

<<保險人員克服拒絕的祕訣>>

图书基本信息

书名：<<保險人員克服拒絕的祕訣>>

13位ISBN编号：9789579174848

10位ISBN编号：9579174849

出版时间：1996-5

出版时间：漢湘文化事業股份有限公司

作者：黃瑞娟

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<保險人員克服拒絕的祕訣>>

### 內容概要

如何將保險普遍的被大家接受，保險從業人員扮演的舉足輕重的腳色。事實上，我們人在買東西時，總會先有拒絕的心理，倘若每位從業人員都因客戶的拒絕而退卻，那麼，保險業的未來，將不可能會是一片光明的，所以從業人員必須以正確的態度去面對「拒絕」，其實我們會發現，往往推銷是從被拒絕的時候才開始。

為了避免從業人員，在面對各種不同的反對問題時，不知如何談起，筆者將可能面對的問題撰寫於文中，並提供因應之道，以供參考。

<<保險人員克服拒絕的祕訣>>

作者簡介

作者 黃瑞娟  
學歷 逢甲大學保險系畢  
現職 專職記者

## <<保險人員克服拒絕的祕訣>>

### 書籍目錄

出版者序

序

第一篇：排斥型

- 一、我不需要
- 二、我對保險一點也不感興趣
- 三、保險都是騙人的，我才不會相信
- 四、我已經投保了，所以不會再買了
- 五、我在趕時間
- 六、我死了以後，就不需要花錢了，那還要什麼保險呢？

七、我最討厭保險了

八、要我買保險啊！

免談！

九、叫我把錢花在保費上，我還寧願存在銀行裏

十、我寧願參加互助會，也不想買保險

十一、我又不是傻瓜，怎麼會想買保險呢？

十二、把錢拿去買股票，也比買保險來得有用

十三、拜託！

我連三餐都成問題了，怎麼還有力氣去買保險

第二篇：猶豫型

一、我再考慮考慮

二、我要和家人商量後，再作決定

三、我是很想投保，但是最近手頭較緊，等過些日子再說

四、我知道保險很重要，但是我覺得現在還年輕，等老一點再投保好了

五、我有朋友在保險公司，我要投保找他就行了

六、剛好我親戚正在考慮要投保，不然等他決定投保後，我在和他一同投保

七、倘若我投保後，你卻另謀高就，豈不是造成我的損失？

八、我覺得再過幾年保費應該會調降，那時在投保好了

九、買保險對於我真的會有好處嗎？

十、我是會投保，但是想參考其他保險公司後，再作決定

第三篇：精打細算型

一、我覺得保費太高了

二、我覺得政局不穩定，買了保險會吃虧

三、我覺得現在身體還很健康，投保不划算

四、把錢留給別人用，對我又沒什麼好處

五、我有兒女他將來會孝順我，買保險豈不多此一舉嗎？

六、如果投保後解約，豈不是我的損失，還不如不要投保

七、未來會發生通貨膨脹，買保險不值得

八、保險期間太長了

九、我快移民了，現在投保豈不是浪費

## <<保險人員克服拒絕的祕訣>>

十、公司已替我投保了，我可以省下一筆保費

第四篇：圓滑型

一、我想以前的人沒保險也都這麼活過來了，我又何必一定要買保險呢？

二、我相信我若發生不幸，家人自己能獨立的

三、我覺得保險不吉利，沒買不會有事，買了反而會出事

四、我相信上帝(菩薩)會保佑我的，因此不買保險也無所謂

五、我現在是負債累累，沒辦法投保

六、我擔心投保後，倘若發生無法繳保費的情況，豈不是會喪失原先的權益

七、家人反對我投保

八、我只想投保產險，壽險以後再說

<<保險人員克服拒絕的祕訣>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>