<<孙子谈判说服的策略>>

图书基本信息

书名:<<孙子谈判说服的策略>>

13位ISBN编号: 9789570519389

10位ISBN编号:957051938X

出版时间:20050201

出版时间:7-09999

作者:本社

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<孙子谈判说服的策略>>

内容概要

《孫子》十三篇不僅是軍事上的偉大著作,受到世界兵學家的推崇,近年來更運用到企業經營、人生處世、說服談判等方面,值得各界人士一讀再讀。

本書從孫子兵法探討談判說服的策略,以及婚姻、家庭、立業等人生的發展策略,並例舉歷史人物的成敗,以供方家參考。

又,特別介紹世界各國有關的研究著作,並收錄蒐集台灣地區以孫子為研究主題的博碩士論文。

一書在手,勝讀百卷書。

<<孙子谈判说服的策略>>

作者简介

方鵬程

一九四三年生。

政治大學新聞系、新聞研究所畢,菲律賓德拉刹(De La Salle)大學文學及語言學博士。

曾任中央社記者、編輯、駐菲律賓特派員、資料室主任。

於海基會副處長任內退休,並曾任輔仁大學講師、副教授,現專職寫作。

著有《先秦合縱連橫說服傳播的研究》、《傑出人物與其家屬》、《三國兩晉人物小傳年表》、《中國古代傑出人物故事(先秦 魏晉)、《鬼谷子:說服談判的藝術》等。

<<孙子谈判说服的策略>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com