## <<保險人員克服拒絕的祕訣>>

#### 图书基本信息

书名: <<保險人員克服拒絕的祕訣>>

13位ISBN编号: 9789579174848

10位ISBN编号:9579174849

出版时间:1996-5

出版时间: 漢湘文化事業股份有限公司

作者:黃瑞娟

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

## <<保險人員克服拒絕的祕訣>>

#### 内容概要

如何將保險普遍的被大家接受,保險從業人員扮演的舉足輕重的腳色。

事實上,我們人在買東西時,總會先有拒絕的心理,倘若每位從業人員都因客戶的拒絕而退卻,那麼 ,保險業的未來,將不可能會是一片光明的,所以從業人員必須以正確的態度去面對「拒絕」,其實 我們會發現,往往推銷是從被拒絕的時候才開始。

為了避免從業人員,在面對各種不同的反對問題時,不知如何談起,筆者將可能面對的問題撰寫於文中,並提供因應之道,以供參考。

# <<保險人員克服拒絕的祕訣>>

### 作者简介

作者 黃瑞娟

學歷 逢甲大學保險系畢

現職 專職記者

### <<保險人員克服拒絕的祕訣>>

#### 书籍目录

#### 出版者序

序

第一篇:排斥型 一、我不需要

二、我對保險一點也不感興趣

三、保險都是騙人的,我才不會相信

四、我已經投保了,所以不會再買了

五、我在趕時間

六、我死了以後,就不需要花錢了,那還要什麼保險呢?

七、我最討厭保險了

八、要我買保險啊!

免談!

九、叫我把錢花在保費上,我還寧願存在銀行裏

十、我寧願參加互助會,也不想買保險

十一、我又不是傻瓜,怎麽會想買保險呢?

十二、把錢拿去買股票,也比買保險來得有用

十三、拜託!

我連三餐都成問題了,怎麼還有力氣去買保險

第二篇:猶豫型

一、我再考慮考慮

二、我要和家人商量後,再作決定

三、我是很想投保,但是最近手頭較緊,等過些日子再說

四、我知道保險很重要,但是我覺得現在還年輕,等老一點再投保好了

五、我有朋友在保險公司,我要投保找他就行了

六、剛好我親戚正在考慮要投保,不然等他決定投保後,我在和他一同投保

七、倘若我投保後,你卻另謀高就,豈不是造成我的損失?

八、我覺得再過幾年保費應該會調降,那時在投保好了

九、買保險對於我真的會有好處嗎?

十、我是會投保,但是想參考其他保險公司後,再作決定

第三篇:精打細算型

一、我覺得保費太高了

二、我覺得政局不穩定,買了保險會吃虧

三、我覺得現在身體還很健康,投保不划算

四、把錢留給別人用,對我又沒什麼好處

五、我有兒女他將來會孝順我,買保險豈不多此一舉嗎?

六、如果投保後解約,豈不是我的損失,還不如不要投保

七、未來會發生通貨膨脹,買保險不值得

八、保險期間太長了

九、我快移民了,現在投保豈不是浪費

## <<保險人員克服拒絕的祕訣>>

十、公司已替我投保了,我可以省下一筆保費

第四篇:圓滑型

- 一、我想以前的人沒保險也都這麼活過來了,我又何必一定要買保險呢?
- 二、我相信我若發生不幸,家人自己能獨立的 三、我覺得保險不吉利,沒買不會有事,買了反而會出事
- 四、我相信上帝(菩薩)會保佑我的,因此不買保險也無所謂
- 五、我現在是負債累累,沒辦法投保
- 六、我擔心投保後,倘若發生無法繳保費的情況,豈不是會喪失原先的權益
- 七、家人反對我投保
- 八、我只想投保產險,壽險以後再說

# <<保險人員克服拒絕的祕訣>>

### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com