

<<專業-你的唯一生存之道>>

图书基本信息

书名：<<專業-你的唯一生存之道>>

13位ISBN编号：9789862163016

10位ISBN编号：9862163011

出版时间：2009/03/31

出版公司：天下遠見出版股份有限公司

作者：大前研一

页数：245

译者：呂美女

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<專業-你的唯一生存之道>>

前言

自序 大前研一 預言會自己成真 首先，我要提出一個預言：「專業階級遲早會在日本出頭，產業界將因之動搖！

」就如同字面上的意義，目前已經是專業凌駕業餘的時代了。也就是說，高度的資本主義、健全的自由競爭與真正的實力主義，正逐漸成為社會的現實；因此，能因應問題狀況、排定優先次序，並且利用正確的知識，組合適當技巧以解決問題的企業人士，也逐漸變得普遍。

就像電腦CPU的運算能力一直在提升，持續追求並鑽研更高能力的專業人士，也不斷的在增加。

讀者們聽過「預言會自己成真」這句話嗎？

這是美國社會學家莫登（Robert K. Merton 1910-2003）提出的概念。

（虎父無犬子，他的兒子莫登（Robert C. Merton 1944-）曾經和斯科爾斯（Myron S. Scholes 1941-）共同獲得諾貝爾經濟學獎，也是1998年發生投機事件、瀕臨破產的美國長期資本管理公司（Long-Term Capital Management, LTCM）的創辦人之一。

）簡單地說，就是一個或許並沒有確切根據的預言，卻成為喚起新行動的契機，而這個行動又回過頭使得預言成真。

正因為如此，我才敢在文章的開頭，試著提出預言。

這個「專業階級」，並不是先天的產物，而是靠後天實力取勝的新社會階級。

這些人極力排除舊世紀的不合理和無效率，目的無非是在二十一世紀，為日本增加一群能夠讓國家再突破的新人才。

例如剛結束的第一百六十二次例行國會，在參議院表決採行郵政民營化法案前夕，自民黨執行部特別要求日本各大媒體，「勿在審議完成之前，推測『法案很難成立』……」日本自民黨深怕預言成真的反應，讓人記憶猶新。

很多人批評我蠻不講理，脾氣古怪、警扭，毫無顧忌的發表意見，不懂修辭，也不夠圓融；保守人士更批評我是烏鴉嘴，「被你這麼一說，就會變成真的了！

」他們不知有多少次拜託我閉嘴，別再開口了。

說得也是，回顧這二十幾年來，就算沒有全部說中，但是我提出的建議、構想，不知不覺間變成事實的例子可真不少。

但是請別誤解，本書可不是預言書，而是專門幫忙培育專業人才的「教科書」。

本書由專業者的感想切入，再依次剖析有關專業的知識與成就專業的基本條件。

因此，請讀者不要期待看到「如何去做」的方法。

對專業一辭一無所知，就想一步登天學到方法的態度，正是想成就專業的大忌。

學習方法當然也是必要的，不過真正的專業人才，也會先質疑這些既有的方法對不對。

也因此，我在計畫出版此書時，重新檢視了在《哈佛商業評論》連載過的原稿，修正了概念，改寫了一半以上的內文，才終於集結成書。

我總是一再提起這段往事：我原本是個核能工程師，進入麥肯錫企管顧問公司是陰錯陽差的結果。

那時我只懂科學，完全沒學過商業經營，因此對專業的學習過程，可以說是由零開始，有如赤手空拳，但憑一腔熱忱，在錯誤中學習和摸索。

面對背負重大使命的日本企業界精英，我只能將自己以往學習到的重點，也可以說是專業的最基本思考模式，介紹給讀者諸君。

我希望讀者不要只是囫圇吞下我的論述，忘了用自己的角度去認知和思考。

此書是以我二〇〇四年七月開始在《哈佛商業評論》連載的文章作為基礎。

從三十多歲到四十多歲，我一直持續閱讀這本雜誌的英文版。

開始讀的原因不外乎我的客戶都讀它，但我卻因此接觸了各種深入的見解，和有關專業的概括印象。

既然自稱專業，總不能連《哈佛商業評論》都不讀吧。

後來我進一步投稿給該雜誌，希望和其他的作者在知識上互相切磋琢磨。

<<專業-你的唯一生存之道>>

說實在的，如果只照著別人寫的去，就好像是對著自己的影子搏擊；還不如試著對看到的理論提出質疑、反駁或贊同，會有意義多了。

最後，我再提出一個預言：「誰都可以變成專業！

」

<<專業-你的唯一生存之道>>

內容概要

一流企業人vs.平凡上班族，差別就在於 - - 專業！

專業不是職業，專業人士更不同於專家 細微的分別，卻是生存的關鍵 未來能夠牽動世界大勢的，是個人之間的戰爭。

優秀的企業戰士能夠獨霸舞台，瞬間改變世界版圖。

他們唯一的依恃，就是專業。

針對大家對「專業」似是而非的解讀，大前研一提出了更高標準的全新定義。

他認為能控制感情，以理性行動；擁有比以往更高超的專業知識、技能和道德觀念；秉持顧客第一的信念；好奇心和向上心永不匱乏，加上嚴格的紀律，這樣的人才可稱為專業。

這是因為，未來世界的重點不是程度也不是規模，而是「方向」；需要的是受過嚴格訓練，擁有克服眼前困難的創意和勇氣、能夠在無路可走之處嗅出一絲可能性的專業人才。

專業人才必須具備四種能力：預測力、構想力、議論力、適應矛盾的能力。

擁有這四種專業能力，即使面對環境的變化，也能發揮同樣的實力，是充滿變動與未知的世紀中，唯一能依恃的生存能力。

<<專業-你的唯一生存之道>>

作者簡介

大前研一 國際知名趨勢大師，1943年日本福岡縣出生。
早稻田大學理工學部學士、東京工業大學原子核工學碩士、麻省理工學院（MIT）原子力工學博士。
曾任日立製作所原子力開發部工程師。
1972年進入麥肯錫顧問公司，歷任日本分公司社長、亞洲太平洋地區會長，直到1994年為止。
之後仍以全球觀點及大膽的創見，為國際級企業及亞洲太平洋地區國家提出建言，提倡「無國界經濟學」與「地域國家論」。
2005年設立日本第一所遠距教學經營研究所「商業突破研究所大學」（Business Breakthrough School, BBT），並擔任校長，致力培養日本未來的人才。
著有《專業》、《企業參謀》、《異端者的時代》、《看不見的新大陸》、《無國界的世界》、《新資本論》、《思考的技術》、《M型社會》、《全球舞臺大未來》、《OFF學》、《後五十歲的選擇》、《即戰力》、《研磨商業力》、《質問力》等書。

<<專業-你的唯一生存之道>>

書籍目錄

導讀 - 在這個專家無用的時代 盧淵源自序 - 預言會自己成真第一章 你夠專業嗎？
什麼才是專業對客戶的誓言考慮顧客的顧客突破組織的成規為了顧客爭取授權補足權力和能力的差距
不斷學習，至死方休專業價值永不退休你只有中度好奇心嗎？
不晉升就離職沒有路也要前進拿出氣魄和勇氣第二章 先見力看不見的新大陸策略理論已經不符實際提
早準備，抓住時機預見力已經變質懷疑所有常識你對變化充滿期待嗎？
創造之神棲宿在爭論之中偏執的高度警覺新直覺力我只想做這件事看不見的新大陸為何看不見第三章
構思力 失敗的致命傷掌握充分與必要條件速度是策略的一部份電子商務的充分條件設定滿足八億人的
標準當猝死的徵兆出現AND還是OR？
自我否定的智慧你是視成功為往事的人才嗎？
追求無人可及的深度連續問五次為什麼第四章 議論力沒有以和為貴這回事邏輯思考，邏輯討論議論能
力可以訓練邏輯是唯一的共通語言質問力傾聽和說服的能力別掉入詭辯的陷阱討論到「鶴的一聲」出
現如何獲得對手認同守、破、離議論歷經三千年而不衰我是這樣訓練自己的第五章 矛盾適應力沒有唯
一的最佳解決方案經營中的矛盾解決問題vs.微妙溝通集權vs.分權全球vs.本土對手vs.顧客自由vs.統馭右
腦vs.左腦結語 我們所能倚賴的，只有自己

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>