

<<成功銷售技巧立即上手>>

图书基本信息

书名：<<成功銷售技巧立即上手>>

13位ISBN编号：9789574939572

10位ISBN编号：957493957X

出版时间：2004年07月23日

出版时间：麥格羅希爾

作者：比爾.布

译者：曾涓菁

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<成功銷售技巧立即上手>>

內容概要

身為業務員，為了提高成交率，你必須有辦法在適當時間見到有購買潛力的客戶，並且傳遞他們想聽的訊息。

因此，你必須具備精闢的觀點、實證的概念、實用的工具與紮實的技巧，讓你藉由提供顧客無形價值的觀念，創造出驚人的業績。

本書內容由多位擁有三十年以上的銷售管理專家與業務主管琢磨而成。

不論你的商品是低價位或高價位，賣的是產品或服務，屬於企業對企業的銷售，或企業對消費者的銷售，本書所提供的實用銷售方法，將幫助你輕鬆開發新客戶、達成顧客需求、圓滿成交，進而提升業績。

本書以著重績效的實用方式，幫助你成為銷售高手，並掌握以下銷售技巧：

透過調查、見面、探詢、使用、說服、成交等絕對成交銷售流程，輕鬆學會銷售技巧，創造高業績。

依照循序漸進的策略，成功應用銷售技巧。

透過與客戶互動的機會，提升客戶購買意願。

掌握開發潛在客戶的秘訣，擴大客源。

銷售技巧是可以培養的，精讀《成功銷售技巧 立即上手》，你可以學到關鍵的銷售方法與獨特創新的策略，讓你能夠持續將潛在顧客轉換成真正的客戶，創造石破天驚的銷售業績。

<<成功銷售技巧立即上手>>

作者簡介

比爾·布魯克 (Bill Brooks)

比爾·布魯克被公認為最好的銷售書作者之一，他是布魯克集團 (Brooks Group) 的執行長，也是知名的合格企管顧問，曾寫過十一本關於銷售與管理的書籍。

<<成功銷售技巧立即上手>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>