。

<<淘宝开店128条赚钱铁律>>

书籍目录

第1章 网店货源篇 1.1 货源何处寻 No.1 好货源的六大特征 No.2 网店商品的五类进货渠道 No.3 兼批发与零售 No.4 厂家进货的要领 No.5 阿里巴巴进货 No.6 网上代销方式找货源 No.7 空手套白狼的货源方式 1.2 进货、砍价有技巧 No.8 佯装老板巧砍价 No.9 批发市场问、答有讲究 No.10 批发市场的价格谈判 No.11 网上代销操作要领 No.12 防范代销骗局第2章 人气推广篇 2.1 正确认识网店推广 No.1 搞懂宣传再宣传 No.2 宣传前如何定位 No.3 宣传的成本控制 2.2 用好阿里旺旺推广 No.4 淘宝橱窗推荐 No.5 交换链接提高流量 No.6 发布推广文章的几则 No.7 发布网站新闻广告 No.8 九种方法助你推广店铺 No.9 与合作伙伴进行商品联合推广 No.10 网店常用的促销方法 No.11 到各大搜索引擎中注册登记 No.12 阿里旺旺给指定的好友发广告 No.13 阿里旺旺面板传递网店信息 No.14 利用淘宝群发强势推广 2.3 社区、论坛推广 No.15 在社区里推广网店的六大技巧 No.16 论坛签名广告宣传 No.17 利用好个人空间推广 No.18 搜索专业论坛推广店铺 No.19 巧妙发帖赢得更多买家 No.20 利用评价宣传店铺 No.21 QQ.MSN好友宣传 No.22 在聊天室、BBS上发出邀请第3章 美化装修篇第4章 网店经营篇第5章 物流发货篇第6章 网店服务篇第7章 网店管理篇第8章 开店工具篇附录 淘宝开店全程指引

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>