

<<瞬间赢得信任的冷读术>>

图书基本信息

书名：<<瞬间赢得信任的冷读术>>

13位ISBN编号：9789862163580

10位ISBN编号：9862163585

出版时间：2009-06-30

出版公司：天下遠見出版股份有限公司

作者：石井裕之

页数：192

译者：樂伊珍

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<瞬间赢得信任的冷读术>>

### 前言

石井裕之 何謂可使工作、戀愛、友人、家庭關係順利進行的被禁止的技巧？

現在的你，手裡拿著這本書，可能正在書店、便利商店，或是在家裡、車上閱讀。

請你想像一下，成為溝通達人、大受異性歡迎、工作有成就、家庭和工作上的人際關係都很融洽的自己，是什麼模樣。

只要使用本書介紹的逆向溝通術&mdash;&mdash;「冷讀術（Cold Reading）」，不論是工作或個人私事都能隨心所欲。

冷讀術就是這麼強而有力，因為它不只是溝通術，也是建立信任關係的方法。

書店裡，到處都能看到《 會話術》、《 溝通術》、《 心理術》之類的書，但都不具有徹底改變人生的衝擊力。

為什麼呢？

原因其實很簡單。

因為那些書只教你如何與別人順利交談，並沒有涉及雙方之間的關係。

但是，本書介紹的冷讀術，是一種瞬間就能建立信任關係的方法，之後不管你說什麼、做什麼，對方都會做善意的解讀。

也就是說，對方對你深信不疑，即使你說謊，他也會當真。

而且，你還可以博得許多人的喜歡。

沒有人可以相信、沒有人了解自己，這種人生是最寂寞的。

所以人經常在尋找這樣的人，一旦找到了，就會覺得自己幸福無比。

我們所謂「成功」或「有人緣」的人，其實就是善於讓人產生這種幸福感、讓人感到舒服的人。

不管他們的言行是真是假，都無關緊要，因為他們擁有使人感到幸福的技術。

這個技術無疑就是冷讀術。

真話，即使傻瓜也會說；但是，關心對方的謊言，若沒有感情、理解、技術，是說不出來的。

你不覺得使人感到幸福的謊言，比傷人的真話更了不起嗎？

冷讀術是一種使用會話、心理策略建立信任關係的技巧。

在歐美，一直被認為是「特定人士」，例如：假算命師、假通靈者、邪惡的宗教教祖等才會使用的技巧。

然而在日本，我出版的相關書籍，都成了銷售量突破二十五萬冊的暢銷書。

我陸續接到來自學生、上班族、職業婦女、家庭主婦、商店店員、接線生、老師、醫生、護士、律師、服務生、歌舞女郎、顧問、算命師.....等人的感謝，證明這本書具有非常廣泛的實用性。

當然，有些冒牌的算命師、缺德的生意人或騙子會使用冷讀術，這也是事實。

正因為如此，我更希望大家都能了解冷讀術，以避免受騙上當。

我以更簡單、直截了當、更有趣的概念來寫本書，希望各位學習冷讀術愉快。

## <<瞬间赢得信任的冷读术>>

### 内容概要

善用「冷讀術」，讓你人際關係隨心所欲！冷讀術，是一種瞬間打開陌生人心扉的方法，不但能讓對方覺得「這個人真是了解我」，也能贏得對方絕對的信任。它是通往幸福與豐富人生的關鍵技巧，幫助你「受人喜歡」、「增加自信」、「拒絕受騙」，以及「成為理想的自己」。

《瞬間贏得信任的冷讀術(圖解版/新版)》介紹的冷讀術，是一種「了解對方心意」與「建立信任關係」的技巧，使用得當，能在瞬間就贏得陌生者信任。

目前整個社會的心理狀態，與其說是相信別人、接納別人，還不如說是偏向懷疑別人、批判別人。或許有人會說「為了騙人，我想要精通冷讀術」。

但是，請你仔細思考一下：這個社會上欺騙、批判、操縱別人的人已經過多，也過於競爭了。

現在，社會上最供不應求的，毋寧是「了解我」、「信任我」、「接納我」這種類型的人。因此，如果你認真努力的去了解別人的心意，對社會來說，「物以稀為貴」，非但大家搶著成為你的朋友、想和你談戀愛、買你的商品，也會蜂擁而來尋找你。也因此，熟讀「冷讀術」能讓你在工作、戀愛、交友、家庭關係上都隨心所欲。

## <<瞬间赢得信任的冷读术>>

### 作者简介

石井裕之 1963年出生於東京，個人激勵專家、心理諮商師、Opie Associates有限公司董事長。以催眠療法與心理諮商的臨床經驗為基礎，開設獨特的研習課程親自進行指導。向大眾公開能活用於人際關係、商場、戀愛、教育等任何溝通場合，且任何人都能輕易實踐的潛意識技巧。

自2006年1月起於Forest出版社開設私塾「石井道場」，班班額滿，預約報名經常必須排到半年之後。

以擁有讓所愛的人幸福的關鍵技術與精神力為目標的人才培育講座「個人激勵專家養成講座」也場場爆滿，已經培育出700位個人激勵專家。

可謂是石井裕之臨床經驗集大成的目標達成計劃「Dynamite Motivation 6 Month Program」，即使價格不斐，也已經成為高達8000人珍藏的另一暢銷鉅作。

主要著作有暢銷書系列的《改變人生！

與「另一個自己」好好相處的方法》、《「心靈DNA」的培養法》、《放下「心靈煞車」的方法》；冷讀術系列的《瞬間贏得信任的冷讀術》、《你為什麼相信算命師？

》（以上Forest出版）等，以及《用於溝通的催眠誘導》（光文社）、《壞人猿變好人緣 自我暗示的奇蹟術》（祥傳社）、《超凡大師鼓動人心的12個方法》（三笠書房）等，撰述或監修的書籍達二十幾本，累計銷售量超過150萬本。

也經常參加日本電視台「Omoikkiri TV」、東京電視台「Saikora！

」、富士電視台「奇蹟體驗！

Unbelievable」與「SUTA MEN」、朝日電視台「Chan NEPU」、ABC電視台「BE-BOP！

HIGH HEEL」等節目的演出。

文章也常散見於《PRESIDENT》（PRESIDENT Inc.）、《ANAN》（MAGAZINEHOUSE）等雜誌。

## <<瞬间赢得信任的冷读术>>

### 书籍目录

導讀：面試、購物、戀愛：讀你千遍也不厭倦 - 彭懷真序：何謂可使工作、戀愛、友人、家庭關係順利進行的被禁止的技巧？

- 石井裕之前言 讓工作、戀愛、人際關係隨心所欲的「冷讀術」，到底是什麼？

什麼是逆向溝通術？

「任何人」都能「輕易」使用冷讀術！

檢驗！

這就是冷讀術的詭計！

要控制對方的心很簡單！

懂得利用潛意識，溝通超輕鬆！

懂得「會話策略」，你也可以改變人生！

特別企畫 1：「冒牌算命師」用冷讀術能做到什麼？

PART1 為什麼冷讀術會有效力？

其實沒有人了解自己！

「巴南效應」的祕密 星星和血型都無關緊要！

何謂「相信算命師的心理」？

騙人很簡單！

何謂「受騙者心理」？

「選擇性記憶」的圈套 所有的記憶都是後來建立的！

何謂任何人都擁有兩張臉的「矛盾心理」？

特別企畫 2：使用冷讀術，在聯誼活動上大受歡迎PART2 任何人都會使用！

冷讀術的基本技巧 順利交談的啟動方法&mdash;&mdash;例行話題 實踐！

請如此使用「例行話題」！

許多算命師都使用的技巧&mdash;&mdash;「否定問句」 實踐！

請如此使用「巧妙的否定問句」！

套出對方訊息的技巧&mdash;&mdash;「巧妙質問法」 實踐！

請如此使用「巧妙質問法」！

把「沒有說中」變成「說中」的技術&mdash;&mdash;「擴大／縮小」說法 實踐！

請如此使用「擴大／縮小說法」 絕對不會不準的&mdash;&mdash;「巧妙的預言」 實踐！

請如此使用「巧妙的預言」特別企畫 3：使用「冷讀術」，打開了難以對付者的心扉PART3 你是哪一型的人？

We / Me型 只要知道分類，就不會有溝通上的煩惱 你是哪一型？

「判定We型 / Me型的測驗」 從外表區分We型 / Me型 打開「We型人」心的溝通方法 打開「Me型人」心的溝通方法 對We型人「可以做」與「不可以做」的事 對Me型人「可以做」與「不可以做」的事

特別企畫 4：使用「We / Me型」，人際關係變得輕鬆愉快了PART4 活用於日常生活的「冷讀術實踐講座」

「聯誼活動上受歡迎」的祕技 掌握對方心意的「E-mail寫法」 「受人信賴」、「討人喜歡」的稱讚方法 看穿對方「婚外情」或「說謊」的祕技 「攻陷」已有情人者的祕技 效果無限大！

追求異性的搭話法 拒絕「難以拒絕的邀約或工作」的「但是」魔法 因應索賠的祕技 初次見面時快速融洽交談的祕技 超重要！

商用E-mail的高明寫法後記：讓人感覺幸福的技巧 - 石井裕之



<<瞬间赢得信任的冷读术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>