

<<極道商學院>>

图书基本信息

书名：<<極道商學院>>

13位ISBN编号：9789571349596

10位ISBN编号：9571349593

出版时间：2008-12-15

出版公司：時報文化出版企業股份有限公司

作者：向谷匡史

译者：蔡昭儀

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<極道商學院>>

### 內容概要

金錢能打動人心嗎？

當然能。

這是事實，無關是非對錯。

所以基督告誡我們：「人活著不是只有麵包。

」  
釋迦牟尼也訓示我們：「少欲知足。

」  
祂們的意思，說穿了就是：「你們這些人，不要滿口錢錢錢……，不可以追逐金錢。

」  
這也說明了東西方的先知們對我們告誡、訓示，就是和「有錢能使鬼推磨」這句話唱反調，而藏在背後的意義是：「若想讓別人照你的意思做事，拿錢出來便是。

」  
用絕對值來看金錢的人，那是不懂得金錢的價值，他的觀念裡一萬塊就只有一萬塊的價值，只會唉聲歎氣：「如果有更多錢可用的話……。

」  
所以他不能打動人心。

同樣的一萬塊，它可以有十萬塊的價值，也可以不值一千塊。  
這就叫「活錢」和「死錢」。

那麼怎樣的錢才是活錢呢？

本書就要告訴你具體的方法。

## 作者簡介

向谷匡史

1950年生於廣島縣吳市，拓殖大學畢業。

曾為週刊記者，後轉行為作家。

著有《絕對不會輸的流氓式商業「交涉」手法》、《超凡社長的實戰心理術》、《惡人交涉術》、《「有能者」的談話哲學》、《忍耐學》、《檢校之首 - - 江戶的闇鴉》等書。

作者藉著長年採訪所累積的敏銳觀察力，以獨特語調剖析人類心理的奧妙。

<<極道商學院>>

書籍目錄

第1課 「死錢」變「活錢」  
「五五拆帳」反而喬不平  
大餅別畫太超過  
小弟也會做大哥  
打狗也要肉包子  
祝賀搶頭香  
收禮的三七法則  
奧客錢最大  
把「後謝」變「前金」  
搏感情，不搏紙情  
第2課 小費心理學與請客心理學  
釣魚法則  
主僕關係  
廚師的上賓  
請客的六四分法則  
先請先贏  
請菜鳥要大方  
小場大出手，大場不裝闊  
請「落水狗」喝一杯  
白吃的晚餐  
第3課 如何提高自己的身價  
不當「萬應公」  
天天報到不值錢  
吃人不嘴軟  
一進門就當貴賓  
稀客牌  
熟客牌  
說不的三個理由  
喪禮是最好的舞台  
借錢大丈夫  
第4課 沒錢也能看起來有錢的方法  
沒錢更要裝「黑狗」  
「阿嬤的內衣」會壞了大事  
滿頭大汗最失魅力  
畫龍點睛展現實力  
穿黑西裝的學問  
便當是發揮演技的好道具  
愈窮口氣要愈大  
找零不要碰  
第5課 小投資大獲利的訣竅  
寧願殺人也別殺價  
便宜的魚才會什麼餌都吃  
女人在乎的是「注目」禮  
狗嘴要能吐得出象牙  
欠得越久，A得越多

<<極道商學院>>

「特別」招待  
能人沒時間  
錢債好還，情債難還  
禮多人陶醉  
餓鬼要假客氣  
薄薄謝卡、厚厚情意  
一笑天下無難事  
吃虧就是占便宜  
溫情暴力  
不要「軟土深掘」  
第6課 事業的關鍵在於「演技」  
計程車表演術  
人脈尪仔標  
先請先贏  
紙老虎  
名人面前不矮半截  
由奢入儉難  
「老爺子殺手」  
奉承要懂得轉個彎  
回禮的時機

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>