

<<前進中國基金的第一本書>>

图书基本信息

书名：<<前進中國基金的第一本書>>

13位ISBN编号：9789861577845

10位ISBN编号：986157784X

出版时间：美商麥格羅希爾國際(股)台灣分公司

作者：劉宗聖，鄭昭明，李梓豪 著

页数：128

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<前進中國基金的第一本書>>

### 前言

作者序 中國基金行業在短短十餘年發展歷史中，已建立了發達國家通過數十載才完備的基本基金產品線，走出了一條有中國特色的基金行業道路。

在改革開放的推進下，廣大居民的家庭理財和資產配置觀念已發生深刻變化！

目前中國基金投資者帳戶數近2億戶，約佔人口總數的15%。

截至2010年12月底，市場上共有63家基金管理公司，管理資產超過3萬億元人民幣，其中，公募基金資產規模達2.49萬億元人民幣。

前六大基金公司管理的資產規模每家都突破千億元人民幣，僅僅幾年內的發展能達此成績，已是很大的成就！

不過若以基金規模佔GDP比重，或是佔個人儲蓄存款比重兩項指標來看，均不及10%，對比美國基金管理資產占GDP比重為67%來看，中國基金業未來的發展，仍有長足的空間！

隨著投資人日益成熟和投資的多樣化，中國基金業正走向產品創新、多元化和國際化的新階段，在快速發展的過程中，仍有許多企待突破之處。

不論是近年興起的專戶理財產品、私募基金、指數基金與QDII產品，或是股權投資、PE、REITs等另類投資，加上越來越多合資基金公司加入市場的競爭與國際投行人才回歸，中國基金業正從量變發展到質變！

筆者有幸置身這股由工業化和城鎮化快速推進的改革洪流中，目睹產業結構和消費結構升級的改變，深刻體認民間財富累積所引發的資產管理與理財規劃需求，不僅對中國基金業者形成一股龐大的吸力，更進而影響具同文同種與經驗優勢的台灣金融產業發展策略！

挾著13億人口、全球最大外匯存底、及世界第二大經濟體的優勢，中國在世界舞台上，不斷讓人發出驚艷的讚嘆之聲，讀者若能透過本書，從中國基金業的發展角度一窺堂奧，或能掌握未來中國經濟發展的脈動，進而找到屬於自己的投資機會。

## <<前進中國基金的第一本書>>

### 內容概要

人口有多少，商機就有多少！

前進中國基金，共享經濟成長，為什麼不？

巴菲特有一句名言：「人生就像雪球，最重要的是找到濕漉漉的雪，以及夠長的山坡。

」如果把雪球理論，應用到個人理財，能夠讓你滾出大雪球的地方，就屬人口多、消費力強的中國大陸了。

想在中國市場分一杯羹，你必須熟悉整個投資環境、勤做筆記。

《前進中國基金的第一本書》告訴你：目前最受歡迎、最有潛力的基金類型 《前進中國基金的第一本書》告訴你：中國當地各年齡層獨特的投資習慣 《前進中國基金的第一本書》告訴你：陽光私募聲勢迅速攀升的關鍵 《前進中國基金的第一本書》告訴你：中國基金業人員流動率過高的隱憂 《前進中國基金的第一本書》告訴你：哪些小型基金公司績效直逼大型基金公司 《前進中國基金的第一本書》告訴你：中國基金有哪些投資成本 《前進中國基金的第一本書》告訴你：「淨殼」、「添富牛」、「聯接基金」、「陽光私募」指的是什麼 兩岸投資專家親自執筆，概述中國基金業的歷史沿革，並分析現況。

詳盡整理目前中國基金的主要產品類型，介紹重要的基金公司現況，比較公募基金與私募基金的發展，並展望中國基金業未來的發展趨勢。

<<前進中國基金的第一本書>>

作者簡介

劉宗聖 現任：寶來投信總經理 中華民國投信暨投顧公會理事暨兩岸及國際事務委員會召集人 中華民國退休基金協會理事 學歷：中國上海財經大學經濟學博士 美國威斯康辛大學財務企管碩士 臺灣東海大學經濟系學士 經歷：寶來證券（香港）總經理 寶來證券集團國際金融部副總經理 寶來證券集團總經理室主任鄭昭明 現任：寶來投信上海代表處首席代表 學歷：美國聖路易大學MBA 經歷：寶來投信副總經理 Geminis Securities (HK) 董事 富邦證券（香港）董事 寶來證券（香港）副總裁 寶來證券國際金融部協理李梓豪 現任：寶來投信上海代表處代表 學歷：臺灣輔仁大學及北京清華大學法學士 經歷：寶來證券（香港）資產管理部聯席董事

<<前進中國基金的第一本書>>

書籍目錄

1.中國基金業之歷史沿革2.基金公司之發展近況3.市場主要之基金類型4.基金銷售通路分析5.基金投資者之投資習慣分析6.QFII積極投入中國市場7. QDII 出海折翼後再度啟航8. 公募基金的專戶理財興起9. 私募基金的蓬勃發展10. 基金業未來發展趨勢與面臨的挑戰附錄

<<前進中國基金的第一本書>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>