

<<醫學美容業不告訴你的40件事>>

图书基本信息

书名：<<醫學美容業不告訴你的40件事>>

13位ISBN编号：9789861206554

10位ISBN编号：9861206558

出版时间：商周文化

作者：朱芃年 著  
陳雅汝 译

页数：240

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<醫學美容業不告訴你的40件事>>

### 前言

(本文作者為中華民國醫用雷射光電學會理事長) 由于健保制度的限制,目前各大醫院相繼成立了醫學美容中心。

醫學美容中心在當今的環境下,似乎成了突破健保僵局的萬靈丹。

在皮膚科以整形外科醫師為主力之外形成了全一醫一運動。

因此我們看到了其他類別的專科也投入這個既老舊又新興的醫療市場。

在醫美的戰國時代下,由于醫師與相關人員訓練不足,管理制度不完美,造成了層出不窮的糾紛。

我們也發覺在不同名詞下,講的是同一種手術或同一種雷射機器。

也發生過在不同科別所使用的同名填充物,例如:玻尿酸,其治療的對象與功能是大不相同。

當然,各藥廠所生產的肉毒桿菌素之成分亦不盡相同,施打的劑量成了關鍵。

如何消彌這種紛亂,造就美麗的醫療環境,成了當今重要的課題。

從微整形到侵入性的整形美容手術,的確存在著風險。

微整形的治療大多可逆或容易修改的,也就是說若不滿意,其效果在可預期的時間排除、消失。

但侵入性或較大的整形手術則會造成永久的改變,若不滿意,其修整補救的過程也相對冗長、復雜,甚至不可復。

在此種種的考量下,現代醫病關係似乎必須重新調整。

醫師除了專業的素養,更需具備溝通的能力。

在本書中我看到了朱芃年醫師的熱情與投入,敘述了各種醫美狀況下的注意處,其有別于一般醫美叢書的直線式解說。

更可貴的是本書內容中隱含了對病人的關心!

朱醫師是雷射醫學會的會員,當我看完了他的著作與經歷后發覺,本書雖然不是單純的雷射醫學叢書,但所涵蓋的也是非常完備了。

內容中講述了各人在接受醫美治療必須注意的重點,再以存在的各種資訊,做了最完整的整理與解說。

從醫師的選取、各種治療方式的選擇,在在展現出他的經驗與哲理,他所代表的是新一代醫師在專業中的精神,也是我欣賞本書時最感動的地方。

「無時無刻,必須對病人採取關心的態度。

」這是我的老師告訴我的,在此,我發現了此句話在新的時代,新的醫療領域,新的注解。

愛美本是天性,且美也無一定的標準。

依每個時代引領的時尚而異,更何況人種的差異與文化背景的不同,其中最重要的便是一「感覺」,也就是所謂的Fu對了沒有。

這種不同的Fu也是不同處理的反應,如何精準的掌握,除了事先的評估,醫病關係成了關鍵。

就如同朱醫師在書中所提到雷射治療后的反黑狀況,在早期雷射除色素斑后帶有此種糾紛發生,造成病人的恐慌。

但現今會反黑已是眾所皆知,這就是溝通衛教的效果。

再如磨皮雷射,會造成如灼傷般的外觀,須仔細而專業的照顧,方可避免后遺癥的發生。

這些都是在治療前必先有的心理準備。

由此可知一追求美是需要付出代價的!

一當醫師們為醫療環境的變遷仍在摸索適應時,本書也提供了再充電的機會。

而讀者也可在追求美的過程中找到意想不到的心得,這也是我們對醫美環境雙贏,甚至于多贏的期待。

因此,知識、資訊獲得的正確與否,醫病的溝通乃為醫美成敗的關鍵。

我們期待這世界每個人都是美美的,在此前題,本書是一本你不可不讀,不可不知的好書,誠心推薦!

## <<醫學美容業不告訴你的40件事>>

### 內容概要

愛美是人的天性，只要有錢，或是工作上需要，大多數的人都想讓自己變美；然而除非你擁有相關的知識及正確的態度，你才能預防有心人士的欺騙！

因為現今的醫美界不為人知的黑箱作業不勝枚舉，有時連專業的醫師也有可能被廠商欺騙，或是將錯就錯，將一些錯誤的想法、做法與觀念教給民眾。

因此，千萬別抱著貪小便宜或到處比價的心態來消費，這不比買衣服或皮包，因為「花錢事小，毀容事大！

？

目前醫學美容業充斥很多亂象，看到如雨后春筍般冒出來的醫學美容診所就是一個例子，好像只要是醫師就會做醫學美容，甚至很多診所操作儀器的都不是醫師。

## <<醫學美容業不告訴你的40件事>>

### 書籍目錄

第一章 醫學美容業常用的宣傳方式1.他們告訴你，我們醫師都有訓練證書，卻沒告訴你，醫學美容證書是怎麼拿到的？

2.他們告訴你醫學美容醫師如果不是從整形外科、皮膚科出身的，可能不夠正統？

3.他們告訴你，我們診所用的是「最新一代的雷射」，卻沒告訴你，這只是一種噱頭？

4.他們告訴你可以免費體驗，卻沒告訴你，「天下沒有白吃的午餐？

5.他們告訴你，體驗看看再決定購買，卻沒告訴你，體驗之後的短暫效果是讓你掏錢的關鍵。

6.他們告訴你，我們有術前術後照片，你卻沒發現，這張照片在好幾家診所都可以看到？

7.他們告訴你，我們有體驗價，卻沒告訴你，體驗用的是低侵入性的低廉治療？

8.他們告訴你，我們有「學生價」，卻沒告訴你，雖然單價低但總價更高。

9.他們告訴你，我們使用的是最新的第N代機器，卻沒告訴你，最新的不一定是最好的。

10.他們告訴你，你可以去比較價錢，我們的療程價格最便宜，卻沒告訴你，低價背後的故事。

第二章 醫學美容注射常見的問題1.他們告訴你，我們這個是永久性玻尿酸，卻沒告訴你，永久性玻尿酸的成份不是玻尿酸？

2.他們告訴你，我們的肉毒桿菌施打最便宜，卻沒告訴你，你施打的濃度已被稀釋好幾倍？

3.他們告訴你，我們的微晶瓷注射賠本賣，卻沒告訴你，殺很大的背後暗藏危機。

4.他們告訴你，我們家的玻尿酸施打最便宜，卻沒告訴你，為什麼他們可以比別家便宜？

5.他們告訴你，肉毒桿菌可以除皺，但你發現電視上好多明星的臉都好僵硬，難道這是打肉毒桿菌除皺必須付出的代價？

6.他們告訴你美白針真的可以美白，卻沒告訴你要用多少劑量才可以美白？

&hellip;&hellip;

## <<醫學美容業不告訴你的40件事>>

### 章节摘录

從有歷史以來，對於美的追求，古今中外沒有不趨之若鶩的。

醫療業的始祖，具歷史考據，其實是從宗教業、娼妓業與理髮業轉變而來。

這些與美、藝術有關係的行業，經由神靈的啟示、私密體液的交換、身體髮膚的修剪，來治療各種不同的身心疾病，也是美容業最初的濫觴。

有鑑於此，無論美容業或醫療業裡充斥著許多資訊上的不平衡，使得這兩種行業從過去以來一直都是高獲利的職業範疇。

尤其是近十年，由於經濟發展上的平穩與價值觀的轉移，使得醫學美容業蓬勃發展。

傳統美容業因為現代醫學美容的高效而漸漸沒落，市場嚴重被侵蝕，業者紛紛轉入醫學美容。

台灣因為全民健保制策的不健全，嚴重打擊醫學專業與給付，使得各科醫師放棄本業而汲汲營營於醫學美容事業。

各界的紛紛加入，無論是醫師或是業者都造成了許許多多的「醫學美容」亂象。

經過一連串科學的解密與法律上的規範後，醫業對於現代醫師來說應該提供民眾正確的資訊，接下來是正確的解決方案。

這樣作法，針對於醫學美容也應該稍稍解開了現代醫療美容業種種的神秘感。

不過利之所趨，商人、醫師、投資者的獲利誘因，導致無視於醫業本身應有的操守，也讓一些自以為是專家的消費者搞不清楚醫學美容的專業到底在哪裡。

事實上，商業經營的方式對於公司營運來說，是最方便的一種管理模式，這也包含了醫學美容或整型醫療行業。

但我們這個行業的包袱，卻不容許正規的醫療人員如此去做，那是單純的營利事業。

當一項醫療業務可以廉價到新台幣五九九、九九九元的時候，還可以期待有多少的醫德與技術在其中？

當醫療可以淪落到一體驗一的程度，醫師的專業性已經蕩然無存。

目前有很多醫療人員與商人或美容業者合作，為了營利，進而顛倒是非。

利用資訊上的不平衡，吸引病人或消費者，雖不至於造成重大傷害，但對於醫學倫理上的初衷，卻染上了無法抹滅的汙點。

本書集結了各種醫學美容業常用來哄騙消費者或病人的各種手法，也教導民眾如何分辨正確的醫學美容，或整形美容應該注意的事項，雖稱不上相當完備，但能夠對一般民眾提供如何讓自己的醫學美容之旅平順、有收穫，才是本書出版的最重要目的。

&hellip;&hellip;

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>