

<<銷售之神的99.5個解答>>

图书基本信息

书名：<<銷售之神的99.5個解答>>

13位ISBN编号：9789861247663

10位ISBN编号：9861247661

出版时间：商周

作者：潘筱瑜 著

页数：280

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<銷售之神的99.5個解答>>

內容概要

《銷售之神的99.5個解答》將提供99.5個在現實世界裡絕對行得通的答案，讓你銷售成功，鈔票入袋！

74%業務員不知道他們的銷售情境、機會及銷售障礙是什麼，他們對於在什麼樣的場合，該說些什麼，該做些什麼或該如何去做以影響銷售結果等等，都沒有最好的答案。

《銷售之神的99.5個解答》就有你不可不知的所有銷售解答。

沒有人喜歡被推銷，但大家都喜歡買東西，所以： 贏得銷售最好的方法是什麼？
就是在你開始銷售前，先跟你的顧客變成朋友。

贏得銷售最好的方法是什麼？

就是在你開始銷售前，先找出你跟顧客之間共同點。

贏得銷售最好的方法是什麼？

就是問一些同時能引出需求和動機的聰明問題。

贏得銷售最好的方法是什麼？

就是創造一個人們會想買東西的氛圍。

銷售的意義，簡單的說，就是工作。

銷售的意義，精確的說，就是努力工作。

把書中的答案拿到街上去現學現賣，就可以換成白花花的銀子進來！

<<銷售之神的99.5個解答>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>