

<<經濟學人之談判智典>>

图书基本信息

书名：<<經濟學人之談判智典>>

13位ISBN编号：9789577294845

10位ISBN编号：9577294847

出版时间：2005年02月18日

出版时间：貝塔

作者：Gavin Kenned

译者：蔡自青

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<經濟學人之談判智典>>

### 內容概要

微利時代來臨，全球企業成長的訣竅是什麼？

《策略智典》教授企業如何思考策略，然後勾勒出二十一世紀的幾個重要策略議題，最後討論有關管理顧問公司、企業成長的訣竅，與全球化的相關議題，是一本完全與國際接軌的策略秘笈。

本書深獲大型跨國企業經理人的一致認同與極力推薦，亦是企管人員、商管學院的熱門必讀書籍。

7篇精要論述 - 論及談判手法、個性與談判、談判行為類別、應用與反制方法等，引領讀者洞悉談判趨勢。

數十則實用資訊，強化知識 - 提供數十項參考資源，包括英、美、歐洲等各國談判教育訓練的資訊，以及延伸閱讀書目。

330個策略詞彙闡述重點概念 - 精選330個最即時、必通的談判詞彙，從氣球型貸款、定和、博奕理論一直到囚犯困境等，以融合犀利與機智的筆調解析談判中的關鍵概念。

<<經濟學人之談判智典>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>