

<<成功銷售7步驟>>

图书基本信息

书名：<<成功銷售7步驟>>

13位ISBN编号：9789574556380

10位ISBN编号：9574556387

出版时间：2004年03月23日

出版时间：晨星出版社

作者：崔西.拜

译者：林憲清 / 譯

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<成功銷售7步驟>>

### 內容概要

最後，瞭解如何達到心中所想的財富目標、維持穩定收入、然後更上一層樓，同時，學習如何減少工作量。

活用七大步驟之後，你將會：

- 專注於提昇產值之運作

- 表現出責任感

- 產生工作毅力

- 快速建立有效的溝通技巧

- 清楚知道為了達到預期財物目標，需要多少工作量

## <<成功銷售7步驟>>

### 作者簡介

崔西.拜爾德

是一位專業演說家，每年舉辦超過一百場的研討會。

她經營過兩個成功的事業，現在的公司，在美國境內是被最多人詢問銷售訓練的公司之一。

崔西也獲頒「女性工作者」雜誌傑出企業獎項中的「創新事業經營策略」獎，以及「最佳原創性產品或服務」獎。

陶德.雪佛

擁有一家知名的銷售訓練公司，每年也舉辦超過一百場的研討會。

<<成功銷售7步驟>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>