

<<傳達力>>

图书基本信息

书名：<<傳達力>>

13位ISBN编号：9789861750552

10位ISBN编号：986175055X

出版时间：2007-1-25

出版公司：方智出版社股份有限公司

作者：青木仁志

译者：孫蓉萍

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<傳達力>>

內容概要

一年演講超過340場的說話專家
以30年豐富經驗，教你使人生更幸福的能力！

傳達力，就是：
傳送自己的期望，同時達到對方的希望。

告訴某人某句話，並且促使此人行動的力量。

與人和睦相處，同心協力完成某件事的力量。

職業級的說話技巧傳授
改善人際關係，成為社會中的贏家，就在您的傳達力！

人生的成功和幸福與溝通能力息息相關。
能與人為善，就可以說已經成功了九成九。
現實社會中，許多人為人際關係所苦，過著不幸的生活。
這本書為不擅表達自己情感和想法或是想要提升傳達訊息能力的人，提供最佳的實戰技巧。

作者多年來從事的工作包括自我開發、業務、業務管理和訓練，靠說話工作並成就今天的事業。
藉由本書，把累積卅年經驗得來的「表達」和「傳達」兩種職業級技術，透過文字分享給讀者。

鍛鍊傳達力的十大要點：

- 論點明確
- 清楚表達自己的意見
- 惜字如金
- 知道如何訂定說話的目標
- 溝通從平日精神抖擻的打招呼開始
- 重點最多只能有三個
- 要站在對方的立場著想
- 多採用對方耳熟能詳的比喻或實例
- 迅速掌握現場氣氛的訣竅
- 製造讓對方有興趣聽的環境
- 藉由傳達力改善人際關係，讓你成為社會中的贏家！

<<傳達力>>

作者简介

<<傳達力>>

書籍目錄

第1章 成功者是能隨心所欲操控「傳達力」的人

溝通能力決定人生的好壞

了解對方需要什麼

檢視你的說話方式

說話時為對方著想

明確說出「結論」

傳達力取決於強調特質或過人之處

採用回溯法讓人恍然大悟

充分了解內容，對方才會付諸行動

會閒聊的人傳達力反而弱

第2章 磨練「傳達力」以躋身贏家之列的十個要點

1 論點明確

2 表達「自己」的意見

3 惜字如金

4 訂定說話的目標

5 從精神抖擻的打招呼開始

6 重點不超過三個

7 為對方著想

8 採用耳熟能詳的比喻或實例

9 迅速掌握現場氣氛

10 製造讓對方有興趣聽的環境

第3章 具有「傳達力」，在任何場合都能侃侃而談

不要把自己當成主角

克服緊張的方法

說自己擅長的領域

說一分重點，內容更有深度

只要有好奇心，平常也能學習

說話充滿自信的訣竅

用「前言」擷獲聽眾的心

「空檔」很重要

不讓聽眾找藉口

因材施教

改編耳熟能詳的內容

名言是談話內容的調味料

善用日常生活中的各種機會學習

反覆練習的意義

身分強化說服力

績效比語言更有說服力

第4章 透過「傳達力」成為溝通高手

光靠語言無法傳達資訊

肢體語言的訓練很重要

隨時記下接收到的新資訊

師法卓越人事的優點

聽別人說話的同時不忘推銷自己

「你們這些人」這句話就會氣跑所有人

<<傳達力>>

用幽默開起對方心扉
開頭和結尾的秘訣
冠冕堂皇的話無法打動人心
善用人類關心的話題
請先記住對方的名字
第5章「傳達力」與感動息息相關
「一句讚美」就能改變屬下
責備的技巧
遵守對話的規則
成為一個發問的達人
深入淺出
說出「關鍵句」
不插話的接話技巧
正面思考帶來「正面內容」
和對方同調
適度回應對方說話，讓對方也願意聽你說話
直接問對方：「你希望我為你做什麼？」
」
第6章「傳達力」能豐富人生
把自己的能力轉換成「成就對方的力量」
走向成功之路的「四M」
用心說話就會傳達到對方心裡
憑藉傳達力對其他人有所貢獻
後記

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>