

<<贏在中國李開復生意經>>

图书基本信息

书名：<<贏在中國李開復生意經>>

13位ISBN编号：9789577134332

10位ISBN编号：9577134335

出版时间：文經閣出版社

作者：喬政輝 著

页数：384

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<贏在中國李開復生意經>>

內容概要

專業經理人李開復成功心得 創新工場青年創業導師李開復創業語錄 用勇氣改變可以改變的事情，用胸懷改變不能改變的事情，用智慧分辨兩者的不同 機會遠比安穩重要，事業遠比金錢重要，未來遠比今天重要 創業 = 屬於你的公司 + 豐厚的股票 + 快樂的打拼 + 改變世界的機會 想好就做，追逐理想比追逐金錢更重要 我聽到的會忘掉，我看到的能記住，我做過的才真正明白 有效溝通 = 有效傾聽 + 有效表達 拿著高薪而且功成名就，在公眾眼中，他的從業經歷就是一個傳奇，從蘋果公司到微軟公司，從微軟副總裁位置上又被挖到谷歌做全球副總裁、大中華區總裁，可謂功成名就，李開復的專業經理人之路在谷歌已經走到了最高點。而就在他把谷歌中國做的風生水起的時候，他又選擇了離開。他就是李開復。

1961年生於中國台灣，「搗蛋的『小皇帝』，11歲的『留學生』，奧巴馬的大學同學，26歲的副教授，33歲的蘋果副總裁，谷歌中國的創始人……」他的每一次人生選擇，都是一次成功的自我超越。

無需多說，這種種經歷說明一切。

李開復到過很多學校，每次演講結束時，滿屋子的學生都不願離去。

他們不停地拋出問題，想知道怎樣才能成為一個被微軟、谷歌這樣世界頂級公司認可的人才。

「一定要幫幫他們。」

李開復說自己被大學生渴望成才的熱情感動了。

之後，只要學生們給他寫信，或者邀請他做演講，他能做的，都會不遺餘力。

李開復還為中國學生創辦了開復學生網，已經改為「我學網」。

現在活躍在網站社區各版和學生交流的不僅有李開復、社區最有價值專家，還有很多熱心的各界學者。

在網站論壇裡，李開復長期堅持在網上和學生交流、回答學生的問題。

「在過去的20年，我有幸在約伯斯、蓋茲、施密特等身邊學習成長。

有幸在PC時代歷經了蘋果和微軟，有幸在互聯網時代歷經了谷歌，我有幸看到這三個世界一流的公司的成長和成功。

我有幸在美國矽谷和中國中關村崛起的時候，在這兩個地方做過最有創意的工作，這些職業經驗才是我最有價值的資產，我非常希望把這些告訴中國的青年人。

李開復認為，這是歲月流逝中沉澱下來的寶貴的人生智慧和職場經驗。

李開復是一個傳奇。

這個傳奇的意義不僅僅在於頂在他頭上的各種光環，更重要的是，他的傳奇故事對許多立志創業的青年人來說，是一種激勵，這個傳奇讓每一個創業青年都可以懷有這樣一個希望——「如果我足夠地努力，也可以像李開復那樣地成功。」

李開復是現代商業的神話，但是我們不能把他頂禮膜拜，我們要的是一個還原的李開復，一個真實的李開復。

本書從李開復的做人、做事、對職業的態度、戰略制定、管理方法、人才培養與團隊構建、領導魅力、投資與資本運營、企業文化、行銷攻略、社會責任、成功之道等幾個方面收集了李開復的經典語錄，深度追蹤和真實還原了李開復的輝煌經歷，並結合現實社會中的諸多商戰經驗，把李開復志的經商智慧詳實的奉獻給讀者，希望讀者從中能夠領略到李開復獨特的管理思維和成功哲學，這些成功經驗無論對做人還是經商都會大有裨益。

每一位立志成就一番事業的人都應該讀一讀這本書。

每一位在商場上打拼的專業經理人都應該讀一讀這本書。

<<贏在中國李開復生意經>>

作者簡介

喬政輝 商學院MBA，現任某報財經記者長期開設財經專欄，為網際網路創業觀察專業人士，對Google進行為期三年的重點追蹤研究。曾撰寫並出版著作多部。

<<贏在中國李開復生意經>>

書籍目錄

前言第一章 有容德乃大，無求品自高自信不失謙虛，謙虛不失自信你的誠信價值百萬「值」不是你擁有多少，而是你留下多少摸著自己的良心去追求自己的理想就算被別人誤會了，只要是對的事情就會去做避免並拒絕極端和片面做任何決定不會只看營收做自己想做的工作，一直是我的想法第二章 沒有不能克服的困難破滅的哈佛、法律、數學夢天賦就是興趣，興趣就是天賦要嘛不做，要做就做好挫折不是懲罰，而是學習的機會用勇氣改變可以改變的事情，用胸懷改變不能改變的事情，用智慧分辨兩者的不同凡事都可以做最壞的打算，然後積極去爭取每個機會暫時的失敗是一個低風險的投資，是一個累積經驗的過程第三章 幫助別人成功也是一種成功學校演講是我的興趣，也是我堅持回國的原因之一在大學四年裡，大家應該努力為自己編織生活夢想，明確奮鬥方向，奠定事業基礎我希望做一個青年創業的平台，扮演創業教練的角色我想帶著一批青年，從無到有的把一件有意義的事情做出來思考比傳道重要，觀點比解惑重要不想斷電就時時充電第四章 職業態度：做正確的事情比把事情做正確更重要機會遠比安穩重要，事業遠比金錢重要，未來遠比今天重要當遇到喜歡的工作機會時，不要有任何的遲疑先就業再擇業這不是妥協有激情才有動力，有激情才有優秀的「Idea」讓自己的影響力到最大化選擇決定人生創新不重要，有用的創新才重要每個人都要有工作和私生活的平衡。

我討厭「沉默是金」想好就做，追逐理想比追逐金錢更重要第五章 工作在蘋果很多時候，放棄也是一種收穫選擇良師而從之推銷自己，創造成功的機會最年輕的副總裁跳巢是為走更長的路第六章 創建微軟中國研究院在懷疑聲中啟航從無到有，將不可能變為可能人才產生的滾雪球效應聚集最優秀的人才發掘人才的獨特方式唯一的微軟全球副總裁陪蓋茲在中國救火與微軟對簿公堂第七章 入主Google的四年義無反顧地加入Google招收了百名「關門弟子」谷歌中國音樂推出之初困難重重把用戶的利益擺在最前面中國工程師創新不如美國人，但更勤奮先建立團隊，再做好搜索，最後才做創新流量狂人與對手各走各路，不一定你死我活心中一個還沒有完成的理想第八章 會用人不如用對人很多產品可以片面模仿，但延續現有優勢必須靠人才招募員工最看重的是人品讓員工做有興趣的事找到最好的人才，然後放手讓他們去做包容員工的錯誤我聽到的會忘掉，我看到的能記住，我做過的才真正明白傲慢的天才不適合Google用理想和未來鞭策、激勵第九章 管人難，領導人容易最好的管理就是不管理人人都能當好領導者有效溝通=有效傾聽+有效表達我不同意你，但是我支持你當遇到危機時，員工很需要看到領導者的表現管理者不能太短視領導人要做企業文化的維護者第十章 建立一個無與倫比的團隊在網路時代，每個人都有說話的機會心裡想什麼就講什麼，不要把簡單的問題複雜化現代企業需要高度一致的團隊精神高情商的溝通合作者相信團隊，調動團隊成員的智能鼓勵建設性的良性衝突員工最需要的往往是來自上司的感謝，而非只是調薪第十一章 行銷對路，發展才能對路如果沒有用戶，Google將一文不值客戶的批評比賺錢更重要開發更多新產品吸引更多用戶針對G移動互聯網搜索市場，谷歌做了很多的準備我們永遠認為用戶是第一在變化前，管理者應有敏銳的意識並做出及時調整。

第十二章 開辦創業工廠，成功之後又一次離去用自己所學幫助中國的年輕人去創業令人咋舌的投資者名單離開不是因為錢賺夠了好點子不代表創業一定能成功保持永不退卻的工作熱情我的長處在於識才

<<贏在中國李開復生意經>>

章节摘录

內文試閱用勇氣改變可以改變的事情，用胸懷改變不能改變的事情，用智慧分辨兩者的不同

【開復語錄】 當一個人把社會、世界看得比自己大的時候，就是他的品德提升到最高的境界的時候。

「無求品自高」是我父親最欣賞的一個條幅，上聯是「有容德乃大」。

【開復財智】 在一次演講中，李開復告誡大學生們，在眾多的人生選擇面前，當你無能為力的時候就不要去浪費時間，而要將更多的精力放在你可以改變的事情上，在一件事情抉擇前要「重重」地思考，抉擇後要「輕輕」地放下，遇到危機時要保持冷靜的態度去尋找機會，並做好最壞的打算。

2005年，是李開復的轉折年。

他沒有想到，一次普通換工作的經歷引發了一次地震。

微軟的訴訟使他陷入了人生最低的低谷。

對他的虛假負面報導鋪天蓋地而來。

但是，他想到了他一生的座右銘：用勇氣改變可以改變的事情，用胸懷接受不能改變的事情，用智慧分辨兩者的不同。

於是，他全力以赴地投入了這場戰鬥，不再理會那些不能改變的謠言。

將從微軟提取的30萬份郵件資料中找尋有利的證據以證明自己的清白。

經過兩個月的努力，法庭同意李開復到谷歌工作。

最後，當李開復回到媒體面前開始工作時，他發現，沒有一個記者還提問與訴訟有關的問題，因為作為官司的勝利者，媒體不再相信那些謠言。

在這個世界上，一切都靠命運(宿命論)和一切都靠自己(人定勝天)都是不合適的。

每一個人都有選擇，都有機會，但是，先天和環境的因素造成每個人的機會多少不同。

所以，這個世界不是完全公平的。

在複雜的情況下，你必須弄明白：什麼是自己不能改變而必須接受的，什麼是自己可以選擇的，什麼是自己必須勇敢挑戰的。

當你碰到不可改變的事情時，要鼓勵自己勇敢地接受它，不要把時間浪費在悔恨、羨慕和忌妒上，而應積極主動地抓住命運中可以選擇、可以改變的部分，施加自己的影響力。

在遇到挫折的時候，要知道，不是每一件事情都必須由自己來選擇，也不是每一件事情都可以由自己來主導；在選擇積極態度的同時，必須保持平和的心態。

【開復啟示】 對於可以改變的事情，我們要努力地改變，去完善。

在大多數情況，都是機遇與風險並存，失敗與成功同在。

在競爭中，贏是暫時的，今天贏了並不等於明天還會贏；唯有鏗而不捨，敢於打拼，不斷進取，才能永立不敗之地。

輸也不是不能改變的，只要認真汲取教訓，不「怨嘆」，不「膽寒」，振作起來，再努力去打拼，輸是會轉化為贏的。

不管怎麼說，只要有追求，就應該去打拼、去奮鬥，唯有這樣，才能達到自己的目標。

或許，打拼後並沒有成功，但不去打拼就永遠不會成功！

沒有做不到的事，只有做不到的人；沒有做不好的事，只有做不好的人；沒有克服不了的困難，只有被困難嚇倒的人。

有言道，「天下無難事，只怕有心人」。

想要改變自己，就得創造機會，挑戰人生。

有句俏皮話說得好，「不怨天，不怨地，只怨自己不爭氣。」

如果自己一味地怨天尤人，那麼，就可能缺乏敢於打拼和挑戰的勇氣。

對於不可改變的事情，我們要有胸懷去接受即成事實。

我們常常把「時間不能倒流」掛在嘴邊，我們明明知道過去永遠都不能再重新來過，但在人生中，我們依然有太多不想接受的事實。

<<贏在中國李開復生意經>>

比如，生活中，誰都會遇到令人不愉快的事：好不容易得到了上司的常識，他卻又調往別處；全力以赴做了投標書卻因為最後一個資料沒有核實而失去了機會……與其讓這些無可挽回的事實破壞我們的情緒、毀壞我們的生活，還不如讓自己對這些事情坦然接受，並加以適應。

要記住，有些時候後悔是無濟於事的，我們已經失去了很多，只要不再失去教訓就行。

比如你去演講，受到聽眾的歡迎，這是一個事實；假如受到聽眾的反感，那也是一個事實，對你而言，不論是什麼你都要準備接受。

這樣你就獲得了一種平靜，你既不會故意討好聽眾，也不會回避聽眾。

而事實上，你就不要想這些問題，而是要把你的注意力集中在當下。

【專家說法】 對於能改變的事情，我們要有勇氣去改變，無論前面有多兇險，要經歷的道路有多曲折，我們都要一往無前。

對於已成事實，我們要有勇氣去面對，當我們換個思路，以廣闊的胸懷對待的時候，任何事情都能釋然了。

<<贏在中國李開復生意經>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>