

<<讓顧客乖乖掏腰包>>

图书基本信息

书名：<<讓顧客乖乖掏腰包>>

13位ISBN编号：9789574512171

10位ISBN编号：9574512177

出版时间：2005年06月05日

出版时间：新苗文化

作者：拉夫.希

译者：唐陳

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<讓顧客乖乖掏腰包>>

內容概要

「俘獲顧客之心」的七大戰略：
讓顧客喜出望外、具有推銷的魔力、
充滿成功的激情、塑造自己的品牌、
擁有良好的信譽、有強烈的使命感、找到「指路明星」
「讓顧客乖乖掏腰包」是每位銷售員的心願，
本書就是在教導您如何完全掌握「俘獲顧客之心」的七大戰略，
學會它，千萬年薪不再是遙不可及的夢想！

<<讓顧客乖乖掏腰包>>

作者簡介

拉夫．希勒馬赫Dr.Ralf Hillemacher

1964年出生，從事保險業銷售15年、不動產業務19年，現在致力於銷售經濟哲學。

希勒馬赫博士曾就讀路德維希港專業學校企業經濟學系、亞琛理工大學哲學系，目前成立希勒馬赫顧問公司、擔任「FirstAttribute」股份公司監事會主席並將他多年豐富的職場經驗，撰寫成書，作品甚多。

<<讓顧客乖乖掏腰包>>

書籍目錄

第一章 成功者的寶藏

第二章 推銷的哲理：幾千年來偉大的推銷員 / 推銷中完美的境界

第三章 俘獲顧客之心的七大戰略

戰略一「讓顧客喜出望外」 / 戰略二「具有推銷的魔力」 / 戰略三「充滿成功的激情」 / 戰略四「塑造自己的品牌」 / 戰略五「擁有良好的信譽」 / 戰略六「有強烈的使命感」 / 戰略七「找到『指路明星』」

第四章 讓顧客喜出望外：僅僅讓顧客滿意是不夠的 / 讓顧客驚喜的十大策略

第五章 具有推銷的魔力：演講的樂園 / 讓「神奇的力量」與你們同在

第六章 充滿成功的激情：戒「貪得無厭」 / 成功者富有吸引力——在謙遜中展現出這種吸引力

第七章 塑造自己的品牌：讓顧客迷戀你的品牌 / 一流的自我策劃

第八章 擁有良好的信譽：不要使用陰謀詭計 / 誠信原則

第九章 有強烈的使命感：沒有使命感的人將碌碌無為 / 讓沉睡者覺醒！

第十章 找到「指路明星」：幻想是無用的 / 盡善盡美

第十一章 通向完美境界之路

第十二章 不朽的推銷哲學

<<讓顧客乖乖掏腰包>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>