

<<心理決定買賣>>

图书基本信息

书名：<<心理決定買賣>>

13位ISBN编号：9789620764523

10位ISBN编号：9620764528

出版时间：商務印書館（香港）有限公司

作者：李志遠 著

页数：220

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<心理決定買賣>>

內容概要

本書透過多位推銷大師、頂尖企業顧問等的經驗分享和人生格言，點出推鎖高手必備的心理法則三十式。

<<心理決定買賣>>

作者簡介

李志遠 具有十多年實戰和管理經驗的一綫營銷專家，所帶領的團隊為中國十佳汽車銷售商和上海通用五連冠雙五星單位，此外他亦於多所院校和培訓機構講授銷售心理學。

<<心理決定買賣>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>