

<<讓你成功經營的保險推銷秘笈>>

图书基本信息

书名：<<讓你成功經營的保險推銷秘笈>>

13位ISBN编号：9789574809417

10位ISBN编号：9574809412

出版时间：2002-12

出版时间：漢湘文化

作者：王翥龍

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<讓你成功經營的保險推銷秘笈>>

內容概要

保險推銷開始總是被拒絕，尤其是老一輩的人，更是不容易接受預知風險；最難的部分也是保險人員的心理建設，若遇到挫折或受到客戶的拒絕便不知如何是好。

因此，此書提供從業人員正確的推銷態度與因應之道。

<<讓你成功經營的保險推銷秘笈>>

書籍目錄

前言

第一章 如何面對一口拒絕的尷尬場面
為何被客戶拒之門外？

防止遭受拒絕的三十七種最佳方法
如何避免謝絕的場合

第二章 克服拒絕的具體攻克方法

排斥型

猶豫型

精打細算型

圓滑型

第三章 以企業為目標客戶的攻克方法

攻克企業有著無窮的樂趣

選定目標之後是：智慧+情報+努力

第四章 關鍵在於金融機構的充分運用

銀行是開拓企業市場的武器

如何使銀行成為自己的朋友

第五章 保險的小故事大道理

觀念認知準備

實際面對問題

<<讓你成功經營的保險推銷秘笈>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>